

TITULO:
ensayo

-
- Materia: desarrollo empresarial
 - Docente: Ing. Juan Manuel Jaime
 - Licenciatura: LMVZ
 - Cuatrimestre: 6to A
 - Alumna: María de Lourdes Lopez Leon

Fecha de entrega: 12 de julio del 2020

ENSAYO:

Introducción;

A continuación, veremos los temas 3.8 al 3.14. espero que sea de total agrado este pequeño ensayo donde se tocaran los siguientes temas:

- 3.8 Indicadores financieros
- 3.9 Aspectos legales y requisitos gubernamentales
- 3.10 Requisitos fiscales y de operación
- 3.11 Marco legal de la empresa
- 3.12 Apoyos institucionales
- 3.13 Análisis del caso para la toma de decisiones
- 3.14 Aspectos básicos de implantación de proyectos

Desarrollo:

Se dice que el análisis financiero es el conjunto de técnicas utilizadas para diagnosticar la situación y perspectivas de la empresa. La finalidad del análisis financiero es poder tomar decisiones adecuadas en el ámbito de la empresa.

Las técnicas se basan principalmente en la información contenida en los estados financieros y pretenden realizar un diagnóstico de la empresa que permita obtener conclusiones sobre la marcha del negocio y su evolución futura.

3.9 Aspectos legales y requisitos gubernamentales

Se dice que dentro de los aspectos legales, que se establece en las empresas, se condicionan por los impuestos, salarios mínimos, gestión laboral, protección al consumidor, medio ambiente; estos y otros factores de carácter administrativo, legal y regulador, deben ser cumplidos a cabalidad por los negocios desde su inicio.

Requisitos aplicables a sus productos o servicios: Estos requisitos incluirían las especificaciones que los productos y servicios tienen que cumplir con el fin de ser legalmente aceptados para la venta.

Requisitos aplicables a los procesos y procedimientos: Estos requisitos incluyen mandatos que deben ser incorporados en los procesos y procedimientos comerciales.

3.10 Requisitos fiscales y de operación:

1. La formalidad; Al registrar y dar de alta una empresa ante el sistema de administración pública, se valida de forma legal la operación de este. 2. Los impuestos; una de las obligaciones que se adquiere al formaliza el negocio es el pago de impuestos para contribuir al gasto público que el país tiene al ofrecer hospitales, escuelas o servicios como drenaje y alumbrado. 3. Los comprobantes fiscales; Otro tema fiscal importante es la generación de comprobantes que acrediten ante la autoridad las transacciones financieras que realizas día con día.

4. Sanciones: Al no cumplir con las obligaciones de tener un negocio. Puedes hacerte creador de una multa por el incumplimiento de diversas acciones.

5. Declaraciones para sociedades cooperativas de producción; Declaración anual, declaraciones mensuales de ISR, IVA y, en su caso, IEPS, así como, el entero mensual de las detenciones del ISR o IVA efectuadas.

3.11 Marco legal de la empresa: Licencias sanitarias: para que se cumplan con las normas de limpieza de planta. Patentes de marca: cuentan con la patente de la marca. Registros de propiedad: cuentan con el registro de propiedad del espacio físico donde se encuentra la planta. Permisos de importación y exportación: cuentan con el DEPREX ya que importan desde Estados Unidos, y algunos de los productos son exportados a países de centro América. Licencias de construcción: para que no se presenten dificultades si se desea ampliar la planta. Leyes medioambientales: antes del inicio de las operaciones de la empresa se realizará un estudio de impacto ambiental.

3.12 Apoyos institucionales: Cadenas productivas y exportadoras Dirigido a pequeñas y medianas empresas, este programa busca darles liquidez en sus cuentas por cobrar en plazos más cortos a los habituales y con tasas de interés menos elevadas que la de los créditos bancarios Exporta-fácil Programa enfocado a incrementar las ventas de las empresas en el extranjero

programa de financiamiento a PYMES a través de la banca comercial A través de este programa, el BANCOMEXT garantiza financiamiento a las micro, pequeñas y medianas empresas exportadoras hasta por 50 por ciento del crédito

Desarrollo de Programas Sectoriales-Turismo Programa dirigido a apoyar, con base en créditos, la modernización de las micro, pequeñas y medianas empresas turísticas, incluyendo zonas turísticas, pueblos mágicos

Financiamiento para la construcción y arrendamiento de naves industriales. Programa dirigido a financiar la construcción y equipamiento de naves industriales para venta o arrendamiento a empresas maquiladoras y/o exportadoras.

3.13 Análisis del caso para la toma de decisiones. Para tomar una decisión es necesario disponer de toda la información posible sobre cada una de las alternativas entre las que es posible escoger y las consecuencias que cada una podría conllevar respecto a los objetivos marcados.

1. La identificación de un problema. 2. La identificación de los criterios para la toma de decisiones 3. La asignación de ponderaciones a los criterios 4. El desarrollo de alternativas 5. El análisis de las alternativas 6. La selección de una alternativa. 7. La implantación de la alternativa 8. La evaluación de la efectividad de la decisión.

3.14 Aspectos básicos de implantación de proyectos: 1. Definir el Estado Final o Entregable
• Es importante establecer un objetivo claro para un proyecto 2.- Comprender los requisitos de los recursos 3.- Obtener aprobación. 4.- Programación detallada y planificación

Conclusión:

se vieron temas de importancia para conocer los movimientos de una empresa entre otras cosas más importantes que son importante saberlos para darle un buen manejo a la misma.