

MATERIA: Taller del emprendedor

A ENTREGAR: preguntas

DOCENTE: Andrés Alejandro Reyes Molina.

MODALIDAD: Domingos.

CUATRIMESTRE: 9no cuatrimestre

ALUMNA: Lizbeth Gutiérrez López.

RESPONDA LAS SIGUIENTES PREGUNTAS:

-¿QUIEN ES CLIENTE POTENCIAL PARA LA EMPRESA?

Va dirigido a todas las persona desde niños a adultos mayores.

-¿ESTA PERFECTAMENTE CLARA LA PROPUESTA DE VALOR QUE SE OFRESE AL CLIENTE POTENCIAL?

La empresa está situada en dar un buen servicio y satisfacer al cliente, brindándoles un producto fresco y elaborado al instante con la mejor higiene en la elaboración acompañado con galletas o barras integrales y diversos productos naturales con el fin de satisfacer al cliente.

-¿CUALES SON LAS VENTAJAS COMPETITIVAS QUE QUE DIFERENCIAN A LA EMPRESA?

Esta empresa se distinguirá por la elaboración de su producto al instante y elaborado con frutas frescas y el servicio es al momento.

-¿QUE APOYO SON NECESARIOS PARA LA EFICIENTE PRODUCCION O PRESTACION DE SERVICIOS?

Lo que se necesita para poder tener un servicio y producto de calidad es contar con excelentes productos para la elaboración de mi producto, contar con las herramientas necesarias para la elaboración del producto, contratar al personal de elaboración con las respectivos puntos de higiene en la elaboración, tener el personal adecuado para la atención al cliente , brindar un espacio en la cual les sea más factible .

-¿CONQUE RECURSOS SE CUENTA Y CUALES ES NECESARIO CONSEGUIR?

Con lo que se cuenta: los productos y las herramientas para elaborarlas , lugar en la que se estará vendiendo

Con lo que no se cuenta:el personal adecuado para la atención al cliente y para la producción, proveedores para la entrega del material prima.

-¿ASTA DONDE SE QUIERE LLEGAR CON ESTE PROYECTO (FUTURO ESPERADO DE LA EMPRESA)?

Ser una de las mejores en la elaboración de licuados naturales satisfacer al cliente, brindar un servicio de calidad y ser reconocidos en la elaboración de los mejores licuados de la región.

-¿COMO OBTENDRA GANANCIAS LA EMPRESA?

Para incrementar las ganancias se tendrán de promociones paquetes con entrega a domicilio en la cual ayudara a que el producto sea más reconocido y generen más ganancias. Se dividirá en partes iguales pero de ello se sacara para la compra de la materia prima. Y un pequeño dinero se dejara para alguna emergencia. Cada quincena.

