



**Nombre del alumno: Dalia de los Ángeles Pérez Escobedo.**

**Nombre del profesor: Ana Laura Culebro Torres**

**Nombre del trabajo: “Ensayo”**

**Materia: Taller del Emprendedor**

**PASIÓN POR EDUCAR**

**Grado: 9no cuatrimestre**

**Grupo: “A”**

Comitán de Domínguez Chiapas a 07 de julio de 2020.

## **PLAN DE TRABAJO**

Todos a la hora de planear un nuevo negocio nos encontramos encerrados, plasmados, es decir bloqueados totalmente sobre qué elementos se deben analizar para que nuestro proyecto de negocio se ponga en marcha y funcione correctamente.

El hecho de emprender o iniciar un negocio nuevo es demasiado complicado, ya que existen factores en los que se tiene que luchar constantemente para no fracasar y perder ese sueño de independencia que queremos lograr y no solo eso sino también en el que hemos empleado muchas cosas desde tiempo, dinero y esfuerzos.

Es por ello que ejecutar un proyecto o iniciar una inversión, sobre todo si se trata de nuevos negocios, no es una cualidad innata en las personas, crear negocios es más que nada un proceso continuo de creatividad, una creatividad innovadora y sustentada en el esfuerzo diario.

Por lo que como ya mencione, un nuevo negocio no solo requiere de dinero y tiempo, sino también de esfuerzos que en este caso podríamos englobar a lo que es la creatividad, ofrecer al mercado cosas que tengan esperanzas de éxito, y eso es justamente lo que la creatividad hará, innovar cosas que llamen la atención del público, que sea confiable, seguro y lo más importante, que la empresa se caracterice por ofrecer productos o servicios con alta calidad.

Sin duda alguna antes de realizar o más bien poner en marcha un proyecto es importante analizar muchos elementos que interfieren en este, y el principal es el plan de trabajo el cual es una herramienta administrativa que atiende el principal factor de madurez de un negocio ya sea pequeño o bien una empresa grande, el cual analiza el tiempo y espacio para planear, en donde entra tanto el desarrollo como crecimiento del mismo proyecto que es lo que va a permitir visualizar los planes hacia futuro y de esa manera detectar cualquier variable que pueda interferir, en este plan de negocios también es muy importante el resumen ejecutivo, el cual, se centra en la información importante y sobresaliente en cada una de las áreas del negocio es por ello que su construcción debe contener aspectos de tanta importancia, que permitan dar respuesta a preguntas como: ¿cuál es la historia del negocio?, ¿cuál es su situación actual? y ¿a dónde se quiere llevar el negocio o iniciativa empresarial?, dicho resumen contiene todos los elementos que darán éxito al proyecto, por lo que su contenido incluye los datos básicos del negocio, ubicación y tipo de empresa, una descripción del producto o servicio a ofrecer. La misión, visión, objetivos del negocio y las estrategias que se aplicarán para alcanzarlos.

Analizando todo lo anterior, se determina entonces lo fundamental que es un modelo de negocio, el cual encamina al éxito de cualquier empresa, servicio o producto, ya que explica cómo se obtendrán los ingresos y beneficios. Además de ayudar en la búsqueda de seleccionar clientes de alto valor, diferenciar ofertas, crear valor para los clientes, conseguir y conservar compradores, salir al mercado y conseguir utilidades.

Es por ello, que antes de comenzar con una idea o empresa, se debe crear un modelo de negocio y como mencioné anteriormente esto será fundamental para el camino hacia el éxito

En conclusión, diré que es muy importante examinar cada idea sobre el modelo de negocio que se utilizará para poder plantear y analizar cada uno de los elementos que engloban a la planeación de un negocio, determinar cada una de las variables y poder encaminar su futuro al éxito y no solo eso sino también ofrecer un buen servicio o producto y de esa manera satisfacer las expectativas de los clientes, es por ello que para poder llevar a cabo un negocio lo más recomendable es realizar un plan en el

cual incluya toda la información necesaria como se mencionó anteriormente, con el fin de saber qué dirección lleva nuestro proyecto, los riesgos que esto conlleva y qué estrategias debemos de seguir para la búsqueda de nuestros objetivos.

Es necesario aclarar que el hecho de contar con un plan de negocio no nos asegura el éxito de una empresa o negocio pero si nos hace el camino y la realización de ello más fácil y certero ya que teniendo un plan desarrollado esto nos permite anticiparnos y prevenirnos de ciertos sucesos.

Una clave muy importante del porque es necesario contar con un plan de negocio bien preparado es que nos ayuda a la obtención de recursos financieros, porque dependiendo de qué tan viable es el proyecto es más fácil la obtención de los recursos para la inversión ya sea con socios interesados en el proyecto o mediante instituciones financieras.

**FUENTE BIBLIOGRAFICA:** Antología.uds. Taller del emprendedor(2020).pdf.  
RECUPERADO