

Nombre de alumno:

Paola Monserrat Alfaro Ballinas

Nombre del profesor:

Sandy Naxchiely Molina

Nombre del trabajo:

Súper nota

Materia:

Técnicas de la entrevista REDUCAR

Grado:

Tercer cuatrimestre

Grupo: A

INICIO DE LA ENTREVISTA: RAPPORT.

OBJETIVO

PRINCIPAL: lograr que el entrevistado se sienta cómodo en presencia del entrevistador, así como dispuesto a hablar lo más posible fuera de cualquier tipo de inhibiciones

Puntos para tener un buen rapport:

- -tratar con cortesía
- -interesarse al escuchar
- -hacer preguntas extensas
- -seleccionar temas familiares para que la entrevista se extienda
- -aclarar que toda la información es confidencial



Consiste en crear una atmosfera cálida y de aceptación, de tal forma que el entrevistado se sienta cómodo, tranquilo, comprendido y a salvo y se comunique de manera abierta sin temor a ser juzgado o criticado

Cima de la entrevista.

Se intercambia información, se analiza la información y se confronta

La actuación del entrevistador en este tiempo es la de observar, escuchar y vivenciar la conducta del paciente



Se clarifican los problemas, se toman algunas decisiones sobre posibles soluciones y líneas de acción.



Cierre de la entrevista.



Su objetivo fundamental consiste en consolidar los logros alcanzados durante las etapas de cima y cierre

> El sujeto puede proporcionar información relevante al final.



Se busca ofrecer al cliente la oportunidad de aclarar algunos malentendidos y se brinda la posibilidad de comunicar cualquier información que hubiera quedado retenida por diversos motivos.

Proceso o desarrollo de la entrevista:

El patrón de interacción puede dividirse en dos grupos que son: dirigida y no dirigida



El entrevistador tiene que ser sumamente pasivo.

Mientras el entrevistado esté hablando espontáneamente el entrevistador debe de seguir sus ideas, mostrando sumo interés en lo que este dice