



# RESUMEN



## PRODUCCION NOMINAL, REAL, Y POTENCIAL

El PIB nominal es el valor, a precios de mercado, de la producción de bienes y servicios finales producidos en un país durante un determinado periodo de tiempo, que suele ser un año, mientras que el PIB real es el valor de dicha producción a precios constantes. Esto significa que el primero, el nominal, refleja los incrementos o disminuciones de estos precios, si hay inflación o deflación respectivamente, mientras que el PIB real toma como base los precios de un año y permite hacer una comparación de la producción de un determinado país en periodos de tiempo diferentes, al aislar los cambios ocasionados en los precios, reflejando perfectamente el poder adquisitivo neto, sin importar los cambios de precios a lo largo del tiempo.

En general las magnitudes nominales son aquellas que están en «bruto». Claro que, la inflación también es importante. Precisamente, las magnitudes reales lo que hacen es restar a la magnitud nominal, el efecto de la inflación.

Cuando se habla en términos reales, se refiere a precios del año base. Es decir, se fija un año determinado como referencia y se toman los precios del año base de los productos a estudiar. De esta forma se excluye en los estudios el efecto de la inflación. El proceso para convertir un valor nominal a términos reales se denomina precisamente ajuste por inflación. Y gracias a este ajuste, los valores reales son una excelente medida del poder adquisitivo neto, sin importar los cambios de precios a lo largo del tiempo.

Al hablar en términos nominales, por el contrario, el valor de los productos es en precios actuales, es decir, teniendo en cuenta los precios que hay en el momento del estudio en el mercado, por lo que incluimos la inflación o pérdida de capacidad de compra de la moneda.

## PRODUCCION E INGRESO NACIONAL

La producción nacional es el Producto nacional bruto (PNB) , el cual se define como el valor monetario de todos los bienes y servicios finales producidos en el país en un periodo determinado. De esta definición ha de destacarse que se habla de bienes y servicios y que éstos son finales. Esto da a entender que sólo se contabiliza lo tangible o la producción física sino también lo intangible, como podrían serlo los servicios de consultoría a empresas. Al decir “finales” se desea evitar la contabilización múltiple de las mismas unidades producidas y dejar de lado aquellas transacciones en la que sólo se da una transferencia y no nueva producción (como podría ser el caso al venderse una maquinaria de segunda mano). Por lo tanto, lo que es relevante es el “valor agregado” en cada fase de la producción teniendo lógicamente el valor del producto final igual a los “valores agregados”de las distintas fases.

adicionalmente, ha de tomarse en cuenta que, a diferencia de la microeconomía, lo producido a nivel de economía en su conjunto se mide en moneda (Reales) y no en unidades físicas. Esto se debe a que “no es posible sumar peras con manzanas” y la unidad monetaria permite evitar este problema de medición. Sin embargo, no se ha de detenerse la idea a partir de lo anterior que el producto nacional es una medida completa y total del “Torta” de la sociedad en su conjunto. En muchos casos, resulta imposible contabilizar ciertos servicios y el ejemplo típico que se cita con frecuencia en este contexto es el de las amas de casa o la economía de trueque en ciertas comunidades campesinas. Esto puede originar un calculo subvaluado del producto nacional en ciertos países.

Un término más común que el PNB es el PBI que corresponde al producto bruto interno. Este concepto es, para todo fin práctico, análogo al PNB pero se resalta la producción exclusivamente interna, es decir, la que se origina por producción interna de residentes del país. De esta manera, el PNB es igual al

PBI más los pagos y transferencias netas al extranjero (que pueden ser a su vez positivas o negativas dependiendo del país).

El ingreso nacional es la contrapartida del PNB dado que si el PNB es el valor de lo gastado en producción, entonces aquel gasto representa ingresos para los componentes de la sociedad. Sin embargo, estadísticamente hablando, el PNB no es igual al ingreso nacional ( $Y_n$ ), dado que ha de descontarse la depreciación, es decir, aquella producción que se ha “desgastado” o que ha de dejarse de lado con el fin de continuar produciendo. Lo que también introduce una discrepancia entre el ingreso nacional estadístico y el producto nacional estadístico son los impuestos indirectos. La razón de ello es que el PNB considera la producción a los precios de mercado (en términos reales) pero sólo una parte del precio pasa a manos de los productores, dado que la obra la recibe el estado vía recaudación fiscal. Para las aplicaciones siguientes, las diferencias entre el ingreso y el producto nacional serán prácticamente irrelevantes y aquí se ha pretendido únicamente mencionar que ambos no son sinónimos.

## MEDICION DE LA ACTIVIDA ECONOMICA EN EL PAIS

La Macroeconomía estudia las variables económicas agregadas. Se agregan los distintos bienes y mercados hasta reducirlos a un solo bien genérico. Este bien tiene una única curva de demanda (Demanda Agregada) y una única curva de oferta (Oferta Agregada). La Macroeconomía se ocupa de la evolución a CP de la producción, el empleo y los precios (del estudio de los ciclos económicos: ¿cómo se explican?) y del estudio de las tendencias a largo plazo de la producción y del nivel de vida (del crecimiento económico). Distinción CP, MP, LP. Estudiaremos y utilizaremos el modelo keynesiano para explicar el corto plazo y las posibilidades de intervención del Estado para acortar la duración de los períodos de bajo crecimiento o recesión. Objetivos de la Macroeconomía: Elevado nivel y rápido crecimiento de

la producción y del consumo. Baja tasa de desempleo y elevado nivel de empleo.  
Estabilidad del nivel de precios (baja tasa de inflación)

## TIPO DE CAMBIO Y LA DEVALUACION

Cada país tiene una moneda en circulación, emitida por el banco central del país. La moneda se desarrolló cuando con el creciente comercio de la Edad Media en Europa, el cargar monedas de plata o de oro se hacía demasiado oneroso. Primero, se empezaron a usar papeles que identificaron a sus portadores y les daba el derecho de girar ciertas sumas en oro o plata con algún comerciante rico y conocido en otra ciudad donde necesitaba el portador de la "carta de crédito" o "carta de cambio" o también llamado "giro" hacer compras. En cierto tiempo - alrededor de la revolución Francesa (1789) y de la "revolución" industrial que empezó en este período - se empezaron a emitir papeles al portador por sumas iguales.

