



UNIVERSIDAD DEL SURESTE

ESCUELA DE MEDICINA

“Preguntas de análisis”

Alumna: Melanny Gpe Roman Salazar

Lic: Myreille Erendira Rodriguez Alfonso

TALLER DEL EMPRENDEDOR

Semestre: 7º

Grupo: A

Comitán de Domínguez Chiapas, a 29 de agosto del 2020

DIFERENCIAS

	EMPRENDEDOR	EMPRESARIO
	<ul style="list-style-type: none"> • Cumple sus sueños • Está comprometido con el mismo y con lo que hace • No tiene horario • No le importa perder dinero para llevar a cabo su sueño • Debe cumplir con sus clientes, evita decepcionarlos • El jefe debe ser más un compañero líder que un jefe • Puede dar todo lo que tenga por cumplir su sueño • Su objetivo se basa en sacar adelante su proyecto y tratar de dejar marca de alguna manera (sobresalir) • Se centra en llevar a cabo sus propias ideas • Suele estar solo ante el peligro, el hace las cosas asume tanto los errores como los aciertos. 	<ul style="list-style-type: none"> • Satisface a clientes, empleados y socios. • Ve el mundo como una oportunidad de ganar dinero • No le gusta perder el tiempo • Perder dinero es una de sus grandes preocupaciones • Los clientes son los más importantes de su negocio • Es un jefe que prefiere la productividad • Tiene muy calculado o planeado, que, si falla, habrá un riesgo grande que debe asumir. • Su objetivo es desarrollar un negocio económicamente seguro. • Puede adaptarse a cualquier idea de negocio • Coordina y dirige un equipo de profesionales más o menos en función de la envergadura de la empresa

	<ul style="list-style-type: none">• Son más motivados, tiene más iniciativa, sabe que todo esfuerzo será recompensado.• Quiere formar su propio negocio,• Aunque no tenga noción o amplio conocimiento en los negocios, quiere sobresalir y superarse.• Es capaz de enfrentar retos• Tiene demasiada actitud positiva, paciencia, confianza, competitividad, perseverancia, optimismo.• Termina siendo empresario y por lo regular siempre es por y para acciones positivas.	<ul style="list-style-type: none">• Son motivados, porque les interesa siempre tener mayor beneficio y quieren que sus negocios crezcan, viéndolo desde otro enfoque.• Ya tiene algún negocio o empresa• Debe tener nociones de las principales áreas de negocios• Es capaz de enfrentar retos, pero siempre se preocupa por sus bienes.• Debe tener principalmente tolerancia al riesgo y liderazgo.• Puede ser un buen o mal empresario, dependiendo de su enfoque.
--	---	--