

(NOMBRE DE LA MATERIA)

Técnicas de la entrevista

(NOMBRE DEL PROFESOR)

María Del Carmen Briones Martínez

NOMBRE DE LA ALUMNA:

Deleyma Clarisa López Mérida.

GRUPO, SEMESTRE Y MODALIDAD:

3er. cuatrimestre “A” Trabajo Social

Frontera Comalapa, Chiapas

a 04 de julio de 2020

Etapas de la entrevista

Proceso o desarrollo de la entrevista

Dirigida

Este estilo es muy rígida, depende de un plan preciso, con preguntas directas ya elaboradas.

No dirigida

Es responsabilidad del individuo entrevistado, y la función del entrevistador es ayudarlo a asumir su responsabilidad.

Cima de la entrevista

Segunda etapa

- 1.- el entrevistador ha obtenido los datos suficientes como para tomar una decisión
- 2.- el psicólogo debe guiar al entrevistado en el desarrollo de la entrevista.
- 3.- se ponen en juego las habilidades del examinador que analizaremos en el apartado dedicado a ello.
- 4.- el entrevistador debe de observar, escuchar y vivenciar la conducta del paciente
- 5.- el psicólogo hace una síntesis de los problemas planteados y se los formule al paciente.

Cierre de la entrevista

Tercera etapa

- 1.- el entrevistador acentuó el tono de cordialidad para desaparecer la tensión producido durante la entrevista.
- 2.- verificar si no quedo ningún punto sin investigar y si el entrevistado no desea añadir algo más.
- 3.- anunciar 5 o 10 min la terminación de la entrevista
- 4.- se concreta la nueva fecha para proseguir el trabajo de evaluación, momento de levantarse y despedirse.

Elementos de la entrevista

Elementos

Entrevistador: elemento a cargo de la entrevista
Entrevistado: segundo elemento indispensable de la entrevista
Mensaje: el objeto de la comunicación establecida entre en entrevistado y el entrevistador
Ruido: interferencia de cualquier tipo en el medio que rodea
Canal: el canal de comunicación es el medio por el que se transmite el mensaje, el canal es verbal o no verbal.

Técnicas para manejar la entrevista

Técnicas

- 1.- **técnicas del ECO:** el entrevistador dirige la entrevista hacia sus objetivos sin necesidad de preguntas cerradas
- 2.- **técnica del silencio:** guardar silencio después que el entrevistado deje de hablar
- 3.- **técnica del uso del desagrado:** el entrevistador adopte una actitud de desagrado ante lo que el entrevistado esta diciendo.
- 4.- **técnica de presión emocional:** hacer sentir al entrevistado que no creemos en lo que manifiesta. Entre otras.