



**Nombre de alumna: Leonela Bonilla
Rodríguez**

**Nombre del profesor: Ana Laura
Culebro Torres**

Nombre del trabajo: Ensayo

Materia: Taller del emprendedor

Grado: 9no cuatrimestre

Grupo: Nutrición

Comitán de Domínguez Chiapas a 06 de Julio de 2020.

MODELO DE NEGOCIO



Desde que las personas empezaron a comercializar en establecimientos fijos tuvieron la inquietud si iban por el camino correcto o si su idea iba a funcionar así que demedian plasmarlo en bosquejos del mismo para después poder pedir un apoyo económico a bancos o inversionistas si no se contaba con el capital necesario pero para que estas personas confiaran decidieron pedir un plan de trabajo o modelo de negocio, dicha herramienta es importante ya que suele ser efectiva cuando se tiene claro donde se quiere llegar con el proyecto o propuesta. Es muy importante elaborar un plan de trabajo que logre guiar en las metas específicas a corto y a largo plazo para su realización de la manera mas eficaz, esto se puede lograr si se organiza con el tiempo necesario según cada una de las actividades, para adecuarlas a la etapa en que se encuentra la empresa en el momento.

La ventaja de tener un plan de trabajo es que mantiene enfocado al dueño o emprendedor sobre sus metas. Algo muy importante que también se debe tener en cuenta, es que el plan de trabajo que se prenda hacer debe ser lo mas realista posible, es decir, con cosas que se puedan conseguir de acuerdo al plan de acción y al tiempo en que se propuso tener los resultados, es ser ambiciosos pero realistas en nuestro propósito y que la programación de las actividades que se van a desarrollar se cumplan de acuerdo al cronograma o se ajusten lo más posible para lograrlo. En ese plan de trabajo se debe ser lo mas minucioso posible al evidenciar el cuándo se espera tener los resultados, el dónde y el cómo se van a desarrollar todas las actividades que se planean realizar. Esto ayuda a tener mejor control

sobre nuestro plan de trabajo. “Conviene revisar siempre el ultimo Plan de Negocios elaborado y no solamente cuando se inicia un nuevo emprendimiento, o cuando está ocurriendo un cambio importante en su negocio o, lo que sucede con mayor frecuencia, cuando la empresa requiere un préstamo o una inversión adicional”.(Pulveda P., 2015) De este modo, podrán realizar, si fuera necesario, las modificaciones correspondientes con respecto al Plan anterior. Para muchos de los que leen el plan en la empresa no importa el rango jerárquico, la sección financiera es la más importante porque identifica sus necesidades de financiamiento y muestra el potencial de su negocio así poder conseguir futuros inversionistas para hacer crecer el negocio.

Además, un buen proyecto financiero mostrará que realmente el emprendedor entiende su negocio al probar el carácter razonable de cada una de sus estimaciones. “El resumen ejecutivo es el concentrado de la información sobresaliente de cada una de las áreas del plan de negocios”(UDS, 2020). Otra herramienta que ayuda a poder entender mejor el modelo de negocio es un buen resumen ejecutivo debe ser claro, conciso y explicativo, no exceder de cinco paginas a doble espacio y contener los siguientes aspectos: Toda la información clave del plan, los elementos que darán éxito al proyecto, la información principal de cada área analizada en el plan de negocios, que permita la evaluación preliminar técnica, económica y de marketing del proyecto. El resumen ejecutivo debe elaborarse con una estructura fácil de entender, seleccionando palabras clave y los elementos sobresalientes que lleven al inversionista potencial a interesarse cada vez más en el proyecto “ya que contiene los elementos principales del plan de negocios, por lo que su contenido se fundamenta precisamente en las secciones que ya fueron señaladas a lo largo de este libro, pero sin hacer las divisiones correspondientes; esto es, presentando la información en forma continua y sin secciones”. (UDS, 2020)

Para entenderlo mejor un modelo de negocio es un esquema de procesos, funciones o actividades específicos que una empresa utiliza para producir bienes y servicios de consumo en el entorno empresarial. Las organizaciones suelen crear un modelo de negocio para asegurar que pueden producir bienes y servicios de la manera más eficiente y eficaz posible. Los modelos de negocio pueden ofrecer varios beneficios si las empresas implementan y mantienen adecuadamente un modelo fijo en un determinado tiempo. Si bien se sabe que existen variedades modelos estándar, para hacer la tarea mas fácil a los propietarios y gerentes de negocios. Otro punto importante de mencionar es que modelos

de negocio ofrecen a las empresas un nivel de organización para asegurar que la información que fluye sin problemas a través de la empresa y dando una organización total desde cualquier punto de vista. Una empresa inconexa puede tener dificultades para mantener la información necesaria para informar sobre las prácticas comerciales actuales. Las grandes organizaciones suelen utilizar modelos de negocio para organizar su empresa debido al número de divisiones o departamentos de esta. La organización también puede ayudar a las empresas a desarrollar relaciones estratégicas donde pueden obtener recursos económicos con el menor costo o desarrollar una cadena de suministro para entregar bienes a los consumidores

En conclusión considero que desarrollar un modelo de negocio único es la clave vital para las operaciones de la empresa ya que puede dar una ventaja competitiva significativa. Si se logra tener un plan adecuado y bien elaborado da la posibilidad que una empresa pueda producir bienes y servicios mejores que otras empresas en el mercado mayormente desde el punto económico. Las empresas también pueden desarrollar una ventaja competitiva a través de las interacciones de servicio al cliente o empleados calificados. Los modelos de negocio únicos normalmente significan que los competidores no pueden copiarlos y recibir sus beneficios.

BIBLIOGRAFÍA:

Seminario Profesional, 2020, Guía para la preparación de un Plan de Negocios, Recuperado:http://exa.unne.edu.ar/informatica/semprof/public_html/material/Plan_Negocios.pdf

Universidad del Sureste, 2020, Antología, Taller del emprendedor, Recuperado: <https://plataformaeducativauds.com.mx/assets/docs/files/asignatura/b6d9815ab8ff4c0804967434cef85564.pdf>

Pulveda P., 2015, LA IMPORTANCIA DE TENER UN PLAN DE TRABAJO
Recuperado: <https://nathaliasepulveda.wordpress.com/2015/08/22/la-importancia-de-tener-un-plan-de-trabajo/>