



Nombre del alumno:

Valeria Trejo Rodriguez

Nombre del profesor:

Icel Bernardo Lepe Arriaga

Licenciatura:

Enfermería “9no Cuatrimestre”

Materia:

Taller del Emprendedor

Nombre del trabajo:

Ensayo del tema:

“Resumen Ejecutivo”

Frontera Comalapa, Chiapas a 05 de Julio del 2020

Ensayo de Resumen Ejecutivo

Lo que desde un principio tienes que plasmar en un resumen ejecutivo es lo que hace tu empresa y el tipo de productos o servicios que ofrece. También debes dar a conocer cuál es tu público objetivo y qué problema o situación deseas solucionar.

Es el concentrado de la información sobresaliente de cada una de las áreas del plan de negocios, un buen resumen ejecutivo debe ser claro, conciso y explicativo, El resumen ejecutivo debe elaborarse con una estructura fácil de entender, seleccionando palabras clave y los elementos sobresalientes que lleven al inversionista potencial a interesarse cada vez más en el proyecto; el resumen ejecutivo contiene los elementos principales (más importantes) del plan de negocios.

De los planes de negocios, 60% son rechazados por posibles inversionistas en la etapa preliminar de su análisis, debido a una presentación incompleta o mal desarrollada del resumen ejecutivo, por lo que es muy importante redactarlo teniendo en mente al inversionista, es decir, pensando en cuál es la información del negocio que le gustaría conocer para decidirse a invertir.

El modelo de negocio no serbia como un amplio rango de actividades que conforman aspectos clave de la empresa, tales como el propósito de la misma, estrategias, infraestructura, bienes que ofrece, estructura organizacional, operaciones, políticas, relación con los clientes, esquemas de financiamiento y obtención de recursos, entre otros.

El modelo de negocio lo puede dar a conocer en tres formatos diferentes, el más sencillo es en uno o dos párrafos; también lo puede redactar utilizando viñetas para cada uno de los nueve puntos que lo integran, o presentarlo en forma gráfica.

El término modelo de negocio abarca un amplio rango de actividades que conforman aspectos clave de la empresa, tales como el propósito de la misma, estrategias, infraestructura, bienes que ofrece, estructura organizacional, operaciones, políticas, relación con los clientes, esquemas de financiamiento y obtención de recursos, entre otros.

En cuanto al plan de trabajo, fundamentalmente deberá establecerse el tiempo necesario para iniciar operaciones. Este dato se calcula tomando en cuenta todas las actividades de las diferentes áreas que se requieren para iniciar operaciones.

El término modelo de negocio abarca un amplio rango de actividades que conforman aspectos clave de la empresa, tales como el propósito de la misma,

estrategias, infraestructura, bienes que ofrece, estructura organizacional, operaciones, políticas, relación con los clientes, esquemas de financiamiento y obtención de recursos, entre otros

Modelo de Osterwalder y Pigneur mencionan 9 elementos esenciales en el modelo de negocio. Segmento del mercado, Propuesta de valor, Canales de distribución, Relación con los consumidores, Flujos de efectivo, Recursos clave, Actividades clave, Socios clave, Estructura de costos.

La idea de resumen ejecutivo está vinculada al desarrollo y la presentación de un cierto documento ante un banco o un potencial inversor, el objetivo de un resumen ejecutivo es exhibir, en pocas líneas un proyecto frente a las personas que pueden decidir sobre su financiamiento.

Puntos fundamentales de un resumen ejecutivo primero a la hora de presentar una propuesta para conseguir un crédito, debemos dejar bien clara la idea, explicado en que sea diferencia de las alternativas existentes hasta el momento y por qué será exitosa