

**Universidad Del Sureste.**



**Alumna: Andry Hernández Ramos.**

**Maestro: Lic. Alberto de Jesús López Muñoz.**

**Licenciatura: Trabajo social y gestión comunitaria.**

**Materia: Taller del emprendedor.**

**Cuatrimestre: 9no.**

### Problemas

- Problemas de infecciones bacterianas.
- Mal higiene.
- Propagación de virus.



### Solución.

- Distribución de los productos.
- Precios flexibles.

### Métrica claves.

- Materia prima.
- Nuevos clientes.

### Propuesta de valor.

Elimina el 99.9% de los gérmenes de las manos en la población.



### Ventaja competitiva.

Elimina el 99% de gérmenes. 90% de alcohol.

### Canales.

- Venta por internet.
- venta por tienda.



### Segmento de clientes.

-Hombres, mujeres y niños de todas las edades.



-Sueldos.

-servidor de internet.

-Materia prima.

-Venta de gel y jabón antibacterial.

-Hacer publicidad.