

Licenciatura: **DERECHO**  
 Modalidad: Escolarizada

Materia: **TRATADOS Y ACUERDOS  
 COMERCIALES**  
 Cuatrimestre: 9°

Clave: **P-LDE901**  
 Horas: 4

**OBJETIVO:**

Los ACUERDOS COMERCIALES, es un acuerdo comercial vinculante que suscriben dos o más países para acordar la concesión de preferencias arancelarias mutuas y la reducción de barreras no arancelarias al comercio de bienes y servicios.

S	CLASE 1	CLASE 2	CLASE 3	CLASE 4
1	<b>ENCUADRE</b>	<b>UNIDAD 1 LOS TRATADOS DE LIBRE COMERCIO Y LA EXPERIENCIA MEXICANA</b>	1.1. - Acuerdos firmados con América del Norte.	1.1. - Acuerdos firmados con América del Norte.
2	1.2. Acuerdos firmados con Sudamérica	1.2. Acuerdos firmados con Sudamérica	1.3. Acuerdos firmados con la Unión Europea.	1.3. Acuerdos firmados con la Unión Europea.
3	1.4. Relaciones comerciales con Asia y Medio Oriente.	1.4. Relaciones comerciales con Asia y Medio Oriente.	1.4. Relaciones comerciales con Asia y Medio Oriente.	<b>RETROALIMENTACION DE CONTENIDO</b>
4	<b>EXAMEN 1a. UNIDAD</b>	<b>UNIDAD 2 TLCAN Y CRECIMIENTO EN MEXICO</b>	2.1.- Cambios en la estructura de las exportaciones a partir de la apertura económica.	2.1.- Cambios en la estructura de las exportaciones a partir de la apertura económica.
5	2.2.- Evaluación de las perspectivas macroeconómicas de México frente a la apertura y el Tratado de Libre Comercio.	2.2.- Evaluación de las perspectivas macroeconómicas de México frente a la apertura y el Tratado de Libre Comercio.	2.3. - Estudios relacionados con el sector industrial: sectores automotriz, petroquímico y siderúrgico.	2.3. - Estudios relacionados con el sector industrial: sectores automotriz, petroquímico y siderúrgico.
6	2.4.- Estudios del sector de servicios: seguros, bancos y casas de bolsa.	2.4.- Estudios del sector de servicios: seguros, bancos y casas de bolsa.	2.4.- Estudios del sector de servicios: seguros, bancos y casas de bolsa.	<b>RETROALIMENTACION DE CONTENIDO</b>
7	<b>EXAMEN 2a. UNIDAD</b>	<b>UNIDAD 3 LOS RESULTADOS DE LAS ESTRATEGIAS DE COMERCIO E INTEGRACION EN MEXICO</b>	3.1.- Rasgos esenciales de la política comercial.	3.1.- Rasgos esenciales de la política comercial.
8	3.1.- Rasgos esenciales de la política comercial.	3.1.- Rasgos esenciales de la política comercial.	3.2.- Las negociaciones comerciales internacionales.	3.2.- Las negociaciones comerciales internacionales.
9	3.2.- Las negociaciones comerciales internacionales.	3.2.- Las negociaciones comerciales internacionales.	3.3.- Los resultados de la estrategia comercial seguida.	3.3.- Los resultados de la estrategia comercial seguida.
10	3.3.- Los resultados de la estrategia comercial seguida.	3.3.- Los resultados de la estrategia comercial seguida.	3.3.- Los resultados de la estrategia comercial seguida.	<b>RETROALIMENTACION DE CONTENIDO</b>

11	<b>EXAMEN 3a. UNIDAD</b>	<b>UNIDAD 4 LA INTEGRACION EUROPEA Y LOS ACUERDOS CON MEXICO</b>	4.1.- Las razones de la importancia de la integración europea.	4.1.- Las razones de la importancia de la integración europea.
12	4.1.- Las razones de la importancia de la integración europea.	4.1.- Las razones de la importancia de la integración europea.	4.2.- Implicaciones de la relación México-Unión Europea en la actividad comercial.	4.2.- Implicaciones de la relación México-Unión Europea en la actividad comercial.
13	4.2.- Implicaciones de la relación México-Unión Europea en la actividad comercial.	4.2.- Implicaciones de la relación México-Unión Europea en la actividad comercial.	4.2.- Implicaciones de la relación México-Unión Europea en la actividad comercial.	<b>RETROALIMENTACION DE CONTENIDO</b>
14	<b>EXAMEN FINAL</b>			

<b>ACTIVIDADES EN EL AULA PERMITIDAS:</b>	1.-Conducción Docente, manejo de Esquemas, Conceptos Básicos y Referentes Teóricos (Pizarron) 2.-Estructuración de Reportes de Lectura y Fichas de Trabajo; uso de Medios Audiovisuales. (Pantalla). 3.-Realizar Lecturas de Referencias Bibliográficas Sugeridas y Adicionales para generar Lluvia de Ideas. 4.-Propiciar Actividades de Interés dentro del Proceso de Enseñanza - Aprendizaje para generar Investigaciones. 5.-Vinculación de la Materia con Casos Prácticos y Reales que se puedan sustentar teóricamente.
---	---

<b>ACTIVIDADES NO PERMITIDAS:</b>	1. Exámenes Orales. 2. Exposiciones como Evaluación. 3. Exposiciones.
-----------------------------------	---

<b>CRITERIOS, PROCEDIMIENTOS DE EVALUACION Y ACREDITACION.</b>	
<b>Trabajos Escritos</b>	10%
<b>Actividades aulicas</b>	20%
<b>Trabajos en plataforma educativa</b>	20%
<b>Examen</b>	50%
<b>Total</b>	100%
<b>Escala de calificación</b>	7- 10
<b>Minima aprobatoria</b>	7

<b>NOTA:</b>	En la planeación los exámenes aparecen siempre en día lunes, pero dependerá de la programación de la sub-dirección académica, y en esa semana se podrán hacer los cambios necesarios.
--------------	---