



Universidad del Sureste

Escuela de Medicina

Título del trabajo:

“CUADRO DOBLE”

Nombre del alumno: Alondra Nancy Marili Flores Velázquez

Nombre de la asignatura: Taller del Emprendedor

Semestre y grupo: 7ºA

Nombre del profesor: Lic. Myreille Eréndira Rodríguez Alfonzo

Características	Emprendedor	Empresario
Definición 	<p>Es una persona que diseña, lanza, y pone en funcionamiento un negocio, partiendo de una innovación.</p>	<p>Es aquella persona que de forma individual o colectiva, fija los objetos y toma las decisiones estratégicas acerca de las metas, medios y administración y control de empresas</p>
Tiene visión	<p>Es capaz de ver oportunidades de negocio donde otros no la ven.</p>	<p>Ve al mundo como una oportunidad. La oportunidad de ganar dinero e incluso de disfrutar con lo que hace.</p>
Objetivos	<p>Conseguir sacar adelante su proyecto dejar huella de alguna manera.</p>	<p>Su principal objetivo es desarrollar un negocio económicamente viable</p>
Ideas de negocios	<p>Se centra en desarrollar ideas propias o con las que tiene una gran implicación personal</p>	<p>Suele tener la capacidad de adaptarse a cualquier sector o idea de negocio si se detecta alguna oportunidad persistente.</p>
Nivel de riesgo	<p>Asume un papel de compañero líder que de jefe propiamente. Contrata a las personas con las que probablemente ha desarrollado una afinidad personal.</p>	<p>Es un gestor y un jefe que contrata trabajadores que le puedan ayudar a hacer crecer su negocio. Lo más valorado es la productividad.</p>
Clientes	<p>Toma sus clientes como un deber con el que hay que cumplir, como</p>	<p>Considera que sus clientes son su fuente de ventas y beneficios. Constituyen la parte</p>

	personas a las que no puede decepcionar	más importante de la empresa porque sin cliente no hay negocio.
Dinero	El dinero le importa menos. Como puede empezar de cero.	Perder dinero es una gran preocupación.
	Éxito El camino del éxito es mucho más difuso. Empieza por cumplir su sueño empresarial. Pero los retos no terminan, si no que van sucediendo	El éxito está ligado a la rentabilidad del negocio, al empleado creado, etc. El éxito es el bienestar que proporciona a sus empleados, socios, inversos, clientes, incluso comunidad.
	Indispensable en la creación de la empresa para hacer que funcione	Indispensable para hacer crecer la empresa una vez que comienza a funcionar.
	Pasee actitud innovadora determinación para asumir riesgo	Delega y controla resultados
	El emprendedor premia el esfuerzo	El empresario mide los resultados del trabajo de su gente
	-Conoce sus maquinas -Es movido por la emoción	-Conoce los números de su empresa -Es movido por la razón
	Trabaja para formar una empresa	Se encarga de hacer crecer la empresa ya constituida
	No se cierra en ideas de negocio tradicionales, va más allá de lo creados y genera una ventaja competitiva	Crear o renueva producto o servicios de manera eficiente ante las necesidades del mercado.

	<p>Mantiene un control, orden y administración de su negocio</p>	<p>Tiene la capacidad de tomar decisiones correctas que beneficien a la empresa aun en medio de situaciones difíciles.</p>
	<p>Es optimista, entregan todo de si por cumplir los objetivos y metas que tiene planeados para la empresa.</p>	<p>Tiene la capacidad de adecuarse a los cambios del mercado y entorno.</p>