

Nombre de alumnos: Adriana Díaz Escalante

Nombre del profesor: Elio Morales Roblero

**Nombre del trabajo: Ensayo:
“nacimiento de la idea del negocio”**

Materia: Taller Del Emprendedor

Grado: 9°

Grupo: “B”

Nacimiento de la idea del negocio

En siguiente ensayo desarrollaremos el tema de “Nacimiento de la idea de negocio”, el cual abarca algunos subtemas como son las propuestas de valor, ya que esta nos puede ayudarnos a entender o a darnos cuenta del valor que tiene el concepto de propuesta en un negocio. Así también hablaremos sobre la generación de ideas, ya que en todas partes hay ideas muy diferentes que cada uno puede tomarse en cuenta dependiendo de la calidad de esta y de cuanto nos podemos apoyar aplicándola en el negocio.

Durante la lectura de este trabajo podremos aprender elementos muy importantes sobre, cómo podemos iniciar un negocio emprendedor, tomando en cuenta las ideas que pueden ir surgiendo a lo largo del proceso y la manera en la que la vamos a llevar a cabo, presentando un proyecto acerca de los puntos que se están tomando en cuenta y de como esta se va desarrollando poco a poco con las diferentes ideas que se están incluyendo; del valor que tiene cada una, o ya sea del valor que están tomando durante este proceso del nacimiento de dicho negocio.

Abrir un negocio propio es de gran responsabilidad y un compromiso consigo mismo, ya que abrir un negocio cuenta con elementos muy importantes que se deben de tomar mucho en cuenta, como, brindar un servicio de calidad; requiere motivación, determinación, disciplina, y tener muy en claro por qué hacerlo.

La propuesta de valor nos ayuda a darnos cuenta que la clave del éxito de un negocio es desarrollar una ventaja competitiva que les sea de valor para los consumidores y que les sea difícil elegir entre otras competencias. Mezclar los productos, servicios y valores propios y únicos que la empresa ofrece a sus clientes, definir como se quiere ser y como se espera que el mercado lo perciba. Los elementos más importantes que se deben tomar en cuenta para lograr obtener un valor importante para la empresa es de vital importancia ofrecer un servicio de calidad, una imagen única e inigualable, las oportunidades como asociados, la calidad de la empresa en un todo, el precio que la empresa ofrece a sus clientes. Ofrecer los diferentes beneficios que se tienen para los clientes, ya que la imagen y el prestigio toman gran importancia.

Como se menciona, para poder tomar una decisión de cada uno de los puntos ya mencionados para que el negocio vaya marchando bien como se espera, pasa por un proceso llamado generación de ideas, ya que es de gran utilidad generar las ideas posibles para que estas se conviertan en la solución a las necesidades o problemas que se requieran, ya sea para beneficio propio del negocio o para los clientes.

A veces ni siquiera es necesario aportar nada nuevo en términos de tecnología o innovación en el producto o servicio, simplemente se trata de tener una estrategia que permita entrar en el mercado con ventajas que le brinden éxito. Además de eso debemos darnos cuenta como emprendedores, sobre el mercado, la experiencia que recibió el cliente, el producto o servicio que se ofrece al cliente, las alternativas y las diferencias, así como también evidencias o pruebas a favor de que si se está ofreciendo un servicio de calidad.

Desarrollar una idea de negocio es complicado al principio, en su momento tu cabeza se llena de ideas desordenadas, que ya no sabes qué decisión tomar de todas las ideas que están vagando por tu mente. Lo importante es empezar, tu proyecto tiene que crecer poco a poco y cada día ir alcanzando cada meta propuesta e ir dando mejores resultados. En el proceso tiene que pasar por muchas modificaciones y por un momento sientes que en vez de avanzar, vas decayendo, pero no es así, solo te haces ideas y los cambios después se empiezan a notar. El proceso natural de tu plan de negocio o plan de empresa prácticamente es escribir, borrar, escribir, modificar, escribir, volver a borrar. Lo importante es no desesperarse, ya que en su momento no lo notarás, pero lo estarás haciendo bien.