

MATERIA: TALLER DEL EMPRENDEDOR.

TRABAJO: ANÁLISIS DE TIPO DE EMPRENDEDORES.

CAEDRAICO: CESAR ALFREDO ESCOBAR.

PRESENTA EL ALUMNO:

ALEXIS PEREZ LOPEZ.

GRUPO, SEMESTRE.

9NO.CUATRIMESTRE GRUPO. "C"

1.3 TIPOS DE EMPRENDEDORES

Schollhammer (1980) divide a los emprendedores en cinco tipos de personalidades:

1. El emprendedor administrativo: Hace uso de la investigación y desarrollo para generar nuevas y mejores formas de hacer las cosas.
2. El emprendedor oportunista: este solo está en busca de las oportunidades y se mantiene alerta ante las posibilidades que le rodean.
3. El emprendedor adquisitivo: En su afán por crecer y buscar oportunidades y por preferir la autonomía, crea unidades independientes que al final se convierten en negocios nuevos, incluso a partir de alguno ya existente.
4. El emprendedor incubador: es la estructuración de una organización que se destaca en el diseño y desarrollo de estos proyectos para lograr acelerar los resultados de estos y asegurar el éxito a corto plazo.
5. El emprendedor imitador: un emprendedor imitador no se caracteriza por realizar malas jugadas a nivel empresarial..

McClelland señala que el emprendedor es aquella persona que tiene necesidades psicológicas básicas, las cuales, como en todo ser humano, son tres: necesidad de logro, necesidad de afiliación y necesidad de poder, pero en él la primera es la más importante, la que determina sus actitudes y actuaciones.

autores mencionan algunas más que podrían estar consideradas en las anteriores: necesidad de independencia y autonomía, necesidad de dominio de su medio y necesidad de crear.

Existen otras formas de clasificar a los emprendedores:

- Según la razón por la que emprenden:

Es decir, que este algunas personas se convierten en emprendedores porque encontraron una necesidad insatisfecha, o porque tienen una buena idea y desean

llevarla a cabo para poderla hacerla realidad. Como también podría ser porque carecen de alguna necesidad o porque el emprendedor no se encuentra en una buena situación como bien podría ser económicamente, ganar lo mínimo y no ser suficiente para sus necesidades, es alguien que desea independizarse o bien puede ser alguien desempleado.

- Según el tipo de empresa que desarrollan:

El emprendedor social busca, a través de su creatividad, entusiasmo y trabajo, producir un cambio social en beneficio de un sector de la población, en general lo hace sin tener fines de lucro. El emprendedor que busca destacar en cierta área y ser modelo para otros; por ejemplo en las artes, el deporte o la política. Si el individuo emprende dentro de una empresa que no es la suya se le llama emprendedor interno intrapreneur y si lo hace en su propio negocio con fines de lucro es un emprendedor externo entrepreneur puede comenzar desde cero, adquirir una empresa ya existente o comprar una franquicia, fabricar productos, ofrecer servicios o sólo comercializar de forma diferente a la tradicional un producto que ya existe.

Hablando de un emprendedor imitador creo q este no cuenta con sus propias ideas, creatividad ya que tiene que utilizar elementos ya existentes para el poderlos mejorar.

McClelland menciona que un emprendedor es aquella persona que tiene alguna necesidad ya sea necesidad de logro, necesidad de afiliación, necesidad de poder, sin embargo la de logros es la más importante ya que la de afiliación o poder no son tan necesarias y es mucho más satisfactorio al saber que se cumple un logro.