

DOCENTE:

Lic. Ramiro Roblero Morales.

PRESENTA EL ALUMNO:

Santos Jesús Marroquín Juárez.

TRABAJO:

Cuadro sinóptico El proceso en la toma de decisiones

GRUPO, SEMESTRE y MODALIDAD:

3er cuatrimestre "B" Lic. Trabajo Social semiescolarizado.

Frontera Comalapa, Chiapas

12 de julio 2020.

El proceso en la toma de decisiones

Definición:

Los procesos decisionales son el resultado de presiones, compromisos, coaliciones y negociaciones entre una gran cantidad de actores sociales que son interdependientes, requiriendo unos de otros, a pesar de que sus intereses pueden estar en conflicto.

- El proceso de selección de la política con base en las alternativas disponibles, idealmente se basa en el análisis de pronósticos de los escenarios que se podrían tener ante la elección de una política pública (Lindblom, 1997a).
- lo cual plantea formas de abordar las soluciones desde diferentes perspectivas, debiéndose tener cuidado con los enfoques metodológicos y los instrumentos que se empleen, los cuales de partida pueden estar sesgados hacia una determinada percepción (Subirats, 1992).
- “La capacidad y las estructuras institucionales afectan el flujo de la información, los tipos de búsqueda emprendidos y las interpretaciones que se hacen de los resultados.” (March & Olsen, 1997: 45)

Aspectos.

- a. La presión social y los intereses.
- b. El contexto histórico.
- c. El contexto internacional.
- d. Condiciones económicas.
- e. Capacidad administrativa.
- f. Otras políticas relacionadas relevantes. (Grindle & Thomas, 1991) De los factores indicados, las condiciones económicas, la presión social y los intereses y en algunos casos el contexto internacional,

Cobertura y financiamiento.

- Sin embargo, en su mayor parte, dichos Estados han logrado ajustar sus sistemas sociales a estas presiones.
- la globalización y las prescripciones de política neoliberal que la acompañan, han tenido un impacto negativo en los ingresos públicos, forzando a los gobiernos a reducir sus gastos, disminuyendo severamente el gasto social.
- El Proyecto del Milenio de Naciones Unidas reconoce este hecho al pedir a los países en desarrollo que destinen el 4 por ciento del PIB a promover la reducción de la pobreza.
- Las decisiones sobre las políticas de ingresos y la distribución de fondos públicos son el resultado de procesos políticos a menudo dominados por grupos de élite.

Instrumentación

- pueden clasificarse a partir de si afectan la distribución de manera progresiva (redistribuyendo de los ricos hacia los pobres), neutral o regresiva, o si están basados en principios normativos de individualismo o solidaridad-.
- los instrumentos financieros se vuelven preferibles a medida que su progresividad aumenta (en términos de redistribuir recursos hacia los grupos de ingresos más bajos, en desventaja y vulnerables, incluyendo minorías étnicas, habitantes rurales, niños, ancianos y enfermos crónicos).
- La visión convencional de las finanzas públicas dominadas por economistas neoclásicos tiende a separar el financiamiento de la política de gastos y anclarlo en distintos principios.
- La redistribución debería entonces tener lugar a través de políticas de gastos focalizadas y no a través de la tributación o esquemas de seguridad social.