



PASIÓN POR EDUCAR

**Nombre de alumno: Francisco Jiménez
López**

Nombre del profesor: Juan Manual Jaime

Nombre del trabajo: ensayo

Materia: Desarrollo Empresarial

Grado: 6to Cuatrimestre

PASIÓN POR EDUCAR

Grupo: "B"

Introducción

En este tema veremos que es indicadores financieros como también Aspectos legales y requisitos gubernamentales en que se compone como también Requisitos fiscales y de operación, Marco legal de la empresa, Apoyos institucionales, Análisis del caso para la toma de decisiones y Aspectos básicos de implantación de proyectos en esto veremos que significa y como está formado cada estos temas mencionados

Indicadores financieros

Es el conjunto de técnicas utilizadas para diagnosticar la situación y perspectivas de la empresa. El fin fundamental del análisis financiero es poder tomar decisiones adecuadas en el ámbito de la empresa. Su utilidad se extiende a todos aquellos agentes interesados en la empresa, su situación actual y la evolución previsible de esta. En definitiva el correcto conocimiento de las variables, económico, financieras de la empresa permitirán su gestión diaria además de la planificación de su desarrollo futuro.

Aspectos legales y requisitos gubernamentales

Aspectos legales es impuestos, salarios mínimos, gestión laboral, protección al consumidor, medio ambiente y deben ser cumplidos a cabalidad por los negocios desde su inicio.

Lo relacionado con un decreto o acto, y regulado relaciona con el estado o leyes nacionales, internacionales y reglamentos. Requisitos legales son mandatos que deben seguirse para los productos o servicios a fin de que se hagan legalmente disponibles para la venta.

¿Qué requiere la norma ISO 9001?

Los productos y servicios requieren de los reglamentos y principios de calidad necesarios para satisfacer al cliente. La comprensión todas las exigencias que aseguran la orientación al cliente, es conservada, determinando y revisando los requisitos para los productos y servicios. Gracias al apéndice A.3 de la norma ISO 9001, la organización puede determinar muy fácilmente qué requisitos tienen un interés relevante para el sistema de gestión de calidad. La norma ISO 9001 facilita la determinación de qué requisitos son más relevantes que otros.

Requisitos aplicables a sus productos o servicios

Las especificaciones que los productos y servicios tienen que cumplir con el fin de ser legalmente aceptados para la venta y en las especificaciones de los productos y servicios que los trabajadores utilizan en el diseño y la producción.

Requisitos aplicables a los procesos y procedimientos

Incluyen mandatos que deben ser incorporados en los procesos y procedimientos comerciales.

La importancia de los requisitos legales y reglamentarios

Lo más importante que debe tenerse presente acerca de los requisitos legales y reglamentarios es la responsabilidad para identificarlo. Con la inclusión de estos requisitos dentro de la documentación y las prácticas del Sistema de Gestión de Calidad, se puede garantizar que dichos requisitos se cumplen y se mantienen.

Requisitos fiscales y de operación

Los principales temas fiscales

1. La formalidad: Al registrar y dar de alta una empresa ante el sistema de administración pública.

2. los impuestos: formaliza el negocio es el pago de impuestos para contribuir al gasto público que el país tiene al ofrecer hospitales, escuelas o servicios como drenaje y alumbrado, entre otros.

3. Los comprobantes fiscales: importante es la generación de comprobantes que acrediten ante la autoridad las transacciones financieras que realizas día con día. Para el SAT Es importante que emitas y solicites facturas de todas tus entradas y salidas de dinero

4. Sanciones: Al no cumplir con las obligaciones de tener un negocio

5. Declaraciones para sociedades cooperativas de producción: Declaración informativa de operaciones con terceros, Declaraciones informativas anuales, declaraciones informativas de clientes y proveedores, en su caso etc.

Marco legal de la empresa

Aspectos legales a considerar para la implementación de la empresa: Licencias sanitarias, Patentes de marca, Registros de propiedad, Permisos de importación y exportación, Licencias de construcción y Leyes medioambientales.

