



MATERIA: ACCION PROMOCIONAL

DOCENTE: MVZ. GUMETA MORENO SARAIN

LICENCIATURA: MEDICINA VETERINARIA

CUATRIMESTRE: 6° CUATRIMESTRE

NOMBRE DEL ALUMNO: GUILLERMO JAFET
CABALLERO HERNANDEZ

Habilidades de comunicacion

Estas se dan con el avito de la lectura y de cursos para el aprovechamiento en como desenvolverse en presencia de personas, la manera de vender se busca o se aprende es cuestion de saber la manera de como vender

Es facil remover y convencer a personas para comprar las cosas que se ofrecen.

Comunicación no verbal: son imágenes e incluso señales que ofrece el cuerpo humano en el rostro e incluso los espectaculares que hay de imágenes de asombro o pequeñas cosas asi

Habilidades de conocimiento: para la venta es necesario leer todo sobre el producto para poder explicar todo sobre el mismo y o responder preguntas del producto, para un convencimiento de las personas para que ellos compren.