



Nombre del alumno: Roberto Carlos Garcia Aguilar

Nombre del profesor: Andrés Alejandro Reyes Molina

Nombre del trabajo: Cuestionario de retroalimentación

Materia. Taller del emprendedor

Grado: "9" Grupo: "B"

Fecha: 22/5/2020

## **Cuestionario retroalimentación**

**1 ¿Escribe la frase que estableció Seneca?** “ningún viento es favorable para quien no conoce el puerto al que quiere arribar”

**2 ¿Que es un plan de negocios?** Es una herramienta que permite al emprendedor realizar un proceso de planeación que le coadyuve a seleccionar el camino adecuado para el logro de sus metas y objetivos.

**3 ¿Un plan de negocios también es un medio para?** Concretar ideas; es una forma de ponerlas por escrito, en blanco y negro, de una manera formal y estructurada, por lo que se convierte en guía de la actividad diaria del emprendedor.

**4 ¿Cuándo hablamos de una recolección organizada de información para facilitar la toma de decisiones ¿estamos hablando de un? Plan de negocios**

**5 ¿Escribe los diversos beneficios de un plan de negocios?**

Es una carta de presentación ante posibles fuentes de financiamiento, Minimiza la incertidumbre natural en un proyecto y, por ende, reduce el riesgo y la probabilidad de errores, Permite obtener la información necesaria que garantice una toma de decisiones ágil, correcta y fundamentada, Facilita la determinación de la factibilidad de marketing, técnica y económica del proyecto.

**6 ¿Cuáles son los puntos que establecieron Welsh y White?**

- Los emprendedores exitosos se comprometen con él.
- Los inversionistas lo requieren.
- Los banqueros lo desean.
- Los especialistas lo sugieren. Los proveedores y clientes lo admiran.
- Los administradores lo necesitan.
- Los consultores lo recomiendan.
- La razón lo exige.

## **7 ¿Cuáles son los 16 puntos esenciales para un proyecto de éxito?**

1. tener conocimientos sobre gestión de negocios, 2. tener ganas de lograr grandes cosas, 3. tener coraje, 4. ser competente, 5. saber relativizar y negociar, 6. Motivar a los que te rodean, 7. saber tomar decisiones, 8. tener capacidad de adaptación, 9. tener iniciativa, 10. ser humilde, 11. tener capacidad para vender, 12. comunicar de forma fluida y eficaz, 13. relacionarse con otras personas. 14. gestión del tiempo, 15. paciencia y disciplina, 16. confianza.

## **8 ¿No es, ni puede ser, un documento muerto, estático, inamovible?**

Plan de negocios

## **9 ¿Según expertos más de 50% de las empresas cierran durante los primeros?**

cuatro años de existencia debido, entre otras cosas, a la falta de un sistema de planeación que marque la diferencia entre el éxito y el fracaso, que anticipe los eventos en que la empresa puede estar envuelta en futuro cercano.

**10 ¿La palabra creatividad deriva del latín?** Creare, que significa “dar origen a algo nuevo”, es decir hacer algo que no había.

**11 ¿Según el proceso de crear que estableció que es amplia mente que en nuestro cerebro hay dos hemisferios izquierdo y derecho?** Pablo Cazau, 1999

**12 ¿Un plan de negocios debe ser?** Claro. sin ambigüedades, entendible (que cualquier persona lo pueda comprender), que no de lugar a dudas o se preste a confusiones.

Conciso que contenga solo la información necesaria, sin más datos que los realmente indispensables.

Informativo. con los datos necesarios que permitan:

-tener una imagen clara del proyecto (incluidas sus ventajas competitivas y áreas de oportunidad).

-Medir la factibilidad del proyecto.

-Facilitar la implantación, la cual asegure, paso a paso, un desarrollo adecuado.

**13 ¿Escribe los tipos de emprendedores?** El emprendedor administrativo, el emprendedor oportunista, el emprendedor adquisitivo, el emprendedor incubador, el emprendedor imitador.

**14 ¿Quién menciona que a cada hemisferio se le atribuyen algunas capacidades relacionadas entre sí?** Schnarch (2001)

**15 ¿Quién estableció que la creatividad en dos tipos científica y artística?** Weisberg (1989)

**16 ¿Quién estableció que un equipo, se puede definir como un grupo de personas que trabajan juntas hacia una serie de objetivos específicos dentro de una esfera operativa determinada?** Holp (2003)