

NOMBRE DEL TRABAJO

ANALISIS

TEMA

1.3 TIPOS DE EMPRENDEDORES

NOMBRE DE LA MATERIA

TALLER DEL EMPRENDEDOR

CATEDRATICO

ING. CESAR ALFREDO ESCOBAR SANCHEZ

ALUMNA

ELIZABETH CRUZ RODRIGUEZ

CUATRIMESTRE: 9°

GRUPO: "D"

FRA, COMALAPA CHIAPAS. 22 MAYO DEL 2020

1.3 TIPOS DE EMPRENDEDORES

Como ya hemos estudiado existen diferentes tipos de emprendedores, (administrativo, oportunista, adquisitivo, incubador, imitador) y aunque todos los emprendedores son únicos podemos decir de que cada tipo de emprendedor tienen algo en común, y comparten ciertas características.

Podemos analizar que un emprendedor administrativo es aquel que cree en sus ideas y que es capaz de llevarlas a cabo, de encontrar la manera de realizar sus sueños. Alguien que se enamora de lo que hace y es capaz de enfrentar obstáculos y riesgos para lograr lo que quiere.

El emprendedor oportunista, es el que ve la ocasión y se lanza. Sabe detectar las oportunidades de negocio y los pasos que debe seguir ya que posee habilidades de comunicación y planificación, capaz de delegar en otros para lograr su objetivo e incrementos.

El emprendedor adquisitivo, se preocupa por mejorar sus proyectos cada día y presentar cosas nuevas sacando provecho a su creatividad, tomando en cuenta en lo más mínimo de todo para ir seguro en su proyecto.

Emprendedor incubador, podríamos decir que es la estructura de un negocio por su perseverancia, su fuerza para lograr su objetivo, la pasión como la realiza, con toda la intención de superarse a través de las oportunidades.

Emprendedor imitador es aquel que, por medio de ideas ya existentes, logra crear negocios y empresas que sean de mejor calidad, ya que siendo una persona progresiva y perfeccionista hace de cosas simples cosas extraordinarias

Cada uno de los tipos de emprendedores con sus respectivos conceptos, definiendo la forma de cómo cada uno de estos emprenden y realizan sus proyectos para lograr sus objetivos, al estudiar y profundizar más en los conceptos cada uno tiene una motivación o necesidad, necesidades básicas pero que son sumamente indispensables para alcanzar su meta y para vivir, como la necesidad del éxito, relaciones de amistad, de tener lo que anhela, ser únicos, tener el poder y necesidad de hacer cosas.

Estas necesidades se basan mediante una razón, razón del ¿por qué? se motiva llevar a cabo lo que quiere emprender, una de las razones es por querer aprovechar oportunidades para desarrollarse como persona y creatividad, muchas veces porque no existe un empleo fijo, la razón de querer ser independiente he incrementar más dinero, también la razón de poder ayudar a la sociedad beneficiando a otros a través de lo que emprenda, otra razón es querer ser reconocido y admirado por la sociedad.

El emprendedor, puede ser un emprendedor interno (intrapreneur dentro de una empresa que no es suya) o un emprendedor externo (entrepreneur su propia empresa) podemos decir que la importancia de esto no es el lugar donde aplique si no la forma como lo aplique el emprendimiento,

Podemos concluir que independientemente de cada tipo de emprendedores todos están llenos de características, aspiraciones e ideales que los impulsan a identificar opciones, sueños y la necesidad de ser independiente en función de generar proyectos por un bienestar familiar o individual convirtiéndose en actor principal en la economía y desarrollo productivo.