

ENSAYO.

**MATERIA: TALLER DEL BUEN
EMPRENDEDOR.**

LIC. ELIU MORALES ROBLERO.

PRESENTA:

ZEIN LEONSON DÍAS GONZÁLEZ.

**LICENCIATURA: TRABAJO SOCIAL Y GESTIÓN
COMUNITARIA.**

CUATRIMESTRE: NOVENO.

GRUPO: "D".

FRONTERA COMALAPA, CHIAPAS; A 07 DE JUNIO DE 2020.

INTRODUCCIÓN

En este ensayo abordare el tema de las características del modelo de negocios, nos menciona que es una herramienta que nos permite diseñar que es lo que queremos de nuestra empresa que servicio producto se pretende brindar al público, nos permite diseñar estrategias de trabajo de como nosotros podemos hacer competencia con otras empresas, de que manera poder aumentar las ganancias y de que el cliente se sienta satisfecho si siempre regrese a realizar sus compras o recomendar el servicio.

DESARROLLO

El modelo de negocios es una herramienta para todos los grandes y pequeños emprendedores que tenga la capacidad y oportunidad de crear su propio negocio, ya que su principal función es desarrollar estrategias para el buen funcionamiento, también nos permite realizar análisis desde que producto podemos o queremos ofrecer de qué manera podemos atraer a los clientes y mantener los clientes ofreciéndoles un excelente servicio de esta manera se sentirá satisfecho.

Existen diferentes características de que lo identifican como por ejemplo el bajo costo de los productos, ya que si los productos tienen un alto precio los clientes no optarán por pagar ese servicio si no buscaran otras alternativas más económicas, de esta manera la empresa está perdiendo sus clientes y disminuirán las ventas provocando que se vaya a la quiebra.

De lo contrario manejar un buen precio o costo no significa que todo sea de bajo costo sino que debe ofrecer un costo que sea adecuado de modo que toda la población tenga la oportunidad de comprar el servicio. ya que la mayoría de las personas que son de bajos recursos también necesitan y buscan los mismos servicios pero con un costo más bajo que los demás. De esta manera la empresa se mantendrá competente en el mercado, aumentando sus ventas, ganancias y manteniendo satisfecho a sus clientes.

En la actualidad la sociedad tiene un estilo de la cual la mayoría son esclavos de ella hablamos de la moda ya que si una compañía de celulares el día de hoy lanza al mercado un nuevo modelo de celulares por ejemplo Samsung la mayoría de las personas van a querer comprar uno, no importando que tengan uno que les satisfaga sus necesidades. les puede llamar la atención un nuevo color, nuevo diseño, o tal vez una cámara más actualizada, las personas se dejan llevar por las cosas nuevas, sienten curiosidad por lo nuevo, por lo que es muy importante que las empresas siempre estén realizando pequeños cambios en sus productos o servicios.

Algo muy importante mencionar es que al mantener un bajo costo de los servicios, es que las ganancias se minimizan por lo que es necesario que los costos invertidos en materia prima y fabricación sean minimizados.

Conclusión

Conocer las características de los modelos de negocio es de gran importancia ya que nos permite identificar las alternativas que podemos implementar para erradicar las pérdidas y mantenerse competente en el mercado ofreciendo un producto de calidad que satisfaga las necesidades del cliente