



Nombre de alumnos: Adi Prisila Méndez López

Nombre del profesor: Andrés Alejandro Reyes Molina

Nombre del trabajo: Justificación de la empresa

Materia: Taller del emprendedor

Grado: 9no cuatrimestre

Grupo: C

Comitán de Domínguez Chiapas a 018 de junio de 2020.

JUSTIFICACIÓN DE LA EMPRESA: CIBER-CAFÉ AMORE

Es importante tener una justificación de la empresa donde se explique las razones de la creación de la empresa, saber lo que se proporciona así como una propuesta de valor el cual la diferenciará de las demás empresas similares a nuestra empresa o simplemente para tenerlo claro. El nombre de la empresa o producto es un aspecto primordial pues los clientes conocerán al negocio bajo ese título y así podrán darle referencia de ese nombre a otras personas y que pueda ser reconocida, tanto como la descripción que presentaremos más adelante en este documento.

1. Justificación de la empresa

La empresa de ciber-café amore está inspirada para poder ofrecer a los clientes un lugar cómodo, acogedor, donde puedan llegar con sus amigos, y puedan tener un lugar para platicar, reír, realizar trabajos o simplemente llegar a por un café así también llegar a trabajar en un lugar cómodo.

2. Propuesta de valor

Los servicios que se prestarán en la empresa es un lugar donde existirá un nivel de calidad en los servicios, se les atenderá con amabilidad a los clientes, y la oportunidad de trabajar y poder tomar una taza de café o algún otro producto que dese el consumidor. Respetando ciertos precios como será el uso del internet a comparación con otras empresas.

3. Nombre de la empresa

El nombre que lleva la empresa de principio nos dice el producto que se puede encontrar en el así como lo es que sea formado por un ciber y un café, el cual podremos encontrar en un solo lugar mientras que amore significa amor en italiano y consideramos que es una palabra que representa muchas cosas el cual podemos demostrar a los consumidores al atenderlos con amabilidad, respeto, etc.

4. Descripción de la empresa

La empresa se crea con la idea de poderle llevar a los clientes un servicio donde están incluidos los servicios de tecnología así como el de servicio o alimentación también al estar presentes productos de alimentación, para poder brindar al cliente un lugar donde existen dos productos que se les pueda ofrecer como es ciber o un café u otro producto así como el de permitirle a los clientes poder llevar sus equipos de trabajo (computadoras, Tablet, celulares, etc.), el cual se les cobrara igualmente que si fuera un equipo de la empresa. Tendrán a su disposición personal capaz de resolver algún problema que se les presente con base a tecnología así como el de consumo de productos alimenticios serán proporcionados por personas capacitadas y personal que este atendiendo en cada mesa o cubículo.

- FODA

<p>Matriz FODA</p>	<p>Fortaleza</p> <p>Unica empresa en el municipio que ofrece el servicio</p> <p>Precio acesible</p> <p>Dos servicios en una sola empresa</p> <p>Servicio de calidad</p>	<p>Debilidades</p> <p>Local reducido</p> <p>Personal no tan capacitado</p> <p>Productos alimenticios defectuosos</p> <p>Baja inversion</p>
<p>Oportunidades</p> <p>Que no existe otra empresa similar</p> <p>Mayor demanda</p> <p>Personas de otras edades interesadas por el servicio</p>	<p>Estrategias FO</p> <p>Publicidad de la empresa en redes sociales</p> <p>Tener precios acesibles</p>	<p>Estrategias DO</p> <p>Buscar un local mas amplio y estrategico del municipio</p> <p>Tener trabaajdores extras por si alguno llegara a faltar a su turno</p>

Amenazas	Estrategias FA	Estrategias DA
Algun fallo en el equipo de computo	Buscar estrategias para mantener interes de los clintes(innovar)	Administrar el capital entre los dos productos equitativamente y evitar compras innecesarias
Saturacion del local	Tener una persona capcitada para la revicion de los equiós de computo	Tener una cuenta solo para la empresa asi como la contratacion de algun seguro
Competencia por otra empresa	Tener un local mas amplio	