



UNIVERSIDAD DEL SURESTE (UDS)

Materia:

Métodos y técnicas de venta

Trabajo:

MAPA CONCEPTUAL

Carrera:

Licenciatura En Administración de Empresas

6to Cuatrimestre

Modulo: 2

Alumno:

Guillermo Antonio Jimenez Moreno

Ing.:

Aldo Irecta Nájera

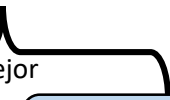
04/07/2020

Zona de venta



Vendedores especializados

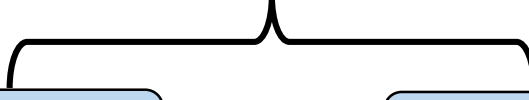
Infraestructura



Distribución

Ventas

Distribución territorial



Empresa organizada

Mayor cantidad de productos



Cobertura en el mercado

Efectividad de fuerza de venta



Más lugares

Más ventas