Tipos De Poderes

- **PODER COERCITIVO**
  - una presión que se ejerce sobre una persona
    - para forzar una conducta
    - un cambio en su voluntad
      - mediante la restricción de movimientos o el control por la fuerza
        - puede ejercer este poder para imponer sanciones
- **PODER DE RECOMPENSA**
  - que ejerce el líder cuando gratifica a un individuo
    - por haber llevado a cabo las responsabilidades asignadas
- **PODER LEGÍTIMO**
  - Cualquiera que controla la información tiene poder
    - Los directivos suelen tener mayor poder
      - tienen un mayor acceso a esta información
- **PODER EXPERTO**
  - Sugiere que el líder ejerce el poder
    - porque suponen que éste posee conocimientos específicos
      - como resultado de la experiencia, habilidades especiales o conocimientos
- **PODER DE REFERENCIA**
  - Se basa en los comportamientos o características personales de alguien
    - considera como un ejemplo a seguir
- **PODER PUESTO**
  - Concede autoridad para decidir y controlar el trabajo
    - Incluyendo sanciones y recompensas
      - La distribución y asignación de recursos
- **PODER PERSONAL**
  - Incluye el conocimiento
    - Hace que otros se identifiquen con ello y sus aspiraciones