



Nombre del alumno: Idolina Epifanía
López Roblero

Nombre del profesor: Andrés Alejandro
Reyes Molina.

Nombre del trabajo: Respuestas

Materia: Taller del Emprendedor

Grado: 9º

PASIÓN POR EDUCAR

Grupo: "A"

Comitán de Domínguez Chiapas a 31 de Mayo de 2020.

1. ¿Quién es el cliente potencial para la empresa?

Personas de 12 años en adelante y turistas extranjeras que visiten nuestro país

2. ¿Está perfectamente clara la propuesta de valor que se ofrecerá al cliente potencial?

Si mi empresa ofrece vestimenta artesanal como, blusas, camisas, entre otras prendas para damas y caballeros, de excelente calidad 100% de origen Mexicano, están elaborados con Materiales de calidad, con diversos diseños modernos.

3. ¿Cuáles son las ventajas competitivas que diferencian a la empresa?

Bajos costos, prendas modernas, con materiales adecuados para todo tipo de clima y directo a domicilio, y lo mejor de toda la persona que adquiriera una prenda lleva otra a mitad de precio con garantías de 1 mes por si se descompone el bordado (cosa que no pasa).

4. ¿Qué apoyos son necesarios para la eficiente producción o prestación de servicio?

Tener alianzas con distintas agencias de viaje Mexicanas, para que se expanda el producto/mercancía por todos los centros turísticos y porque no también alianzas con distintas escuelas para poder promocionar la mercancía, siendo que los que la ocupen sea para eventos regionales o graduaciones.

5. ¿conque recursos se cuenta y cuales es necesario conseguir?

Cuento con recursos humanos, pagina web Artesanias-Comitan, materia prima, financiación, diseñadora de moda y financiación.

Necesito conseguir más socios de distintos lugares del país para expandir el producto en el mercado e ir por una marca reconocida.

6. ¿Hasta dónde se quiere llegar con este proyecto?

Se pretende llegar en distintos países, expandir la empresa y obtener una marca reconocida.

7. ¿Cómo obtendrá ganancias la empresa?

Primero que el producto que ofrezco sea de calidad, innovador y hacerle una publicidad acorde a mi presupuesto y sobre todo la constancia, a pesar que habrán días con cero ingresos pero nunca desistir.

Las ganancias serán de distintas formas por medio de ventas individuales, y paquetes promocionados en nuestra página web y distintos locales.