Nombre de la alumna: Belén Azucena Aguilar Solis

Nombre del profesor: LIC. Icel Bernardo Lepe Arriaga

Nombre del trabajo: Mapa conceptual : PRESENTACIÓN DEL MODELO DE NEGOCIO

Materia: Taller del emprendedor Grado: 9º Cuatrimestre, escolarizado Trabajo Social Y Gestión Comunitaria

Frontera Comalapa, Chiapas a 08 de Julio de 2020.

PRESENTACIÓN DEL MODELO DE NEGOCIO

Aspectos legales de implantación y operación

incluye

Definición del régimen de constitución de la empresa.
Trámites de implantación.
Trámites fiscales.

Costos y gastos

o es cualquier cantidad de dinero que se debe erogar para pagar lo que se requiere en la operación de la empresa

Costos variables

cambian

en relación directa con determinada actividad o volumen. Dicha actividad puede ser de producción o ventas

Costos fijos

son aquellos

permanecen constantes en un periodo determinado, sin importar si cambia el volumen de ventas

Capital social

es

la cantidad total de dinero que invierten los dueños de la empresa

Créditos (préstamos)

es

una aportación económica que se entrega a la empresa , con el fin de hacer frente a compromisos o necesidades de inversión que no pueden ser solventados con el capital de la misma.

Entradas

Las entradas son todos los ingresos de dinero que la empresa recibe.

salidas

son todos los egresos que la empresa realiza. Los gastos o costos en que la empresa incurre son salidas de dinero.

Plan de trabajo

consiste

básicamente, en asignar tiempos, responsables, metas y recursos a cada actividad de la empresa

Marketing

abarca

una serie de actividades a realizar

un ejemplo

Desarrollar una investigación del mercado (número de clientes potenciales, consumo aparente, demanda potencial, etc.), especialmente si no se contó con la información completa y detallada al elaborar el plan de negocios.

Producción

se trata

de las actividades que pudieron haber quedado pendientes o que pudieran requerir complementación

dos ejemplos

Diseñar el producto o servicio.
Definir el proceso de producción.

Producción

De la misma manera, el área de producción abarca una serie de actividades a realizar (al igual que en marketing,

Organización

algunas actividades a realizar

Definir las funciones de la empresa y el personal que las llevará a cabo.
Diseñar la estructura organizacional de la empresa.

Proyección del flujo de efectivo

se requiere

para elaborar lo que se conoce como flujo de efectivo

El flujo de efectivo permite

manera concreta y confiable, la situación económica de la empresa a futuro,

Estados financieros proyectados

son

resúmenes de resultados de las diferentes operaciones económicas de la empresa, en un periodo determinado o en una fecha específica futura

dos estados clave para determinar la salud financiera futura

son

Estado de resultados
Balance general

El estado de resultados

se define

el instrumento que utiliza la administración para informar las operaciones que se realizan en la empresa en un periodo determinado

Para una empresa de servicios

Descuentos sobre ventas
Devolución sobre ventas

Ingresos

recursos que recibe el negocio por la venta de un servicio

Ventas brutas

e utiliza para registrar el total de la venta de una mercancía o producto

Para una empresa industrial

Ventas netas
Costo de ventas
Compras de materia prima
Mano de obra.
Gastos de fabricación
Utilidad bruta.

Gastos de operación - Gastos por honorarios

Gastos por honorarios
Gasto por servicios públicos
Gastos por nómina
Gastos por materiales
Gastos por mantenimiento
Gastos de publicidad y promoción.

Otros ingresos o gastos

Gastos por interés
ISR (Impuesto sobre la renta)
Utilidad neta
Pérdida neta.

Balance general

presenta la situación

del negocio en un momento particular. Es un instrumento que muestra, a una fecha determinada, cuáles son los activos, pasivos y capital contable.

Indicadores financieros

son

instrumentos que se utilizan para evaluar los resultados de las operaciones del negocio

financieros de uso práctico y común son

Índice de liquidez.
☐ Prueba del ácido.
☐ Razones de endeudamiento.
☐ Razones de eficiencia y operación (rotación de activos, rotación de inventarios, etcétera).
☐ Rentabilidad (sobre ventas, activos, capital, etcétera).

Supuestos utilizados en las proyecciones financieras

deben ser

previstos de acuerdo con la situación actual del medio, esto es, considerando aspectos tales como la situación inflacionaria del país

Sistema de financiamiento

estados financieros proyectados, cuánto dinero requerirá para llevar a cabo sus actividades y cuándo lo necesitará; una vez realizado esto, es necesario comenzar a buscar las diversas opciones de financiamiento y las condiciones de pago

Resumen ejecutivo

es

el concentrado de la información sobresaliente de cada una de las áreas del plan de negocios

Contenido del resumen ejecutivo

ejecutivo contiene los elementos principales (más importantes) del plan de negocios

Naturaleza del proyecto

resumen

Nombre de la empresa. ☐
Justificación (concisa) y misión de la empresa.
☐ Ubicación de la empresa.
☐ Ventajas competitivas.
☐ Descripción de los productos y servicios de la empresa

Modelo de negocio

cómo una organización crea, captura y entrega valor, ya sea económica o social, al cliente.

AlbumDigital.org