



**Nombre de alumno: Paulina
Cárdenas Guillén**

**Nombre del profesor: Karina
Pérez Guillén**

Nombre del trabajo: S nota

PASIÓN POR EDUCAR

**Materia:
Acción promocional**

Grupo: Turismo

Habilidades de un vendedor

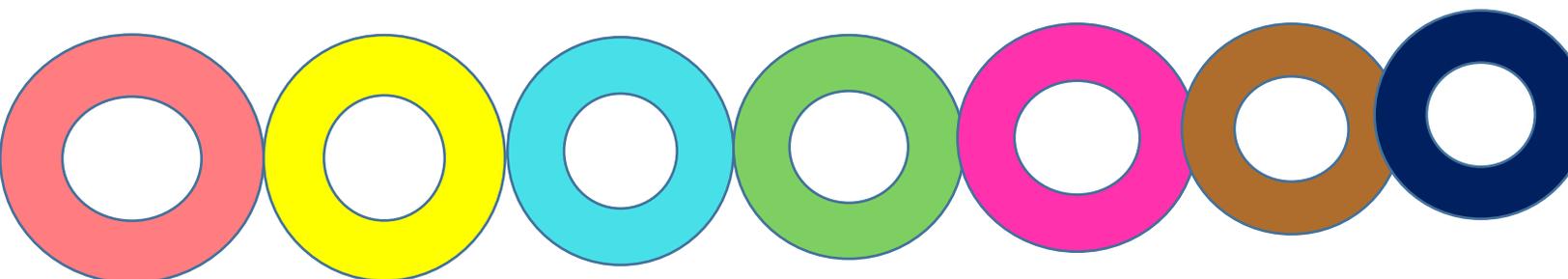


HABILIDADES DEL VENDEDOR:

- habilidad de comunicación
- comunicación no verbal el cual se divide en las siguientes

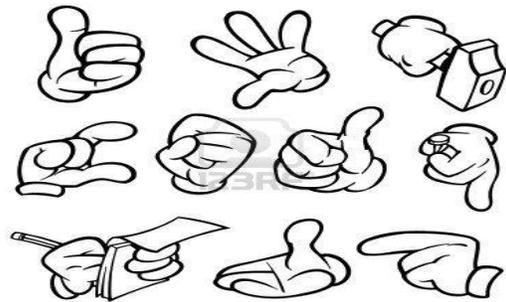
acciones:

1. La postura
2. La expresión
3. La ubicación
4. El contacto
5. Los gestos
6. Los dedos
7. La mano





HABILIDADES DEL CONOCIMIENTO:



- CONOCIMIENTO DEL PRODUCTO
- CONOCIMIENTO DE LA EMPRESA
- CONOCIMIENTO DE LA COMPETENCIA
- CONOCIMIENTO DE LOS CLIENTES

