

LICENCIATURA EN ENFERMERIA

**DOCENTE**

ANDRES ALEJANDRO REYES MOLINA

**ALUMNO:** STEFANI SANTIZ LOPEZ

**MATERIA:** TALLER DEL EMPRENDEDOR

**ACTIVIDAD:** MAPA CONCEPTUAL

**FECHA:** 10/07/20

9 "D"

## 4.6 RESUMEN EJECUTIVO

### ¿QUE ES?

Es el concentrado de la información sobresaliente de cada una de las áreas del plan de negocios.

### PUNTOS PARA UN BUEN RESUMEN EJECUTIVO

- Debe ser claro
- Conciso y explicativo
- No exceder de cinco páginas a doble espacio (el óptimo son tres)

### ELABORACION

Con una estructura fácil de entender, seleccionando palabras clave y los elementos sobresalientes que lleven al inversionista potencial a interesarse cada vez más en el proyecto

## 4.7 CONTENIDO DEL RESUMEN

### CONCEPTO

El resumen ejecutivo contiene los elementos principales (más importantes) del plan de negocios, por lo que su contenido se fundamenta precisamente en las secciones

### 4.7.1 NATURALEZA DEL PROYECTO

#### ACTIVIDADES

- Nombre de la empresa.
- Justificación (concisa) y misión de la empresa.
- Ubicación de la empresa.
- Ventajas competitivas.
- Descripción de los productos y servicios de la empresa (concreta, no en detalle).

#### 4.7.2 EL MERCADO

##### PUNTOS

- 1.- Descripción del mercado que atenderá la empresa.
- 2.- Demanda potencial del producto o servicio.
- 3.- Conclusiones del estudio de mercado realizado.
- 4.- Resumen del plan de venta

#### 4.7.3 SISTEMA DE PRODUCCION

##### ¿QUE INCLUYE?

- Proceso de producción (simplificado y resumido).
- Características generales de la tecnología.
- Necesidades especiales de equipo, instalaciones, materia prima, mano de obra, etcétera.

#### 4.7.4 ORGANIZACIÓN

##### INCORPORA

1. Organigrama de la empresa.
2. Marco legal (régimen de constitución, situación accionaria)

#### 4.7.5 CONTABILIDAD Y FINANZAS

##### ACTIVIDADES

- Quién y cómo llevará a cabo el proceso contable.
- Capital inicial requerido.
- Resumen de los estados financieros.
- Resultados de la aplicación de indicadores financieros (punto de equilibrio, TIR, VPN, etc., con la interpretación correspondiente).
- Plan de financiamiento para la empres

#### 4.7.6 PLAN DE TRABAJO

##### ACTIVIDADES

En cuanto al plan de trabajo, fundamentalmente deberá establecerse el tiempo necesario para iniciar operaciones. Este dato se calcula tomando en cuenta todas las actividades de las diferentes áreas que se requieren para iniciar operaciones (fecha de inicio y finalización de la totalidad de ellas).

## 4.7.8 MODELO DE NEGOCIO

### CONCEPTO

Describe cómo una organización crea, captura y entrega valor, ya sea económica o social, al cliente. El término modelo de negocio abarca un amplio rango de actividades que conforman aspectos clave de la empresa

### PRINCIPALES AREAS DE LA EMPRESA

- Consumidores
- Oferta
- Infraestructura viabilidad financiera

### ELEMENTOS ESENCIALES DEL MODELO DE NEGOCIOS

- Segmento del mercado.
- Propuesta de valor.
- Canales de distribución.
- Relación con los consumidores.
- Flujos de efectivo.
- Recursos clave.
- Actividades clave
- Socios clave.
- Estructura de costos.