

Docente: irecta Najera aldo

Materia: método y técnicas

Trabajo: cuadro sinóptico

Alumna:Ruiz Brenda Nalleli

Lic. En Administración de Empresas

Sexto cuatrimestre

Fecha: 01 de agosto del 2020



Las técnicas de presentación, Que es un vendedor y sus características de estos.

Las técnicas de presentación

Diferentes vendedores han desarrollado diferentes técnicas a lo largo de los años

El método SPIN  
\* Hacer cumplidos y elogios

Que es un vendedor y sus características

es aquella persona que tiene encomendada la venta o comercialización de productos o servicios de una compañía.

Honestidad  
\* Saber escuchar  
\*Determinación

