

ENSAYO.

MATERIA: TALLER DEL EMPRENDEDOR.

LIC.ELIU MORALES ROBLERO.

PRESENTA:

ZEIN LEONSON DÍAZ GONZÁLEZ.

**LICENCIATURA: TRABAJO SOCIAL Y GESTIÓN
COMUNITARIA.**

CUATRIMESTRE: NOVENO.

GRUPO: "D".

FRONTERA COMALAPA, CHIAPAS; A 28 DE MAYO DE 2020.

INTRODUCCIÓN

En el presente ensayo abordare el tema que es el nacimiento de la idea del negocio en el cual presentare diversos pasos los cuales son de gran importancia llevara a cabo y tomar en cuenta para tener un buen negocio. Ya que en la actualidad existen muchas emprendedores con muy buenas ideas para poder iniciar sus propios negocio dejando de depender de otras personas y dejar de ser un subordinado, convirtiéndose en su propio jefe, diseñando y empleando su propia estrategia de trabajo, ofreciendo al público un producto que cumpla con él, mayor nivel de calidad y que cumpla con las expectativas del público.

DESARROLLO

El nacimiento de la idea del negocio surge desde el momento que la persona diseña y se propone metas y objetivos en su vida de esta forma surge el Nacimiento de la idea de los negocios, por personas innovadoras con buenas expectativas desarrollando un producto para la sociedad, cumpliendo las necesidades de los mismos y de esta forma dejar de depender de otras personas, formando su propia empresa en la cual se convierten en sus propios jefes.

Para Brindar un buen servicio u ofrecer un buen producto es necesario tomar en cuenta diversos factores que influyen en la venta y satisfacción tanto del cliente como del vendedor ya que si el consumidos queda satisfecho.

Se debe definir principalmente el mercado en el que queremos competir, debido a que este factor va a establecer el tipo de cliente que tendremos en el negocio, el producto o servicio siempre debe estar orientado a una parte de la población, ya sea grande o pequeña, esto debe tenerse claro. Asimismo como se establecen los clientes, se debe pensar la clase de problemas que estos clientes atraviesan, con el fin de saber si nuestro producto realmente puede estar dirigido hacia ellos y satisfacer las necesidades que otras empresas no cubren.

Una vez detectados los problemas de los clientes, llega la parte en que resolvemos el problema a través del producto, quizás el producto pensado en un inicio no daba buenas soluciones o todas las soluciones del área que manejamos, es aquí donde se modifica y se mejora nuestro bien para brindar un servicio correcto.

Parte crucial del origen de una idea de negocios es identificar las ventajas y beneficios que nos ofrece a corto plazo y a largo plazo, tanto en el ámbito económico como en lo personal y en el aporte que se realiza a la sociedad donde nos ubicamos, los empresarios deben buscar la motivación que les falta para llevar a cabo su idea, a través de un negocio propio que genere buenos y continuos ingresos.

Unos de los principales autores de la idea del negocio fue Luis Puchol quien menciona, que las oportunidades se convierten en ideas de negocios y unos de los ejemplos son los siguientes;

- ❖ Existe demanda de un producto o servicio y nadie ha satisfecho por completo esta necesidad
- ❖ Es posible fabricar un producto u ofrecer un servicio de mejor calidad que los existentes en el momento.
- ❖ Es muy costoso o bien cuando por que cuando se descomponen o se rompe no tiene reparación.
- ❖ En un país existe un producto que en otro no esté conocido y que será una buena oportunidad para exportar.
- ❖ ¿posibilidad de reciclar materia prima o desperdicios de algún tipo de material. En base a las aportaciones de puchol es fácil comprender que en la actualidad ser un emprendedor depende de un protocolo el cual debe ejecutarse de manera correcta ya que es fundamental y de esto depende que se cumplan las expectativas deseadas.

CONCLUSION

La finalidad es que identifiquemos de qué manera nosotros podemos orientar o crear nuestra propia empresa ya sea pequeña o grande ya que no tomando en cuenta el tamaño de la empresa sea grande, mediana o chica si el servicio es de mala calidad lo mas probable es que no funcione, por el contrario si ofrece los servicios, beneficiosos y atención que la comunidad necesite será una empresa de calidad el cual poco a poco se convierta en una gran competencia ante otras empresas.