

Síntesis

Resumen ejecutivo

El resumen ejecutivo es aquel que se encarga de juntar, relacionar todos los hechos más relevantes que contiene un plan.

Este resumen debe ser claro, breve los negocios propuestos.

Determinación de la misión

La determinación es específica y concreta, esta define el propósito del negocio y filosofía.

El ambiente de los negocios

Es aquel que influye en el ambiente, en el negocio y desarrollo para la empresa.

Plan de ventas

Se trata de un plan extenso que ofrece una descripción detallada siendo incisiva en la forma en que la compañía compete en el mercado, para la venta.

Ayuda a desarrollar la venta de los servicios.

Equipo de administración

Es la sección trata sobre la administración y recursos humanos para que el negocio opere estableciendo niveles de sueldo.

Datos financieros

Explica las necesidades financieras y fuentes de financiamiento consideradas. Esto quiere decir que consideras costos de inicio, la forma de financiamiento.

Aspectos legales

Se encarga de movimientos legales como: efectos de impuestos, número de propietarios y otros factores.

Requerimientos de seguros.

Los Seguros nos ayudan a facultar accidentes inesperados, quiero decir facultar el reembolso de alguna pérdida, ya sean daños o pérdidas fatales.

Proveedores

Procedimientos, mayoristas o intermediarias
funcionales / costos de proveedores de producto,
programas / de entrega, condiciones de crédito.

Riesgos

Cada negocio debe analizar los 2 tipos
de riesgos existentes, ya sean controlables o
incontrolables.

Plan de negocio según Ferrigno y Lechner

Documento que reúne la información necesaria
para evaluar un negocio y los lineamientos
generales para ponerlo en marcha.

Los objetivos

Asegurarse de que un negocio tenga sentido
Evaluar una empresa para su función o venta
Evaluar desempeños
Documento de presentación de proyecto potencial
de inversionista.