

Nombre del alumno:

Libin Alberto Gordillo López

Nombre del profesor:

Icel Bernardo Lepe Arriaga

Licenciatura:

Enfermería 9vno

Materia:

Taller del emprendedor

Nombre del trabajo:

Ensayo del tema:

“Presentación del modelo de negocio”

INTRODUCCION

En este trabajo hablaremos sobre la presentación del modelo de negocio que generalmente hablando sobre la presentación debe tener sobre todo estructura. Los inversores o aquellos a quienes vayamos a presentar la idea de negocio deben resolver todas sus dudas, o casi todas, con este tipo de presentación. Uno de los puntos a realizar es lo jurídico, su contenido y su modelo de negocio estos puntos pueden servir de mucha ayuda para obtener una excelente presentación en el modelo de negocios y así estar en orden ante toda presentación una de las cosas es una buena comunicación ante los jurídicos, administradores entre otros y poder lograr una exitosa presentación.

DESARROLLO

RESUMEN EJECUTIVO

Es de muy importante tener en cuenta el resumen ejecutivo y como hacer uno para que no tengamos mala presentación y ponernos al tanto de cada punto a realizar, en si es la primera sección de un plan de negocios y generalmente es considerada la más importante. Usualmente tiene una extensión de 2 a 4 páginas, y es escrito de último después de que todo el plan ha finalizado. El resumen ejecutivo cubre los aspectos más destacados de las otras secciones. El resumen ejecutivo es un plan a realizar para que cada empresa este al margen de cada cosa a realizar y así poder hacer bien la presentación, el fin es para obtener una buena información de cada aérea de trabajo o de la empresa, tiene que ser claro y entendible.

CONTENIDO DEL RESUMEN EJECUTIVO

Tenemos entendido que en el resumen ejecutivo tienen los pasos más importantes a realizar que posteriormente continuamos con el contenido del resumen ejecutivo y tenemos que tener en cuenta los siguientes puntos a realizar, De preferencia el resumen debe presentarse en una página , pero si son más no debe ser todo texto, por lo normal en el proyecto se pretende lograr los objetivos y así poder tener una excelente presentación, otras de las cosas y un punto importante es que la propuesta que se realiza en este apartado debe ser clara, coherente, sintetizada y precisa pero sin embargo simple es my poca información pero debe tener en cuenta esos 4 puntos a realizar, también el objetivo que necesita alcanzar, la misión y sobre todo visión en todo personal de la empresa, sobre todo las estrategias que se pretenden para tener un buen negocio en este punto se desarrolla los siguientes apartados

NATURALEZA DEL PROYECTO

En el resumen se debe realizar siempre y eso no debe de hacer falta la siguiente información: siempre poner el nombre de la empresa que se tiene en mente, misión de la empresa, dirección, algún logotipo para que sea conocida la empresa, más que nada se tiene que describir el proyecto que se va a elaborar.

EL MERCADO

Debemos de tener en cuenta o investigar mucha información para tener bien realizado este apartado por ejemplo la descripción del mercado para tener en buen estado la empresa, bien redactado el producto o servicio y sobre todo el plan de ventas.

SISTEMA DE PRODUCCION

La información que incluiremos en este punto es; mantener bien el proceso de la producción, estar bien capacitados y sobre todo el equipo necesario para realizar bien el proyecto o bien sea la instalación de la empresa.

ORGANIZACIÓN

En cualquier proyecto que se realiza, siempre todo personal de salud o la empresa debe de organizarse para no tener problemas y que se realice bien las actividades, más que nada la empresa debe tener un organigrama y el marco legal de la empresa.

CONTABILIDAD Y FINANZAS

En este proyecto tenemos que contar con un profesional entrenado en este caso un contador para que cada capital que entre a la empresa sea requerido y tomar control es muy importante para que la empresa o el proyecto no tenga perdidas más que nada tener un plan financiero.

PLAN DE TRABAJO

En este apartado el plan de trabajo siempre debe ser bien explicado para que no tengan problemas con los laboradores como por ejemplo tomar en cuenta todas las actividades de las diferentes áreas que se requieren para iniciar operaciones

MODELO DE NEGOCIO

El modelo de negocio es una herramienta previa al plan de negocio cuyo objetivo es permitir conocer con claridad el tipo de negocio que se va a crear e introducir en el mercado, a quién va dirigido, cómo se va a vender y cómo se van a conseguir los ingresos.

El modelo de negocio es un documento de importancia empresarial puesto que permite planificar qué es lo que va a pasar con el negocio que se pretende llevar a cabo. Se utilizan para describir y clasificar negocios emprendedores y también en el contexto de empresa.

Para realizar este punto y es el ultimo para concluir con el proyecto se deben tener en cuenta el segmento del mercado, las propuestas del valor, canales de distribución, actividades claves para realizar el proyecto, tener recursos claves, tener socios para invertir algo en este proyecto y lo ultimo la estructura de costos por eso es muy importante tener un contador para que no cause perdida o tener problemas con las personas

CONCLUSIÓN

Esperamos que los puntos que hemos hablado les sirva de mucha ayuda y así puedan realizar un excelente proyecto y no tener problemas con los socios o personas con las que se trabajaran sirvió como una guía para la futura creación de un buen proyecto cumpliendo el objetivo a realizar como sabemos la vida hoy en día va muy acelerada, al igual que la vida y diseño de los productos nuevos, esto provoca que la estancia de los productos en el mercado sea más corta y en caso de que se quisiera alargar debe tener un muy buen diseño, o debe ser una idea impresionante o simplemente se debe elegir un buen Modelo de Negocio por ese motivo les presentamos los puntos para realizar el proyecto y podamos tener un buen diseño.

BIBLIOGRAFIA

1. <https://plataformaeducativauds.com.mx/assets/docs/files/asignatura/fbf2b91464c5efedde041cb7c4607844.pdf>
2. <https://es.slideshare.net/nefijacob/introduccion-al-modelo-de-negocios>
3. <https://es.shopify.com/enciclopedia/resumen-ejecutivo>
4. <https://www.bing.com/search?q=CONTENIDO+DEL+RESUMEN+EJECUTIVO&cvid=55f0caf5a2bb4ac1914d65ed63c6ec1b&FORM=ANNTA1&PC=LCTS>
5. <https://economipedia.com/definiciones/modelo-de-negocio.html>
6. http://catarina.udlap.mx/u_dl_a/tales/documentos/lad/hernandez_o_la/capitulo5.pdf