



Universidad del Sureste

Escuela de Medicina

Título del Ensayo:

“El Emprendedor ideal”

Nombre del alumno: Eduardo Meza Ozuna

Nombre de la asignatura: Taller del Emprendedor

Semestre y grupo: 7°A

Nombre del profesor: Lic. Myreille Eréndira Rodríguez Alfonso

Introducción

Emprender es un término que tiene múltiples acepciones, según el contexto en que se le emplee será la connotación que se le adjudique, lo podemos analizar desde el punto de vista o ámbito de negocios y académico y vemos dos contextos distintos, pero estos comparten una característica en común que hacen a un buen emprendedor y es la siguiente: dichos individuos se caracterizan por su capacidad para crear e innovar; es decir, salen de la costumbre y hacen cosas diferentes para mejorar lo existente.

Aunque el emprendedor es una persona siempre positiva que busca siempre aportar y desarrollar ideas que puedan ser productivas y rentables. No todos los emprendedores son iguales, pero poseen características marcadas en su actuar o modo de pensar.

Nos enfocaremos en intentar juntar las características más importantes para que un emprendedor tenga éxito y más que eso, a que nos referimos como el emprendedor ideal ya que aunque parezca muy sencillo nos daremos cuenta que es más complejo que eso.

Para muchas personas quienes se refieren al emprendedor como la persona que “hace negocios exitosos, que desarrolla nuevas ideas o nuevas formas de enfocar el mercado” observaremos que el emprendedor no solo tiene que ver con el ámbito de negocios, de empresas y que tenga fines lucrativos, un emprendedor tiene otras metas y objetivos que puede desarrollar en otros campos o áreas de trabajo. Nunca vinculemos a un emprendedor con un empresario porque no son sinónimo.

En general existen características importantes para determinar o definir a un emprendedor como lo son: factores motivacionales, características personales, características físicas, características intelectuales, competencias generales. Cada una de ellas tiene subtipos importantes para poder entenderlas que se abarcan más adelante y con eso se intentará integrar los aspectos necesarios para ser el emprendedor ideal.

Desarrollo

Como veremos existen varias formas de definir a un emprendedor si hablamos en el ámbito de negocios tenemos que el emprendedor es un empresario, es el propietario de una empresa comercial con fines de lucro. Si nos derivamos al ámbito académico emprender es un vocablo que denota un perfil, un conjunto de características que hacen actuar a una persona de una manera determinada y le permiten mostrar ciertas competencias para visualizar, definir y alcanzar objetivos.

Pero el emprendedor no solo tiene que emprender una empresa y generar negocios, si no de igual manera puede emprender un sueño y lograrlo, como por ejemplo escalar una montaña, proponerse otros objetivos sin fines de lucro. Así que debemos de quitar esa idea de que emprender es lo mismo que ser un empresario, pueden ir de la mano pero comparten características muy distintas que es lo que distingue uno del otro. Pero no hay un perfil claro porque hay varios factores que influyen a la hora de emprender. Sin embargo, sí puede hablarse de unas actitudes que son necesarias.

Muchos estudios e investigadores coinciden en que los emprendedores poseen una serie de características que los distinguen del resto de personas. Tomar riesgos y ser creativo es una de las características más importantes, pero debe ir acompañada de varios aspectos; como son, dedicar 100 por ciento de nuestro tiempo al proyecto, ser un hábil comunicador y sobre todas las cosas tener estabilidad en las relaciones con las personas.

Toda aquella persona que junte más características es la que llega a ser el emprendedor ideal.

Encontramos primeramente los factores motivacionales que dentro de este rubro encontramos las siguientes aptitudes, que tenga la necesidad de logro, necesidad de reconocimiento, necesidad de desarrollo personal, necesidad de independencia y percepción del beneficio económico es tener un hambre lograrse y hacerlo de manera correcta. En seguida tenemos las características personales con las que se deben cumplir como lo son: iniciativa personal, capacidad de decisión, aceptación de riesgos moderados, orientación hacia a la oportunidad, estabilidad emocional o autocontrol, orientación hacia metas específicas, posee honestidad, integridad y confianza, perseverancia, constancia, responsabilidad personal y es optimista, solo para este rubro entra múltiples factores que determinan de manera concreta al emprendedor ideal.

Otro factor o característica de importancia son las características físicas: tener energía para todo el trabajo. Las características intelectuales son otro punto de suma importancia: Versatilidad, creatividad, innovación, imaginación, búsqueda de la verdad, planificación y seguimiento sistemático de resultados, visión comprensiva de los problemas, capacidad para solucionar problemas.

Las competencias generales son el ultimo punto: tener liderazgo, orientación al cliente, capacidad para conseguir recursos, exige eficiencia y calidad, dirección y gestión de la empresa, comunicación.

Nos damos cuenta que las características son múltiples y no es una sola lo que ayuda a definir y crear el emprendedor ideal, pero con todo ello nos damos cuenta de la cierta complejidad que llega a implicar ser emprendedor.

Conclusión

El emprendedor no es una simple persona que tiene la motivación de decir yo quiero tener o yo quiero hacer, como nos dimos cuenta en el texto anterior, este debe cumplir con ciertas características muy importantes y necesarias, para poder llamarte emprendedor y de ello depende tu éxito o fracaso. Tratamos de definir al emprendedor desde varios ámbitos para tener idea del mismo, existe el emprendedor ideal y será aquel que cumpla con la mayoría de las características ya aptitudes mencionadas anteriormente, lo que harán de esa persona la mejor, eso implica un alto grado de responsabilidad y disciplina y mantener un mismo paso para sacar a flote dicho proyecto.

Así que de ahora en adelante nos debemos de quitar la idea errónea de que el emprendedor puede ser cualquiera, porque antes de eso nos debemos hacer una evaluación a nosotros mismos si queremos ser emprendedores y ver con que características cumplimos y cuales no tenemos y en otras mas estamos deficientes, para así mejorarlas y trabajar en ellos y al momento de emprender tengamos el éxito deseado.

Bibliografía

Rafael Rodríguez Alcázar (Emprendedor de éxito) 4ta edición

Carmen Estela Herrera Guerra & Luz Alexandra Montoya Restrepo (El emprendedor: una aproximación a su definición y caracterización)