



RICARDO LUIS CALDERON TORRES

UNIVERSIDAD DEL SURESTE

LIC. GONZALES SALES VICTOR ANTONIO

TEMA: CUESTIONARIO DE EMPRENDEDORES

1 ¿El emprendedor nace o se hace?

se puede aprender a emprender, del mismo modo que se puede aprender a innovar, se puede aprender a investigar o se puede aprender cualquier cosa en la vida. Si el emprendedor “naciera”, estaría equidistribuido por todo el mundo se puede aprender a emprender, del mismo modo que se puede aprender a innovar, se puede aprender a investigar o se puede aprender cualquier cosa en la vida. Si el emprendedor “naciera”, estaría equidistribuido por todo el mundo Lo que determina la capacidad emprendedora o innovadora es la cultura donde el individuo está inmerso: el conjunto de comportamientos y creencias que guían sus actitudes y sus decisiones, las competencias que ha desarrollado en su proceso de aprendizaje, el referente social existente.

2. ¿soy yo un emprendedor?

Emprender, para mí, significa ser libre y convertir tus sueños en una auténtica realidad todos aquellos que hemos optado por este increíble estilo de vida, poseemos características básicas que nos diferencian del resto, seguramente si estás leyendo esto, es porque perteneces al selecto grupo que compone a la clase emprendedora por lo cual si soy un emprendedor.

3. ¿Cuántos tipos de emprendedores hay?

1. El emprendedor administrativo. Hace uso de la investigación y del desarrollo para generar nuevas y mejores formas de hacer las cosas.
2. El emprendedor oportunista. Busca constantemente las oportunidades y se mantiene alerta ante las posibilidades que le rodean.
3. El emprendedor adquisitivo. Se mantiene en continua innovación, la cual le permite crecer y mejorar lo que hace.
4. El emprendedor incubador. En su afán por crecer y buscar oportunidades y por preferir la autonomía, crea unidades independientes que al final se convierten en negocios nuevos, incluso a partir de alguno ya existente.
5. El emprendedor imitador. Genera sus procesos de innovación a partir de elementos básicos ya existentes, mediante la mejora de ellos.

4. ¿Cuáles son las ventajas de emprender?

- Estabilidad en el empleo. ...
- Autonomía. ...
- Satisfacción personal. ...
- Luchar por algo propio. ...
- Mayores ingresos. ...
- Prestigio social. ...
- Mayor dedicación. ...
- Riesgo económico.

5. ¿Cuáles son las desventajas de emprender?

Necesitamos una mayor dedicación. ...

Tendrás que lidiar con clientes. ...

Necesitarás dinero ¡Y más dinero! ...

Los riesgos cada vez aumentan más. ...

Se puede ver afectada la responsabilidad. ...

Malos hábitos, descuido a la familia. ...

Organízate y busca ayuda.

6. ¿Cuáles son las características de los emprendedores?

Iniciativa personal

- Capacidad de decisión
- Aceptación de riesgos moderados
- Orientación hacia la oportunidad
- Estabilidad emocional/autocontrol
- Orientación hacia metas específicas
- Locus de control interno (atribuye a él mismo sus éxitos o fracasos)
- Tolerancia a la ambigüedad/incertidumbre
- Es receptivo en sus relaciones sociales
- Posee sentido de urgencia/tiempo valioso
- Honestidad/integridad y confianza
- Perseverancia/constancia
- Responsabilidad personal
- Es individualista
- Es optimista

7. ¿Todos somos emprendedores?

Con frecuencia al hablar de emprendimiento y emprendedores nos viene a la mente personas que inician negocios o empresas por vocación, convencimiento o como alternativa al empleo tradicional. Sin embargo, en realidad, emprendemos o deberíamos emprender en muchas facetas de nuestra vida personal o profesional, aunque no seamos “emprendedores al uso” pienso que todos podemos ser emprendedores, pero con diferente conocimiento y capacidades intelectuales. etc.

8. ¿cuál es la clave para emprender?

Domina tu mercado. ...

Elabora un plan de negocios. ...

Define quién es tu cliente. ...

Escucha a tus futuros compradores. ...

Analiza a tu competencia. ...

Traza un plan de mercadotecnia. ...

Invierte en tecnología. ...

Busca asesoría y capacitación