

# Taller del Emprendedor - 9<sup>o</sup> trimestre Osiris Antonio Calderón 08 05 2020

- Los emprendedores exitosos se comparan con el: Plan de negocio, con su misma empresa y trabajadores.
- Los inversionistas lo requieren: Para una asesoría de trabajo y poder invertir en un buen negocio su dinero.
- Los banqueros lo decepcionan. Para mejorar sus trabajos de finanzas, e inversiones al banco.
- Los especialistas lo sugieren. Una persona emprendedora, son las que organizan un plan de negocio y siempre están innovando.
- Los proveedores y clientes lo admiran. Son con las personas que están en contacto y viendo como poco a poco va saliendo adelante y prosperando en su negocio.



- Los administradores lo necesitan  
Son personas que saben de negocios  
saben de como se administra una empresa.

- Los Consultores lo recomiendan  
Para que fallen y van como esa persona  
persona luego tal, objetivos y presentan  
y el les comparte sus ideas.

- la razon lo exige  
Por que tiene muy claro sus metas  
y objetivos.

Un plan de negocios describe una serie de  
puntos esenciales para un proyecto de  
exito entre otros.

- El producto o servicio  
son 2 cosas que casi siempre  
van de la mano

- la competencia  
todo el tiempo va a aparecer  
enfrente o viendo en que puede  
superarse



- El mercado  
Siempre hay que tener en cuenta  
donde vender el producto o brindar  
un servicio.

- Elevación del producto y/o la prestación  
del servicio.

Esto va dirigido al público  
esto casi siempre está de la mano  
aunque a veces solo venta de producto  
o un servicio.

- El sistema de administración  
es el encargado que se tiene todo  
en un orden, desde lo financiero hasta  
el personal.

- El estado financiero del proyecto  
Es quien lo financia a quienes  
trabajan el proyecto o plan de  
negocio.

- La planeación estratégica y operación  
es la forma la que enjusa el proyecto  
o se maneja en el medio de la  
sociedad.

- los requisitos legales  
Permisos para laborar en el municipio-  
estado o país.