



LICENCIADOS EN

ADMINISTRACION Y ESTRATEGIAS

DE NEGOCIOS

UNIDAD II

2.1 La Medición De La Producción Nacional.

2.2 Variables Económicas Relevantes.

La contabilidad nacional tiene como objetivo la determinación del producto y del ingreso nacional.

De estos se derivan una serie de elementos macroeconómicos que permiten entender cuál es el comportamiento de la actividad económica de un país.

Al considerar una economía simplificada se analiza como el producto nacional se determina con dos medidas que es el flujo de productos y el flujo de ingresos o del costo.

Un elemento de importancia para el cálculo del producto son los precios de mercado.

Se hace referencia a tres métodos de medición del producto nacional e ingreso nacional:

- Método de Producción o del Valor Agregado
- Método del Gasto
- Método del Ingreso.

La aplicación de cualquiera de estos tres da como resultado el mismo.

La contabilidad nacional es una descripción cuantitativa de la actividad económica de un país, se representa de manera sistemática y detallada. Está compuesta por cuentas macroeconómicas, conceptos, definiciones clasificaciones y reglas contables, bajo normas internacionales.

Esta herramienta aparece durante la Segunda Guerra Mundial, luego de la publicación de la obra de J. M. Keynes (1936).

Se registran las transacciones realizadas por los diferentes agentes económicos (empresas, economías domésticas e instituciones sin fines de lucro y sector público) que forman parte de una economía, incluyendo al sector externo.

Este registro lo realizan las instituciones designadas por el gobierno, en el caso de México son el INEGI y el Banco de México los encargados de realizar y publicar todas las cuentas.

El Objetivo de la Contabilidad Nacional

Consiste en conocer de manera oportuna, el comportamiento de las variables macroeconómicas y tener una visión global de la situación económica de un país en un periodo determinado y poder actuar sobre la misma para evitar crisis o aminorar los efectos de las mismas; o bien, para la programación de las actividades de los diferentes sectores económicos y poder evaluar su efecto a futuro.

De la información obtenida y de los resultados económicos de un país es como se va a determinar los planes de política económica.

El agregado más importante de la contabilidad nacional es el **producto nacional bruto** que mide lo que se produce, la riqueza generada en un país durante un año.

El producto nacional bruto es el valor monetario de todos los bienes y servicios finales que produce un país en un año dado.

Se hace referencia a la suma monetaria de todos los bienes de consumo y de inversión, de los gastos de gobierno, así como de las exportaciones netas.

Es elemento importante en la medición del rendimiento global de la economía.

El producto nacional puede ser determinado por dos medidas, ante esto, se considera una economía simplificada en la cual sólo se producen bienes de consumo, está la presencia de la economía doméstica y las empresas:

- a) Flujo de producto
- b) Flujo de ingresos o del costo

a) Flujo de productos

Todos los años las economías domésticas consumen una amplia variedad de bienes y servicios finales, es decir, las familias intercambian estos últimos por dinero.

El producto nacional bruto es el valor monetario total del flujo de productos finales que produce el país.

Es de importancia considerar que al definir el PNB considera el consumo, la inversión privada, el gasto público de bienes y servicios y las exportaciones netas.

b) Flujo de ingresos o del costo

Aquí se incluyen los costos de las empresas como son salarios, rentas, beneficios, etc.

Estos costos de las empresas son ingresos para las economías domésticas de la empresa.

Midiendo el flujo anual de estos ingresos o rentas se obtiene el PNB.

Producción Nominal, Real y Potencial

La contabilidad nacional considera la contabilización de la producción de un país en un periodo determinado, que puede ser de un año o bien de manera trimestral, esto permite hacer comparativos de un periodo a otro, o incluso entre países.

Cabe señalar que la contabilización de toda la producción que se genera en un país contempla bienes finales, es decir, que no reconsideran los bienes intermedios que son utilizados para producir otros bienes, pues de lo contrario se estaría dando una doble contabilización.

Producción Nominal

Al producto nominal también se le llama producción a precios corrientes o a precios de mercado reales de ese año en él se realiza la contabilidad, se obtiene sumando en términos monetarios todo lo generado por las diferentes ramas de la producción, esto es a valor actual.

Los precios nominales resultan no muy útiles para un análisis económico, pues éstos pueden llegar a incrementarse debido a una alteración en el consumo de bienes y servicios o se eleven los precios.

Producción real

Para poder apreciar los cambios en la producción y eliminar variaciones en los precios se necesita de una magnitud real que refleje el incremento físico efectivo de la producción una vez eliminada las fluctuaciones en los precios.

A la producción real también se le denomina producción a precios constantes.

