



Crea tu mejor historia
EMPRENDAMOS JUNTOS

ENSAYO

DESARROLLO EMPRESARIAL CRUZ RECINOS VICTOR TADEO

PRESENTA EL ALUMNO:

YOSUANY SANTIZO RAMIREZ

GRUPO, SEMESTRE y MODALIDAD:

6 CUATRIMESTRE "D"

FRONTERA COMALAPA CHIAPAS

31 DE MAYO 2020

EL EMPRENDEDOR

Antes que nada, para mí el ser emprendedor es muy superficial ya que la mayoría de las personas no son capaces de emprender un negocio otras personas esta mas centralizadas con otras cosas ya que al emprender un negocio es de mayor requerimiento de conocimiento y que tenemos que utilizar ideas superficiales para plantar ideas y ponerlas en plan de trabajo con fines lucrativos, ahora bien, en este ensayo veremos los aspectos del ser emprendedor, cuál es su función y cuales son sus fines de ser.

Emprender, tiene muchos sentidos en términos de negocios el emprendedor es un empresario, y es propietario de una empresa comercial con fines lucros. Finley (1990) lo describe como una a alguien que ase aventura en negocios y lo clasifica como un buen administrador, en cambio para lo académico emprender lo identificado como a alguien que tiene objetivos de visualizar su futuro como sus competencias, definir y alcanzar su objetivo que tiene para realizar actos de emprendimiento.

Asimismo, Shefsky (1997) y Baumol (1993) —citado este último por Ibáñez (2001)— señalan que el término describe a cualquier miembro de la economía, aquellos que practiquen actividades de innovar cambiar algún producto o tener ideas de cambiar y mejor lo que tienen, a esos se les señala como emprender. En cambio estos dos personajes enseñan que el emprender es siempre tener éxito en los planes de negocio a realizar, ellos visualizan al emprendedor como un a persona que hace negocios de gran éxito todo para que el mercado sea aun mas grande, Steinhoff, Burgess (1993), Siropolis (1990) y Drucker (1989), quienes se refieren al emprendedor como la persona que “hace negocios exitosos, que desarrolla nuevas ideas o nuevas formas de enfocar el mercado”.

Tanto Hebert como Link (1989) y Hatten (1997) estos definen que el emprender es ser especialistas en asumir la responsabilidad del negocio y tener las decisiones de la localización y asumir la responsabilidad de los bienes y ser muy ágil para poder aprovechar las oportunidades de negocio e implementar algo que sea necesario para dicho aprovechamiento para la empresa o al emprender

Entonces existen diversas formas de definir y entender el término emprendedor; sin embargo, los más variados autores de cada opinión llegan así mismo a una sola conclusión que es el emprender y el emprender para mi es mejorar la calidad de trabajo o calidad de vida quizás exista muchas definiciones diferentes, pero casi siempre serán los mismos resultados al ponerlos en marcha y en el plan de trabajo será una buena opción para aquellos que son innovadores y que les gusta cambiar o renovar su empresa normalmente para ellos es de gran ayuda la implementación de innovar.

Características del emprendedor

Muchos estudiosos del tema coinciden en que los emprendedores poseen una serie de características que los distinguen del resto de las personas, como le había mencionado anteriormente que algunas personas no son competentes para implementar ideas o plasmar un negocio ya que, algunos son los que se distinguen al resto de las personas por su facilidad y rapidez de emprender y innovar. El emprendedor debe ser responsable con su trabajo ser desempeñado y con energía para realizar dichas tareas y siempre tener una visión y misión de logro para sea apto para realizar tareas y a continuación veremos más claramente como debe ser el emprendedor.

1. Factores motivacionales • Necesidad de logro • Necesidad de reconocimiento • Necesidad de desarrollo personal • Percepción del beneficio económico • Baja necesidad de poder y estatus • Necesidad de independencia • Necesidad de afiliación o ayuda a los demás • Necesidad de escape, refugio o subsistencia

2. Características personales: • Iniciativa personal • Capacidad de decisión • Aceptación de riesgos moderados • Orientación hacia la oportunidad • Estabilidad emocional/autocontrol • Orientación hacia metas específicas • Locus de control interno (atribuye a él mismo sus éxitos o fracasos) • Tolerancia a la ambigüedad/incertidumbre • Es receptivo en sus relaciones sociales • Posee sentido de urgencia/tiempo valioso • Honestidad/integridad y confianza • Perseverancia/constancia • Responsabilidad personal • Es individualista • Es optimista