Apoyos institucionales

1. Cadenas productivas y exportadoras: Dirigido a pequeñas y medianas empresas, este programa busca darles liquidez en sus cuentas por cobrar en plazos más cortos a los habituales y con tasas de interés menos elevadas que la de los créditos bancarios.

2. Exporta-fácil: Programa enfocado a incrementar las ventas de las empresas en el extranjero.

3. Programa de financiamiento a PYMES a través de la banca comercial: A través de este programa, el BANCOMEXT garantiza financiamiento a las micro, pequeñas y medianas empresas exportadoras hasta por 50 por ciento del crédito.

Desarrollo de Programas Sectoriales-Turismo: Programa dirigido a apoyar, con base en créditos, la modernización de las micro, pequeñas y medianas empresas turísticas, incluyendo zonas turísticas, pueblos mágicos.

Capital de trabajo: Producción: compra de materias primas, insumos, partes ensambles, etcétera. Inventarios: acopio o mantenimiento de inventarios de materias primas, productos semiterminados o terminados. Importación: compra de materias primas, insumos y partes importadas. Ventas: se financia el plazo promedio de pago que las empresas conceden a sus clientes.

Financiamiento para la construcción y arrendamiento de naves industriales:

Programa dirigido a financiar la construcción y equipamiento de naves industriales para venta o arrendamiento a empresas maquiladoras y/o exportadoras.

Análisis del caso para la toma de decisiones.

Necesario disponer de toda la información posible sobre cada una de las alternativas entre las que es posible escoger y las consecuencias que cada una podría conllevar respecto a los objetivos marcados.

1. La identificación de un problema: que hay una diferencia entre el estado actual de la situación y el estado deseado.

2. La identificación de los criterios para la toma de decisiones: Señalar la pauta o los métodos que resultarán relevantes para solucionar el problema.

3. La asignación de ponderaciones a los criterios: Priorizar de forma correcta los criterios seleccionados en la etapa anterior, puesto que no todos van a tener la misma relevancia en la toma de la decisión final.

4. El desarrollo de alternativa: Consiste en ser capaz de obtener y presentar todas las alternativas factibles que podrían resolver el problema con éxito final.

5. El análisis de las alternativas: Las fortalezas y las debilidades de cada una deberían ponerse de manifiesto de forma clara una vez comparadas con los criterios seleccionados.

6. La selección de una alternativa: es el momento de elegir una sola alternativa: la mejor de las presentadas según el procedimiento establecido.

7. La implementación de la alternativa: Lo primero que hay que hacer para llevar a cabo la decisión es comunicarla a las personas afectadas y conseguir que se comprometan con ella.

8. La evaluación de la efectividad de la decisión: Hay que evaluar el resultado conseguido a raíz de la decisión tomada y la solución adoptada y comprobar si se ha corregido el problema.

Aspectos básicos de implantación de proyectos

1. Definir el Estado Final o Entregable: Es importante establecer un objetivo claro para un proyecto.

2. Comprender los requisitos de los recursos: Para tomar una decisión se debe considerar el costo total del proyecto. Esto también debe incluir factores como los costes adicionales y los famosos costos de oportunidad.

3. Obtener aprobación: es crítico conseguir su aprobación y que además “comprende” el proyecto

4. Programación detallada y planificación: son fundamentales la programación detallada y la planificación, pero es tan importante como la idea de que un plan es sólo una posibilidad en constante evaluación

5. Hacer el trabajo: las ideas, los presupuestos y el calendario y las personas confluyen para hacer que las cosas sucedan. Luego llega la realidad, las tareas requieren más tiempo y costarán más, los miembros del equipo y las partes interesadas tienen diferentes opiniones, argumentan y se culpan unos a otros

6. Hacer Realidad el Cambio: los proyectos tratan de hacer realidad el cambio.

Conclusión

En este tema vimos que cual es la norma para tener una empresas los requisitos que necesitamos y hasta con esta estructurado una empresa como poder manejarlo y poder echar a andar muy bien la empresa mencionada por bajo de las reglas que establece las leyes que ya vimos en este tema es lo que no dio a conocer.

Fuente: antología de estructura organizacional.