

UNIVERSIDAD DEL SURESTE

MACROECONOMIA



AUBDEMAR ALEGRIA THOMAS

PALENQUE, CHIAPAS A 30 DE MAYO DEL 2020

LA MEDICIÓN DE LA PRODUCCIÓN NACIONAL

Las cuentas del ingreso nacional y del producto son más que un comunicado de los datos sobre el rendimiento de la economía. La producción e ingresos se divide en:

PRODUCTO INTERNO BRUTO.

El PIB es el valor total en el mercado de la producción de un país. Es el valor de mercado de todos los bienes y servicios finales generados en determinado periodo por factores de producción localizados en el país.

PRODUCCIÓN NOMINAL:

Es aquella que se obtiene sumando el valor monetario de todas las ramas de producción en un período que generalmente es un año.

La producción nominal también es llamados precios nominales o precio corrientes, son los precios de los productos afectados por la inflación y son los dados por el mercado. Son los precios que observamos.

PRODUCCIÓN REAL:

Aquella que se calcula en forma monetaria tomando como base los Precios de un período o un año, y refleja el incremento físico real de la producción una vez eliminada la variación o fluctuación de los precios.

Generalmente, se utilizan los índices de Precios para deflactar la producción nominal y volverla en términos reales, o a Precios constantes.

PRODUCCIÓN POTENCIAL:

Es aquel que una economía puede alcanzar, dados los recursos disponibles y la tecnología existente, sin generar presiones inflacionistas.

VARIABLES MACROECONÓMICAS RELEVANTES.

Los estudios macroeconómicos tratan de describir cómo está siendo la actividad económica de un país y cómo se prevé que va a evolucionar. Para ello se analizan ciertos indicadores que nos ayudan a conocer la situación de la economía, su estructura, su nivel de competitividad y hacia dónde se dirige.

UNIVERSIDAD DEL SURESTE

Los indicadores o variables macroeconómicas más relevantes son:

Producto Interior Bruto (PIB): hace referencia al valor de todas las mercancías producidas en un país durante un periodo de tiempo determinado. Su variación puede producirse por cambios en la producción o por cambios en los precios de los productos.

Prima de riesgo: es la diferencia existente entre el interés a la que se pide la deuda de un país en comparación a otros países. Es como la recompensa que reciben los inversores por prestar dinero a países en situaciones económicas complicadas.

Inflación: se considera como el aumento del coste de vida en un país. Es un indicador que muestra el aumento de los precios y, por lo tanto, la disminución del valor del dinero, ya que se pueden comprar menos cosas con el mismo dinero.

Tipo de interés: es el porcentaje a través del cual se financian los bancos. Por ello, determinará el coste de acceder al crédito de una zona.

Tipo de cambio: es el valor que posee una moneda con respecto a otra. Si sabemos a cuánto equivale una moneda en relación con otra podemos saber cuál de las dos economías posee un mejor estado de salud.

Balanza de pagos: hace referencia a todos los intercambios económicos de un país con el exterior durante un periodo determinado.

Desempleo: muestra el número de personas que se encuentran en situación de desempleo en una zona concreta.

Indicadores de oferta y demanda: es fundamental conocer cuál es la demanda de productos en un país y la capacidad de cubrir esas necesidades por parte de sus productores a través de la oferta.