



Nombre de alumno: Diana Belén García Pérez.

Nombre del profesor: Andrés Alejandro Reyes

Nombre del trabajo: Cuestionario Empresa.

Materia: Taller del Emprendedor.

PASIÓN POR EDUCAR

Grado: 9°

Grupo: "B"

Comitán de Domínguez Chiapas a 31 de Mayo de 2020.

1-. ¿QUIÉN ES EL CLIENTE POTENCIAL PARA LA EMPRESA? (A QUIEN VA ENFOCADO)

-. Está enfocado principalmente a los alumnos de cada escuela que va desde preescolar a universidad.

A los alumnos de cada escuela, a los profesores y también a personal de oficinas, pues papelería "LA ABEJITA" cuenta con el material necesario para cada área.

2-. ¿ESTÁ PERFECTAMENTE CLARA LA PROPUESTA DE VALOR QUE SE OFRECE AL CLIENTE POTENCIAL? (QUE OFRECE SU PRODUCTO O SERVICIO, UTILIDAD)

-. Si, si está clara. Es un negocio al que se le ha tomado en cuenta la inversión, la competencia, el tipo de mercado en el que se desempeñara y las condiciones de calidad que cada producto tendrá. Este negocio consta de los productos necesarios que se necesitan para que un negocio de este tipo pueda desempeñarse.

3-. ¿CUÁLES SON LAS VENTAJAS COMPETITIVAS QUE DIFERENCIAN A LA EMPRESA? (QUÉ VENTAJAS TIENE CON OTRAS QUE EXISTEN)

-. Ofrece productos de calidad a bajos precios.

-. Una buena ubicación.

-. Hacer contratos con escuelas para proporcionar descuentos en los útiles escolares de los alumnos.

-. Ofrece todo tipo de materiales escolares.

-. Ofrece sistema de apartado.

-. Buena atención.

4-. ¿QUÉ APOYOS SON NECESARIOS PARA LA EFICIENTE PRODUCCIÓN O PRESTACIÓN DEL SERVICIO? (LO QUE SE NECESITA PARA PODER REALIZAR SU PRODUCTO O SERVICIO CON CALIDAD)

-. Una buena infraestructura para poder brindar un buen desarrollo y servicio.

-. Personal que brinde una buena atención con los clientes.

-. Capacitación al personal.

5-. ¿CON QUÉ RECURSOS SE CUENTA Y CUÁLES ES NECESARIO CONSEGUIR? (CON QUE SE CUENTA Y QUE NO TIENE PERO SE NECESITA)

- Se cuenta con un proyecto establecido y adecuado.
- Un protocolo adecuado.
- Es necesario el sustento monetario.
- Personal adecuado.

6-. ¿HASTA DÓNDE SE QUIERE LLEGAR CON ESTE PROYECTO (FUTURO ESPERADO DE LA EMPRESA)? (SU VISIÓN A FUTURO)

- Mantenernos como una empresa líder en el mercado papelerero, que cuente con productos de calidad, teniendo una actualización constante para poder ofrecer servicios de calidad, generando ideas nuevas y aprendiendo más rápido que la competencia.

7-. ¿CÓMO OBTENDRÁ GANANCIAS LA EMPRESA? (COMO SERÁ LA FORMA DE GANANCIAS, VENTAS INDIVIDUAL, PAQUETES, MENSUALIDADES, ETC.)

- Ventas de mayoreo y menudeo.