



**Nombre de alumno:** Lenin Alexander Rivera Morales

**Nombre del profesor:** Mtra. Ángela Zavaleta Villatoro

**Nombre del trabajo:** Ensayo "Introducción a La Evaluación de Proyectos"

**Materia:** Taller Del Emprendedor

**Grado:** Noveno Cuatrimestre

**Grupo:** "B"

Frontera Comalapa, Chiapas a 16 de Mayo de 2020.

## Introducción

En el presente tema nos enfocaremos en la comprensión y la diferencia que existe entre un emprendedor, un empresario y una empresa; ya que para nuestro conocimiento son conceptos diferentes aunque están relacionados.

Para poder comprender sus significados es necesario saber diferenciar entre los diferentes conceptos, tomando en cuenta que nos habla de una persona, una ocupación y/o profesión y una institución. Esto con el fin de entender cuándo entra la función de cada uno de estos para poder saber sus funciones y las características que poseen cada uno de ellos.

### “De emprendedor a Empresario”

Muchas de las personas, que pretenden iniciar un negocio a veces no se cercioran de lo que quieren iniciar, el fracaso de muchos pequeños y hasta grandes negocios que se han originado al pasar de los años se debe a que nunca hacen un estudio de mercados al menos una pequeña entrevista con el público consumidor de algún producto que pretenden sacar para su venta al mercado. Cuando utilizamos la palabra emprendedor nos referimos a alguien que tiene iniciativas de crear un negocio del tipo que sea, esto no significa que siempre se lleguen a concretar sus ideas, ya que un emprendedor tiene las ideas y la capacidad de sacar adelante un negocio; pero, esto no significa que siempre se vayan a cumplir sus sueños, ya que, no solamente de las ideas y de la iniciativa bastan para crear un negocio sino que también se necesita de capital para poder iniciarlo, en muchos de los casos esos sueños quedan truncados por no comprometerse a realizar un préstamo bancario, por el mismo temor de que su negocio soñado no pudiera funcionar, además de que los intereses que los bancos cobran a sus prestatarios son muy elevados y es por eso que un emprendedor no siempre va a concretar sus ideas, cuando un emprendedor tiene las posibilidades suficientes para comenzar un negocio en la mayoría de los casos recurre a buscar personas que estén interesadas a crear una sociedad para montar y echar a andar dicho negocio, es entonces cuando ese emprendedor se convierte en un empresario, un empresario es esa persona que tiene un negocio o está al frente de una institución o negocio que genere cantidades grandes de ganancias, dicho esto de tal forma que los negocios pequeños ya sean abarrotes y tiendas en general que generen ganancias pequeñas como se suele decir que 😊😊😊😊 **“sale para la papa”** 😊😊😊😊 esas personas que están al frente de un negocio de ese tipo son emprendedores, pero aun en mi punto de vista no son

empresarios ya que solamente alcanzan a generar ganancias para pagar sus impuestos y para solventar sus gastos necesarios diariamente, incluso muchas veces no generan ninguna venta en su jornada laboral, tal es el caso de la reciente pandemia que está azotando a la economía a nivel mundial, que afecta principalmente a los pequeños negocios de nuestra región ya que el gobierno se ha encargado de que solamente mantengan abiertos sus establecimientos por un periodo corto de horas, esto les viene repercutiendo de manera negativa ya que las horas que se mantiene abiertos sus negocios son muy pocas y sus posibilidades de tener ganancias son muy bajas .

Al ser un emprendedor nato, quiero pensar que no solamente se trata de invertir los ahorros de una persona o una familia sino que, además de invertir se trata de tener ideas innovadoras y además de hacerlas realidad ya que en muchos casos solamente se quedan en proyectos de vida que no se llegan a cumplir.

Pineda (2015) dice que:

*“Un Emprendedor es alguien atrevido, que acomete una empresa con resolución, que toma un camino predeterminado de manera firme, apasionada y tenaz. El emprendedor está siempre dispuesto a arriesgar para lograr sus objetivos y aplica en sus emprendimientos su intuición, su conocimiento y todas las herramientas que estén a su alcance a fin de lograr el éxito.” (Página 1, párrafo 3).*

De acuerdo a este autor yo creo que un emprendedor cuando quiere comenzar o sueña en ser dueño de un negocio que con el tiempo le genere las ganancias necesarias que a futuro pueda tener un ahorro o algo que lo sostenga y lo mantenga para su retiro, y no pase necesidades de adultos mayores y necesidades familiares; además de ser arriesgado debe tomar decisiones concretas y sin arrepentimientos para poder sacar adelante un negocio ya que como mexicanos tenemos el dicho de “el negocio es un riesgo y, el que no arriesga no gana”, entonces para ser un buen emprendedor que quiere crecer de manera personal y, hacer crecer su negocio, debe; desarrollar habilidades además de los que ya tiene para crear y desarrollar una empresa, puesto que, solamente de esa manera podrá crecer y hacerse un empresario, mismo que con el tiempo y la dedicación podría llegar a ser dueño de una empresa o una institución de gran prestigio a nivel nacional y. porque no; a nivel mundial.

Cabe señalar que para ser un buen emprendedor y empresario no precisamente se tiene que tener un estudio y/o profesión acerca del tema, ya que se dan casos de personas sin

estudios que son dueños de negocios grandes y/o establecimientos que les generan grandes ganancias y hasta se dan el lujo de evadir impuestos de manera inteligente.

## **Conclusión**

Cuando una persona se propone algo y quiere lograrlo, primeramente inicia creándose ideas en su cabeza, después pide opiniones o las conversa con alguien de su confianza (un pariente, un amigo o un conocido) para posteriormente tomar las decisiones correspondientes y así crear un propósito que en su vida le genere beneficios personales y familiares para así tener una vida digna y darle una vida digna a su familia y posteriormente para su retiro, cuando se está comenzando algún tipo de negocio siempre se comienza desde abajo y, el emprendedor casi siempre es quien realiza toda la actividad mientras su negocio comienza a crecer y posteriormente pueda contratar personal que le sea de utilidad en su establecimiento que quiere que crezca, para eso debe mantenerse firme y no decaer en su sueño que quiere lograr.

## **Síntesis**

Un emprendedor para que llegue a ser un buen empresario y sea dueño de una empresa debe comenzar teniendo las ideas y las decisiones necesarias para iniciar algo que a futuro le llene de satisfacciones y para lograrlo al estar al frente de un grupo de persona a su mando debe ser un buen líder para saber sobrellevar y/o controlar al grupo de personas que estarán bajo su mando para que estos, cuando reciban instrucciones para realizar una actividad que les sea encomendada lo hagan con entusiasmo y así crezca su negocio o empresa.

## **Referencias**

- Empresa-Empresario-Emprendimiento. **APA estilo formato PDF**. Recuperado el día 15 de Mayo de 2020 1:56 pm

<https://www.empresa-empresario-emprendimiento.pdf/>