



Nombre de alumnos: Montoya Aguilar María Fernanda.

Nombre del profesor: Culebro Torres Ana Laura.

Nombre del trabajo: Ensayo Personal.

Materia: Taller del emprendedor.

Grado: 9° Cuatrimestre | Licenciatura en Nutrición.

Grupo: A.

Comitán de Domínguez Chiapas a 6 de Julio de 2020.

- **Presentación del modelo de negocio.**

Durante esta tercera unidad abarcamos temas de gran importancia y muy relevantes para el modelo de negocio que es un plan que nos permitirá definir con claridad que se ofrecerá al mercado, como se va hacer y a que publico va dirigido. Básicamente es un análisis en el cual podemos tener el conocimiento y saber si nuestro proyecto tendrá resultados. Para comenzar este ensayo conceptualizaremos lo que es el plan de trabajo y posterior mente poder ir desarrollando los demás temas.

El plan de trabajo consiste en visualizar un estado futuro para un proyecto con base en el cual se plantearan alternativas de acción, que definen los mecanismos a seguir, optimizando los recursos para alcanzar los objetivos propuestos. En pocas palabras consiste en el plan estratégico donde se asignan responsabilidades con el fin de que toda la organización trabaje correctamente y sea mucho más fácil alcanzar los objetivos ya establecidos por la organización.

“Es la asignación de tiempos, responsables, metas y recursos a las diferentes actividades de una empresa de forma que se cumplan los objetivos” (Universidad del sureste, 2020).

Por otra parte podemos contemplar lo que es el resumen ejecutivo; Como su nombre lo indica este suele ser un documento previamente elaborado que tiene como objetivo el resumen del plan de negocio de la organización, este documento es el que será entregado a posibles inversionistas buscando que logren invertir en la organización.

Dentro del resumen ejecutivo deberá contar con ciertas características para que este sea un documento bien elaborado: este deberá de ser claro y conciso, donde su estructura sea fácil de entender y con elementos principales, es decir plasmar lo más importante de la empresa sin excederse en las hojas, para que este resulte ser atractivo para el inversionista. Un buen resumen ejecutivo habla muy bien de un plan de negocios que se encuentra bien elaborado haciendo que los inversionistas se encuentren atraídos en el proyecto.

“El resumen ejecutivo debe contener los siguientes aspectos: Toda la información clave del plan, Los elementos que darán éxito al proyecto, La información principal de cada área analizada en el plan de negocios” (Universidad del sureste, 2020).

Estos son pasos sencillo pero fundamentos que harán que nuestro proyecto en puerta pueda ser un éxito total, logrando satisfacer los objetivos plasmados con anterioridad y que nuestro

proyecto logre plasmarse interesante en este caso para los inversionistas y tener un crecimiento en el futuro.

Como lo mencionaba en un principio un modelo de negocio es una herramienta en el cual un negocio busca generar ingresos y beneficios. Es como una organización crea, entrega y captura valor a la organización. Donde los posibles clientes están dispuestos a pagar por ese valor y el proyecto obtendrá ingresos.

En el libro de Business Model Generation Handbook por Osterlader y Pigner; Nos habla de nueve elementos que cubren las principales áreas de la empresa.

En ellas podemos encontrar segmento del mercado, Propuesta de valor, Canales de distribución, Relación con los consumidores, Flujos de efectivo, Recursos, actividades y socios claves y por ultimo estructura de costos.

Son puntos que se deberán de contemplar y son características claras, simples y enfocadas en el desarrollo de un buen modelo de negocio; desarrollando pilares para sustentar el modelo de negocios y poder crear y entregar valor a los futuros clientes.

“El termino modelo de negocio abarca un amplio rango de actividades que conforman aspectos clave de la empresa, tales como el propósito de la misma estrategias, infraestructura, bienes que ofrecen, estructura organizacional, operaciones, políticas, relación con los clientes, esquemas de financiamiento y obtención de recursos, entre otros” (Universidad del sureste, 2020).

A manera de conclusión todo el proceso mencionado para la presentación de un modelo de negocio es muy importante para los negocios y empresas; se busca que cada vez este proceso se lleve más en práctica y poder obtener mejores resultados en la obtención de los objetivos que como empresa se tomó. En lo personal es un proceso que completamente desconocía y considero de importancia ya que son herramientas que nos aportada de mucho para generar buenos resultados en proyectos que a futuro queramos realizar, todo lo relacionado al emprendurismo se debe de conocer y poner en práctica al momento de emprender en un proyecto ya que nos brindara muchos beneficios entre ellos en ventas, mayores clientes y prestigio al proyecto.

- **Bibliografía:**

Universidad del sureste, 2020, Antología de taller del emprendedor, p: 87- 102.