3. Características físicas: • Energía • Trabaja con ahínco

4. Características intelectuales: • Versatilidad/flexibilidad • Creatividad/imaginación/innovación • Búsqueda de la verdad e información • Planificación y seguimiento sistemático de resultados • Capacidad para analizar el ambiente (reflexión) • Visión comprensiva de los problemas • Capacidad para solucionar problemas • Planificación con límites de tiempo

5. Competencias generales: • Liderazgo • Orientación al cliente • Capacidad para conseguir recursos • Gerente/administrador de recursos • Patrón de factores de producción • Exige eficiencia y calidad • Dirección y gestión de la empresa • Red de contacto • Comunicación

Estas son las características de un buen emprendedor ya que el emprendedor no se trata sólo de una serie de atributos, sino también de la forma de utilizarlos para sacarles el máximo provecho ya que ellos son los mejores en la toma de decisiones para realizar cualquier tipo de innovación o implementar algún proyecto de negocios o también decidir de manera correcta requiere contar con las competencias necesarias; las cuales abarcan diversos aspectos que habrán de tomarse en consideración.

Tipos de emprendedores

Schollhammer (1980) divide a los emprendedores en cinco tipos de personalidades:

- **El emprendedor administrativo.** Hace uso de la investigación y del desarrollo para generar nuevas y mejores formas de hacer las cosas.
- **El emprendedor oportunista.** Busca constantemente las oportunidades y se mantiene alerta ante las posibilidades que le rodean.
- **El emprendedor adquisitivo.** Se mantiene en continua innovación, la cual le permite crecer y mejorar lo que hace
- **El emprendedor incubador.** En su afán por crecer y buscar oportunidades y por preferir la autonomía, crea unidades independientes que al final se convierten en negocios nuevos, incluso a partir de alguno ya existente.
- **El emprendedor imitador.** Genera sus procesos de innovación a partir de elementos básicos ya existentes, mediante la mejora de ellos.

Estos cinco tipos de emprendedores son muy importantes en caso mío, me gustaría ser un emprendedor oportunista, adquisitivo, incubador, y así poder tener diferentes tipos de ideas y conceptos para emprender un futuro con mayor éxito. el emprendedor es una persona que posee necesidades psicológicas básicas, las cuales, como en todo ser humano, son tres: necesidad de logro, necesidad de afiliación y necesidad de poder, pero en él la primera es la más importante, la que determina sus actitudes y actuaciones.

Los emprendedores también sufrimos de angustia ya que pensamos si en realidad somos buenos emprendedores, por tal manera debemos ser más entusiastas ya que la búsqueda de los sueños personales y el logro del éxito valen la pena.

Como debemos de comprender el éxito para ello debemos de hacernos estas auto preguntas ¿Qué sé hacer? • ¿Qué habilidades poseo? • ¿Qué experiencia tengo? • ¿Qué planes tengo para el futuro? Esto nos ayudara a comprender aun mas el tema del emprendedor ¿por qué? De las preguntas estas son para tener en claro nuestro objetivo hacia el éxito con eso nosotros podemos guiarnos y saber el mayor anhelo de cada uno de los emprendedores y me uno a esto porque yo también quiero ser un gran emprendedor quiero y deseo ser uno de los mejores para ello necesito echar muchas ganas y así lograr ser un emprendedor.

Así fue mi interpretación del emprendedor, pude ver y conocer aspectos que aún no conocía, y ahora tengo en claro el concepto de emprendedor. Ya que el emprendedor es el principal actor en una empresa ya que en él se plasma las ideas principales y él tiene todas las adecuaciones para ser un trabajo, ya que no todos tenemos las dichas posibilidades de tener los cinco tipos de emprendedores, pero irrealidad podemos llegar a tener estos cinco tipos con entusiasmo y dichas posibilidades pero es ponerle empeño a lo que uno quiera podemos lograrlo. Los emprendedores básicamente son los pilares de una empresa ya que en ellos está la toma de decisiones, visión, misión y objetivo, ellos son los que sabes cuándo es apropiado para ser una inversión si es necesaria o no. En mi conclusión podría decir que todos los puntos vistos son de gran importancia y aun más para nosotros los principiantes que queremos hacer emprendedores y ni si quiera teníamos en cuenta el concepto de emprendedores, pero gracias a la materia de Desarrollo empresarial podemos darnos cuenta lo importante que es para nuestra carrera profesional el ser administrador de empresas también nos implica ser emprendedores más que nada tener una visión en el futuro de realizar planes de negocios. Esto fue todo quizás no fue mucho, pero pude llegar al punto clave de entendimiento de lo que es LOS EMPRENDEDORES.

