

UNIVERSIDAD:

UDS

CATEDRÁTICO:

Lic. Lilia del Carmen moreno molina

MATERIA:

Cosmiatria III

TEMA:

estudio, análisis y resumen del subtema recuperación cosmiatrica de la piel posterior al acto médico.

ALUMNA:

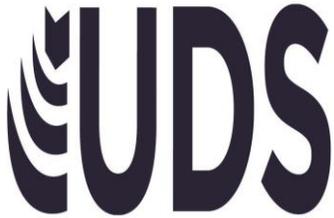
Sirley cruz gordillo

LUGAR:

Villa flores, Chiapas

FECHA:

30/05/2020



## PREPARACION DE CABINA:

### RESUMEN...

encender el calentador de cera o parafina de acuerdo al procedimiento a realizar, o precalentar el vapor de ozono. comprobar que el agua este de acuerdo con las indicaciones del fabricante.

verificar los cables estén bien conectados y no obstaculicen el paso del cosmiatra o del cliente.

vestir camilla con ropa limpia y desechable, fundas sábanas almohadas toallas etc.

tener listo una bata, o banda para el cabello del cliente, almohadas o rollos de toallas como soporte de espalda, detrás de rodillas, ajustar altura de sillón facial o camilla.

preparación de material: lavarse las manos con agua y jabón o desinfectante.

desinfectar materiales, que estén listos, lavar la mesa con jabón o un producto para tal fin.

colocar los materiales de trabajo en orden, en contenedores desinfectados colocar recipientes con agua, contenedores para emulsionar las espumas o para mezclar los activos y mascarillas.

disponer los productos en orden de uso: de limpieza; exfoliantes, tonificantes, tratamientos, mascarillas, productos de salidas, protector solar.

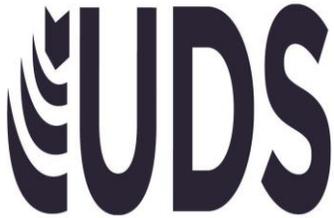
verificar los productos se encuentren en envases originales, la fecha de caducidad, conserven olor textura y color.

preparación del cliente:

comenzar con plática acerca del motivo de su visita expectativas del tratamiento, llenado de historia clínica, indicar que pase a la cabina, proporcionarle bata banda para el cabello, ayudar a subir a la camilla, lavarse las manos en presencia del cliente antes de tocarlo.

desmaquillar rostro, ojos labios si es necesario, proceder al diagnóstico mediante lámpara con dioptrías y lámpara de Wood, manipulación y observación para determinar el diagnóstico cosmetológico,

se completa ficha clínica se explica al cliente tipo de piel condiciones y anomalías, se resuelven dudas se real el tratamiento de acuerdo al tipo de piel y diagnóstico.



## COMPRENCION:

la preparación de cabina o área de trabajo para realizar un procedimiento cosmetológico facial, el profesional es responsable de tener todo en orden, porque si no cuidamos los detalles o algo no está en el lugar correspondiente podemos poner en riesgo al paciente o hasta el mismo profesional provocando un accidente, todo acondicionamiento debe ser específico.

la camilla o sillón facial se recomienda estar en el centro de la cabina para facilitar que el profesional se desplace con toda libertad en cada procedimiento, debe tener una altura adecuada.

la camilla debe estar vestida con sábanas, almohada facial, las toallas de mano y en rollo para colocar al cliente y se pueda sentir cómodo, también se debe tener una bata o banda para el cabello para poder trabajar el rostro libremente, todo debe estar limpio, desinfectado o utilizar desechables.

se deben tener los materiales esterilizados desinfectados estos siempre deben permanecer limpios,

tener los recipientes y contenedores para las herramientas que se tienen que utilizar y para las mezclas del procedimiento a realizar no olvidar que para esto debemos de tener las manos limpias y desinfectadas.

en la preparación del cliente se llena un historial clínico a través de platicar y saber el motivo de su visita, y así se eligen los productos a utilizar y se acomodan en un orden específico por lo cual es necesario contar con una mesa auxiliar limpia y desinfectada

cuando el cliente entra en la cabina todo debe estar completamente ya en orden, darle indicaciones de cómo ponerle la bata ser amables en ayudarlo a subir a la camilla y es tan importante que vea que nos lavamos las manos antes de tocarle el rostro.

si llega maquillada hay que desmaquillarla y luego hacer el diagnóstico con lámpara Wood y también con manipulaciones cuando ya se determinó se acaba de llenar la ficha clínica, y se le dice al cliente los resultados y el tratamiento que se realizará y resolver alguna duda si la tuviera y así proceder.

explicarle y darle escrito como se aplicará el producto que llevara a casa y decirle también cuanto tiempo va a requerir el tratamiento y agendar su próxima visita.

