



UNIVERSIDAD DEL SURESTE (UDS)

Materia:

Métodos y técnicas de venta

Trabajo:

CUADRO SINÓPTICO

Carrera:

Licenciatura En Administración de Empresas

6to Cuatrimestre

Modulo: 2

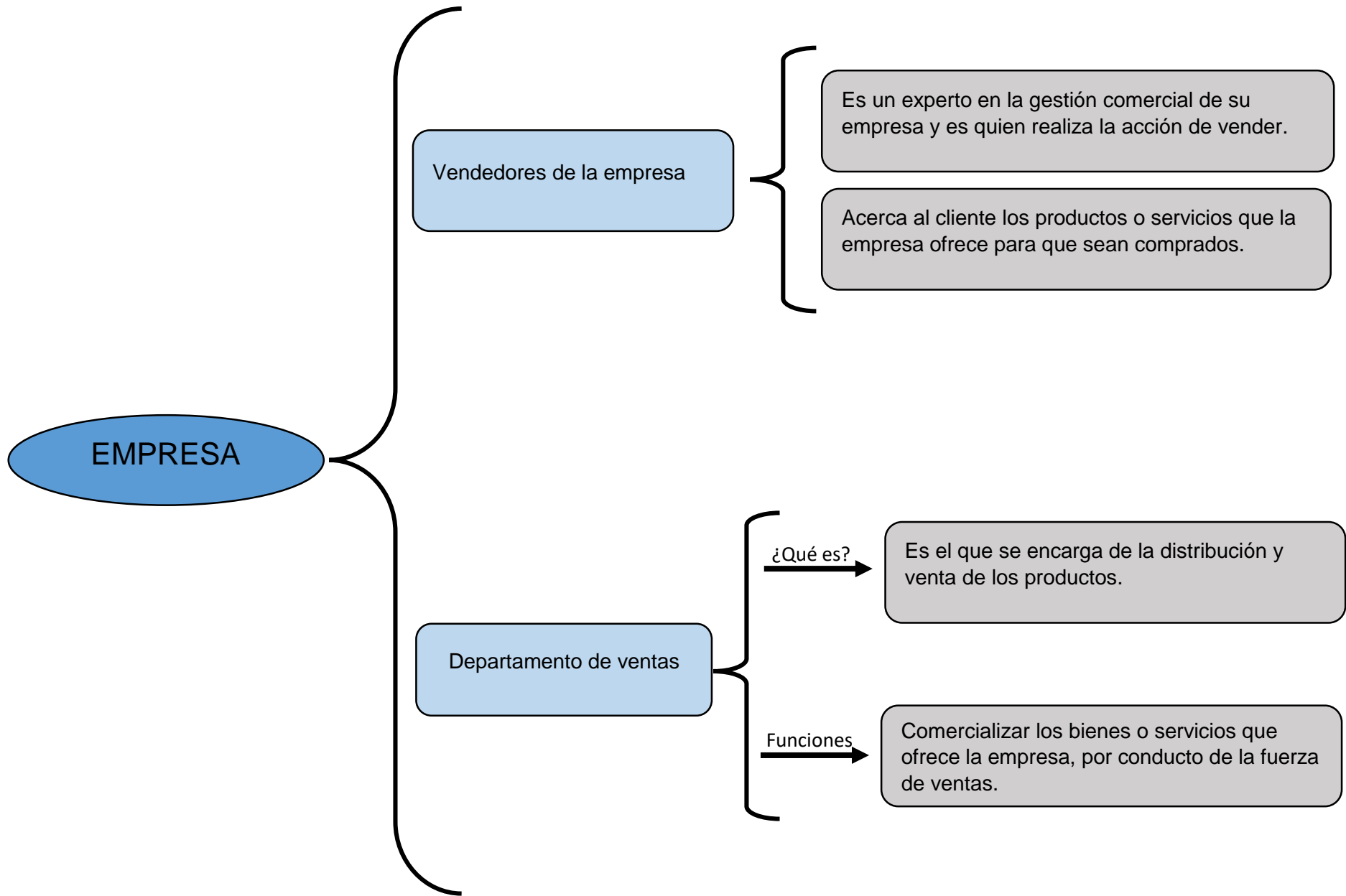
Alumno:

Guillermo Antonio Jimenez Moreno

Ing.:

Aldo Irecta Nájera

20/06/2020



EMPRESA

Vendedores de la empresa

Es un experto en la gestión comercial de su empresa y es quien realiza la acción de vender.

Acerca al cliente los productos o servicios que la empresa ofrece para que sean comprados.

Departamento de ventas

¿Qué es?

Es el que se encarga de la distribución y venta de los productos.

Funciones

Comercializar los bienes o servicios que ofrece la empresa, por conducto de la fuerza de ventas.