



**Nombre de alumno:** Marleny Jacqueline  
Roblero Ramírez

**Nombre del profesor:** Mtra. Ángela  
Zavaleta Villatoro

**Nombre del trabajo:** Cuadro sinóptico

**Materia:** Taller del emprendedor

**Grado:** 9°

**Grupo:** B

Frontera Comalapa, Chiapas a 01 de junio del 2020.

# 5 CASOS DE EMPRESAS

Almacenes Carmona S.A

Se encarga de Distribuir alimentación polivalente a toda la hostelería del sur de España.

A día de hoy somos conscientes de que tener definidos los objetivos y estrategia empresarial, la necesidad de recursos financieros y su viabilidad, además de definir una imagen empresarial, es de vital importancia.

Andaloes S.L.

Descripción del proyecto ofrecer a todos los que desean beneficiarse de las excelentes propiedades del Aloe Vera de Andalucía una gama de cosméticos naturales creada exclusivamente para cuidar todos tipos de pieles.

Asignar el plan de negocio Estudiar el mercado local existente y beneficiarse de los consejos de los Interlocutores de los CADE para acompañarte en cada paso de tu creación de empresa. Poner todo tu entusiasmo y creer en ti y en tu proyecto.

Anp Servicio de Prevención ajeno S.L.

Tras la publicación de la ley 31/95 de Prevención de Riesgos Laborales, y el RD 39/97, donde se creaba la obligación de gestionar la prevención en la empresa, dando cuatro posibilidades al empresario de hacerlo, una de ellas era la de la contratación de un servicio de prevención ajeno, que en aquel momento no existían.

El plan de negocio es importante para tener claro, todos los problemas y situaciones que te puedes encontrar, y es muy importante para realizarlo contar con gente con conocimientos y experiencias que puedan ayudar a no dejarnos nada en el tintero a la hora de prepararlo y de que no seamos demasiado optimistas con las ventas planificadas.

Arelance SL

Arelance es una consultora tecnológica que cubre distintas áreas dentro del sector: Soporte a proyectos a través de la selección y puesta a disposición de talento TIC. Desarrollo de Software a medida del cliente y consultoría de Sistemas y Formación TIC.

El plan de negocio es importante pero sin llegar al extremo. Soy de la opinión de que siempre se debe elaborar un plan de negocio para tener una ligera idea de las posibilidades de éxito de nuestro proyecto en el mercado.

Astarté-estudio de Arqueología

Tras varios años de trabajar para otros y viendo las posibilidades de negocio empezamos a plantearnos la necesidad de emprender nuestro propio camino.

Va dirigido directamente al mundo de la arqueología.