Así se desarrolló la moneda. Inicialmente, el Tesoro del estado (los predecesores de los bancos centrales) guardaron la verdadera cantidad de oro y plata., mientras los ciudadanos utilizaron los billetes emitidos por el estado. Al querer comprar o vender algún producto de un país extranjero, era costumbre que se transfiriera una suma suficiente de oro de un país al otro. Durante algunos siglos la reserva de oro constituía la base del valor de los billetes en circulación. Todavía hasta los años 1940-1950, el llamado "estándar Oro" se usaba para mantener tipos de cambio fijos entre las diferentes monedas. La hiperinflación que ocurrió en Europa después de la Segunda Guerra Mundial, hizo reconocer a los estudiosos en la materia, que fundamentalmente era la cantidad de bienes producidos y su precio en el mercado lo determinante para sostener el valor de una moneda (frente a la otra). Sin pretender profundizar sobre la muy extensa literatura acerca de los factores determinantes de inflación, tipo de cambio, etc. se resumirá las interrelaciones mas aceptadas.

El tipo de cambio del peso contra el dólar se expresa como los pesos necesarios para comprar (o vender) un dólar. En mayo de 2000, se requerían aproximadamente \$ 9.40 por dólar a la venta y \$9.25-9.30 a la compra. La venta o compra es desde el punto de vista del banco - la diferencia entre tipos de venta y compra son el margen para el banco (o casa de cambio), y además frena la especulación en la compra/venta de divisas. Una devaluación del peso contra el dólar ocurre cuando se tienen que pagar más pesos por dólar. Según la teoría económica de la Paridad de Poder de Compras entre dos países, si la inflación en un país es mayor al la del otro, el primer país vera su tipo de cambio presionado a devaluar. Esto pasa porque los productos importados se hacen, antes de una devaluación, más baratos que los productos locales - en otras palabras su tipo de cambio refleja una sobrevalorización de la moneda (inflacionaria).

## CLASIFICACION DEL TIPO DE CAMBIO

En cada momento existe un tipo de cambio que se determina por la oferta y demanda de cada divisa, es decir, por medio del mercado de divisas. Sin embargo, como veremos más abajo, en algunos sistemas de tipo de cambio los bancos centrales de un país intervienen en el mercado para establecer un tipo de cambio que favorezca a su economía.

Para calcular el valor de una moneda con respecto a otra se utiliza el conversor de divisas. El mercado donde se negocia el tipo de cambio es el mercado de divisas o FOREX (Foreign Exchange) uno de los más populares entre los inversores.

### Clasificación de los tipos de cambio según el banco central

Los tipos de cambio pueden ser fijos o flotantes, dependiendo si interviene o no el banco central para establecer su precio.

## Tipo de cambio fijo

El gobierno de un país establece el valor de su moneda nacional asociando el valor con el de la moneda de otro país. Dentro de los tipos de cambio fijo existen varios regímenes cambiarios dependiendo de la actuación del banco central. Los regímenes son los siguientes, ordenados del más estricto al más flexible:

- Régimen de convertibilidad o caja de conversión: Es la categoría más estricta de tipo de cambio fijo, se establece por ley un tipo de cambio. Sus reglas funcionan de la misma forma que el patrón oro, el banco central se obliga a convertir de manera inmediata en la moneda vinculada cada vez que algún ciudadano presente dinero en efectivo. Para ello, debe tener el 100% de su masa monetaria respaldada por dólares guardados en sus reservas.
- Régimen convencional de tipo fijo: Un país fija su moneda con márgenes de +/- 1% sobre otra moneda o cesta de monedas. Puede para ello utilizar políticas directas de intervención (comprar o vender la divisa), o políticas indirectas de intervención (bajar o subir los tipos de interés por ejemplo).
- Tipo de cambio dentro de bandas horizontales: Las fluctuaciones permitidas de la moneda son algo más flexibles, por ejemplo un +/- 2%. también se conoce como tipo de cambio con zona objetivo.
- Tipo de cambio móvil: el tipo de cambio se ajusta de manera periódica, normalmente ajustando por una mayor inflación con respecto a la moneda vinculada. Se puede hacer de forma pasiva o activa, anunciado con anterioridad e implementando los ajustes anunciados.
- Tipo de cambio con bandas móviles: Es similar al tipo de cambio con bandas horizontales, pero el ancho de las bandas se va incrementando poco a poco. Se suele utilizar como paso intermedio a un tipo de cambio flotante.

## TASA DE INTERES

En economía, es la cantidad que se abona en una unidad de tiempo por cada unidad de capital invertido. También puede decirse que es el interés de una unidad de moneda en una unidad de tiempo o el rendimiento de la unidad de capital en la unidad de tiempo.

## VARIABLES MACROECONOMICAS

Las variables macroeconómicas son los indicadores que toma en cuenta un país para poder comprender su realidad económica con relación a los demás países. Cada una de estas variables genera información fundamental para promover el desarrollo de una nación, en función de sus actividades internas y de su vinculación con el resto del mundo.

Conocer las variables macroeconómicas permite saber cuáles son las actividades con mayor potencial y qué aspectos son más vulnerables, de manera que sea posible tomar decisiones que favorezcan a los ciudadanos de un país y fortifiquen la economía.