

**UNIVERSIDAD DEL SURESTE (UDS)**



Materia:

Acción Promocional

Trabajo:

Super Nota

Carrera:

Licenciatura En Administración de Empresas

6to Cuatrimestre

Modulo: 1

Alumno:

Guillermo Antonio Jimenez Moreno

Lic.:

Pérez Guillen Karina Maricruz

10/06/2020

# Habilidad en la venta



El trabajo del vendedor  
y del director de ventas.



# Habilidad de comunicación

Facilita el establecimiento y el desarrollo de las relaciones sociales.



La comunicación no verbal pueden entenderse a través de la forma de hablar, mirar, gestos, posturas, y nos dan idea del pensamiento o reacción de las personas.

