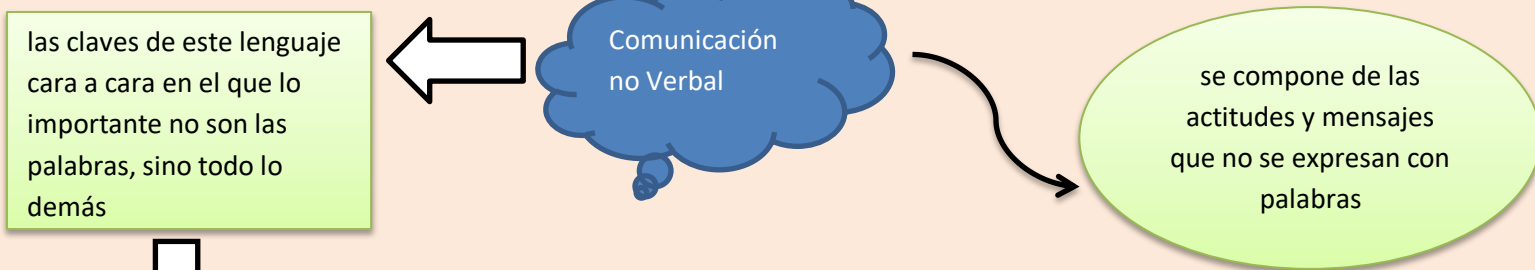
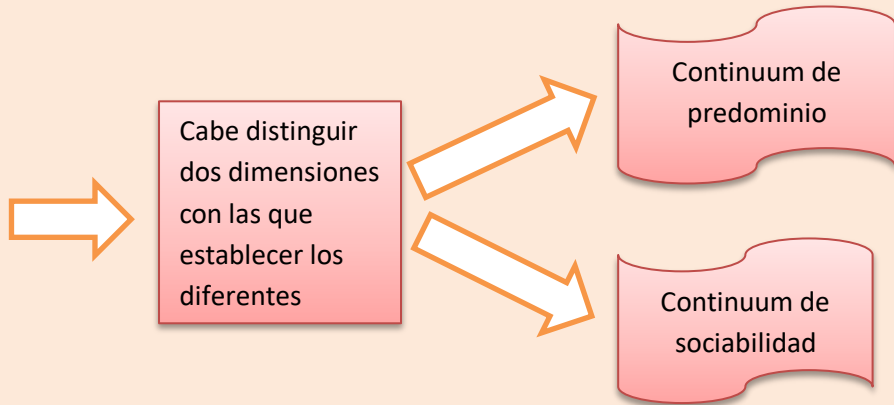
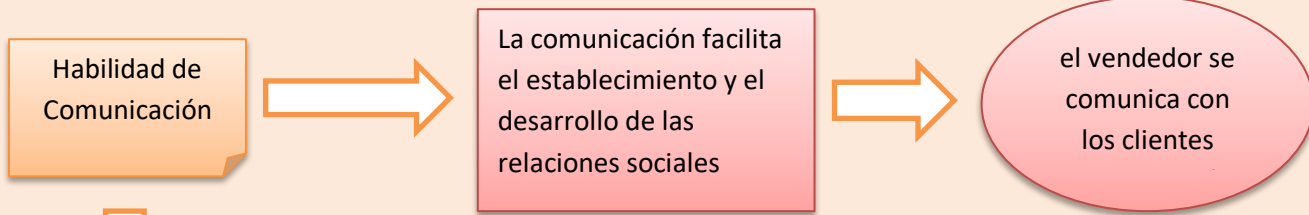
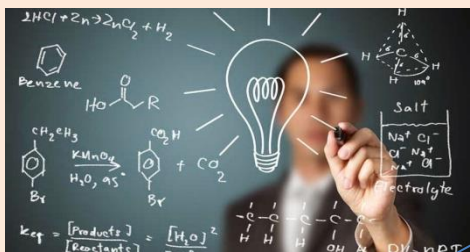


- **NOMBRE DEL ALUMNO:** Jeni Lizbet López Aguilar
- **CARRERA:** Medicina Veterinaria y Zootecnia
- **CUATRIMESTRES:** 6to
- **MATERIA:** Acción promocional
- **MAESTRO:** Sarain Gumeta Moreno

COMITÁN DE DOMINGUEZ CHIAPAS



- La postura
- La expresión
- La ubicación
- El contacto
- Los gestos



Para realizar de manera más efectiva su trabajo, el vendedor también debe desarrollar habilidades de

Habilidad de Conocimiento

- Conocimiento del producto
- Conocimiento de la empresa
- Conocimiento de la competencia
- Conocimiento de los clientes.