



**Nombre de alumno: Abelardo Nicolas
Diaz Zunun**

**Nombre del profesor: InG. Angela
Zabaleta Villatoro**

**Nombre del trabajo: Ensayo de
emprendedor a empresario**

Materia: Taller

Grado: Noveno

PASIÓN POR EDUCAR

Grupo: A

Frontera Comalapa, Chiapas a 17 de Mayo de 2020.

“De emprendedor a empresario”

En este ensayo se dará a conocer una de las ideas principales del libro y la gran importancia que tiene, nos hace mención a todos los valores, ideas, sacrificios, voluntad de salir adelante.

Nos hace mención de lo que ellos hacían y planeaban de niños y de la forma que lograban las cosas, y ya en la etapa adulta ya vio, observo, realizo, puso en marcha todos sus conocimientos, que el trabajar para muchas empresas, realizar cualquier tipo de proyecto te va haciendo ver las cosas desde otra perspectiva y mucho más experto en cierto tema, para después eliminar todo lo malo y saber aprovechar todos los recursos.

“Llegué a comprender porque yo no iba destinado a ser uno de ellos. Y digo uno de ellos, porque lo que la observación me ha enseñado en todo este tiempo es que no todos estamos llamados a ser emprendedores, que no todos los emprendedores llegan a convertirse en empresarios, ni todos los empresarios llegan a construir empresas, convirtiéndose en auténticos hombres de empresa.”

Lo que nos da a entender es quede nosotros mismos y de nuestras ganas por salir adelante, de esto va a depender nuestro futuro, es una gran lucha contra el mundo y no todos los que emprenden el viaje lo logran terminar, ya que es un proceso de transformación y cambios muy lagos y constantes .

¿CÓMO SE SELECCIONA EL EMPRENDEDOR?

Emprendedor: El que emprende con resolución acciones dificultosas o azarosas. Son dos los factores que intervienen en esa selección: innovación y optimismo.

INNOVACIÓN: Como capacidad personal de buscar, de imaginar, de analizar, de intentar objetivos nuevos o caminos alternativos a los tradicionales.

OPTIMISMO: Como propensión personal a ver y juzgar las cosas en su aspecto más favorable, a calibrar el riesgo y asumirlo, siendo consciente de las posibilidades que se tiene para influir minimizando las probabilidades de fracaso.

¿CÓMO SE SELECCIONA EL EMPRESARIO?

Empresario: Titular, propietario o directivo de una industria, negocio o empresa. Son dos los factores que intervienen en esa selección: liderazgo y autoridad.

LIDERAZGO: Como capacidad natural para que los demás reconozcan la superioridad. Una superioridad que es capaz de expresarse de forma natural, no de una forma impuesta, pero siempre dentro de un conjunto social.

AUTORIDAD: Como poder que gobierna o capacidad de ejercer el mando, de hecho o de derecho.

¿CÓMO SE SELECCIONA LA EMPRESA?

Empresa: Unidad de organización dedicada a actividades industriales, mercantiles o de prestación de servicios con fines lucrativos. Son dos los factores que intervienen en esa selección: administración y organización.

ADMINISTRACIÓN: Como la capacidad del colectivo de realizar sus trabajos dentro de las normas establecidas y comúnmente admitidas.

ORGANIZACIÓN: Como la capacidad del colectivo para realizar sus trabajos conscientemente estructurados, coordinando las personas y los medios adecuados para lograr un fin u objetivo.

Con todos estos puntos antes mencionados nos podemos apoyar para crecer mucho más rápido, son las estrategias más manejadas, cada persona tiene la capacidad de lograr una cosa que quiere o que quiera mejorar en ello, aunque siempre están los pro y las contras, estas nunca van a faltar, si dejamos que estas nos nominen nuca vamos a poder salir adelante, por ejemplo; la mala relación con las personas, clientes, empleados, proveedores, dueños, etc. La envidia hacia tu persona o empresa, siempre va existir y van a tratar de arruinarte para que no seas mejor que ellos, otro ml factor seria la arrogancia, la ambición, ninguna de estas es buena y al contrario lo que hacen es perjudicarte y no ayudarte a generar. Otra cosa muy importante es saber mantenerte en el lugar que estés o tratar de ascender, ya que este también es un gran problema, en algunas ocasiones se lucha para poder superarse, pero ya logrando el objetivo algunos dejan de luchar y es ahí donde se vienen hacia abajo y no logran mantenerse

Para poder concluir este ensayo quiero agregar que si nosotros nos proponemos cosas en mente y nos esforzamos para lograrlo si las podemos realizar, todos tenemos la capacidad pero no todos las mismas ganas y esta es la gran defenecía en poder lograr lo que deseamos, es que a la hora de emprender, tanto si lo haces solo como con algún socio siempre puedes fallar. Se pueden cometer errores y desde luego que requiere un sacrificio puesto que es un estilo de vida laboral diferente. Pero la ventaja es que vas a emprender un negocio del que posees conocimientos y en el que puedas defenderte.

Una cosa que si está completamente clara es que tanto el emprendedor como el empresario se necesitan, esa es la clave, uno no puede existir sin el otro y de ambos depende de que las empresas sigan en marcha. Porque el emprendedor te genera ideas innovaras, cosas nuevas, que a lo mejor el maneja pero no lo puede desarrollar, es ahí donde interviene la empresa, para hacerla crecer.

Bibliografía

[Antología: Evolución del emprendedor, al empresario, a la empresa.](#)

[De Emprendedor a Empresario - Business Coaching Firm](#)

www.business-coach.mx > [blog](#) > [de-emprendedor-a-e...](#)