

**ENSAYO IDEA DE NEGOCIO**

**ALUMNA:**

**ISIS JAZMIN CORDOVA SANCHEZ**

**CATEDRATICO:**

**C.P. VICTOR TADEO CRUZ  
RECINOS**

**MATERIA:**

**TALLER DEL EMPRENDEDOR  
PSICOLOGIA 9NO CUATRIMESTRE**

**GRUPO "A"**

## IDEA DE UN NEGOCIO

Un negocio propio es algo que a todos nos gustaría tener, esa te material proporcionado nos guiara a como nosotros podemos emprender hacer uno, dándonos el cómo crear primero la idea de poder hacer el negocio, los requisitos que un negocio debe de tener para que este sea viable, como se puede definir dicha idea de negocio, las cualidades personales y qué hacer con la idea que ya tengo.

Una idea de negocio es cuando se desarrolla bien un plan correctamente, se convierte en una oportunidad para abrir el negocio y al llevarla a practica se convierte en emprendedor la persona. Los requisitos para esta idea son varios como el solucionar un problema no resuelto, tener conocimientos de gestión empresarial y la idea tiene que ser innovadora para que esta no tenga tanta competencia comercial. El crear una idea de negocio es la primera parte y después se tendrá que checar si es buena o no, primeramente al crear dicha idea el individuo tiene que tomar en cuenta la pasión que tiene por algo ya que trabajara en lo que le apasiona dedicándole tiempo y esfuerzo en ello, si elaborado con pasión el negocio tendrá éxito. Un ejemplo si la pasión es la cocina y los postres se pueden crear algo relaciona a ello.

Las oportunidades de negocio se encuentran varias, como se puede estar en un entorno de constante cambio gracias a la tecnología y sus cambios tan beneficiosos para todos los negocios. Si aún no hay una idea de negocio clara lo que se puede hacer es observar alrededor ya que existen infinidades de negocios por las cuales se puede guiar la persona. Las ideas de negocio que se tienen que tomar en cuenta son la pasión, la imaginación, experiencia, colaboraciones, oportunidades y la observación.

Antes de empezar lo primero que debes hacer es definir tu idea de negocio de la forma clara y precisa, que toda persona quien se la expliques la puede entender. Como saber responder, mediante unas preguntas, como: que producto se vende, para que sirve, que será el cliente, cual es el valor. (idea de negocio , 2020)

De acuerdo a la antología idea de negocio, si es necesario el tener en cuenta que es lo que se le dirá al cliente, que tipo de producto consume y los beneficios de este, por ejemplo el producto que se vende son pastelitos a como el cliente quiera sabor y relleno, el cliente será quien deguste y de su crítica reconstructiva para ir mejorando el producto, el valor del producto será a un buen precio accesible para las personas van desde los 15 pesos hacia arriba.

La variabilidad del negocio se va viendo si es realista la idea es decir si es posible el llevarla a la práctica, el estar preparado físicamente y psicológicamente ayudara al emprendedor a seguir adelante con su idea, el que sea económica al emprender el negocio con un buen porcentaje de ganancia, las cualidades que debe de tener el emprendedor deben ser las más importantes porque de él depende el poder emprender la idea ya propuesta, y estas son que debe de tener confianza en él y su negocio, apasionado, comprometido con lo que quiere hacer y hasta donde quiera llegar, dedicado en sacar la idea de negocio adelante y tenga un buen futuro, ilusionado y valiente ya que no todos tienen la valentía de poder emprender el negocio ya en mente por miedo al fracaso, dedicado, arriesgado a no tener miedo al fracaso y tener la confianza en que tendrá éxito y por ultimo ser paciente para no perder dinero ni tiempo. Así también tiene que desarrollar habilidades empresariales las cuales le ayudaran a que la idea se lleve en marcha, estas habilidades son; capacidad para organizar, para dirigir, gestión global, gestión de personas, entre otras ya que son muchas las cualidades del emprendedor pero se debe de tener confianza de que la idea tendrá un buen resultado y gran éxito. Los pasos para desarrollar la idea son seis, en los cuales encontramos en definir la idea, después, producto o servicio, proseguimos con la propuesta de valor, los clientes, la competencia y una vez hecho eso buscamos una visión, misión y valores para nuestro negocio. Lo que tenemos que hacer con la idea es ponerla en práctica y dentro del plan de negocio se tomara en cuenta los planes estratégicos, los planes de viabilidad, los planes financieros y los planes de producción. Un consejo básico para ponerlo en práctica es el no agobiarse ni tener prisa al principio se tienen muchas modificaciones y hay que estar tranquilo porque siempre se podrá cambiar la idea de negocio.

A fin de concluir como hacer una idea de negocio, el emprendedor con buena información y con ideas claras y definidas con lo quiere emprender podrá lograr muchas cosas, el hacer una idea de negocio es de llevar tiempo para poder elaborarla pero con buenos resultados siempre y cuando el emprendedor tenga la valentía de poder dar el segundo paso que es el llevarlo a la práctica y poder compartir con la sociedad lo que tiene para darle a todos, con ayuda y un buen material proporcionado podrá ser productivo para el futuro emprendedor

## BIBLIOGRAFÍAS

Ideas de un negocio, taller del emprendedor, Uds.