Para calcular el valor de la producción real, se debe deflactar el producto, lo que consiste en dividir el producto a precios corrientes entre el índice general de precios del año que se estudia, tomando como base un año.

$$\text{Producción Real: } \frac{\text{Producción Total del Año}}{\text{Índice de precios al consumidor}} \times 100$$

Producción potencial

Se considera que es la cantidad máxima de producción que se puede obtener dada la tecnología, el capital, el trabajo, los recursos existentes y la capacidad administrativa con la que se cuente.

Esta se puede lograr siempre y cuando se planifique el uso racional de los recursos y no existan desperdicios.

Producción potencial

Se considera que es la cantidad máxima de producción que se puede obtener dada la tecnología, el capital, el trabajo, los recursos existentes y la capacidad administrativa con la que se cuente.

Esta se puede lograr siempre y cuando se planifique el uso racional de los recursos y no existan desperdicios.

Medición de la Actividad Económica

El producto nacional es igual al ingreso nacional (o renta nacional) ambos se determinan en la contabilidad nacional y de estos derivan una serie de categorías macroeconómicas que permiten entender el comportamiento de la economía de un país.

Antes de diferenciar entre producto nacional e ingreso nacional es conveniente distinguir los tres métodos de medición de estos dos conceptos:

- ❖ Método de producción o del valor agregado
- ❖ Método del ingreso
- ❖ Método del gasto

❖ Método de Producción o del Valor Agregado

Es la suma monetaria de la producción de un año.

A la suma del valor de la producción de un país se le llama valor bruto de la producción, pero si a este se le resta el valor de los bienes intermedios se obtiene el valor agregado.

Se le llama valor agregado a la suma de bienes y servicios finales que son utilizados para el consumo y la inversión de un país

❖ Método del Ingreso

Se entiende como el pago a los factores de la producción (tierra, trabajo, capital y habilidades empresariales).

En este método se suma la remuneración a estos factores como son: salarios, ganancias, intereses y rentas. Es decir, es el costo de los factores y es igual al ingreso nacional.

Debido a que el valor de la producción o producto nacional se mide a precios de mercado, inciden otros elementos en el precio de los bienes como son las depreciaciones, impuestos indirectos y subsidios.

❖ Método del Gasto

Incluye el gasto de bienes de consumo y bienes de inversión, gasto del gobierno y las exportaciones de bienes y servicios, finalmente, se resta las importaciones de bienes y servicios.

Este método suma todos los gastos de consumo final del sector público y del sector privado.

También se debe incluir la variación de existencias que se encuentran almacenadas y que no fueron consumidas y que son incremento de la producción que no se vendió.

Producto Nacional e Ingreso Nacional

A continuación se presentan las fórmulas para determinar el producto nacional y el ingreso nacional (renta nacional), haciendo referencia a:

- Una economía cerrada sin sector público
- Economía cerrada con sector público
- Una economía abierta:

- Una economía cerrada sin sector público

$$\text{PNB} = C + IB$$

$$\text{PNN} = \text{PNB} - D$$

Dónde:

PNB (Producto Nacional Bruto)

C (Consumo)

IB (Inversión Bruta)

PNN (Producto Nacional Neto)

D Depreciación o inversión en reposición

- Economía cerrada con sector público

$$\text{PNB} = C + IB + G$$

$$\text{PNN} = \text{PNB} - D$$

Dónde:

G (Gasto de gobierno)

- Una economía abierta

$$\text{PIB} = C + IB + G + X_n$$

Dónde:

X_n , exportaciones netas ($X - M$)

La tasa de interés es la remuneración al factor productivo capital y una variable macroeconómica de gran impacto en la toma de decisiones de los agentes económicos: familias, empresas y gobierno.

A su vez, el tipo de cambio y la devaluación monetaria son de gran utilidad para los inversionistas, empresas participantes en el comercio exterior (exportadoras, importadoras) y los directivos y asesores financieros de la empresa. Finalmente, es importante destacar que existe una relación entre inflación y desempleo.

Tasa de Interés

Una de las formas de remuneración al capital es la tasa de interés, esta puede ser nominal y real.

La tasa de interés nominal es el rendimiento del capital en porcentaje, sin descontar el efecto de la inflación.

Mientras que la tasa de interés real, es igual a la tasa de interés nominal ajustada por inflación.

Para calcular la tasa de interés real exacta se utiliza la fórmula:

$$\text{Tasa De Interés Real} = \frac{\text{Tasa De Interés Nominal} - \text{Tasa De Inflación}}{(1 + \text{Tasa De Inflación} / 100)}$$

Si la tasa de interés nominal es 10 por ciento y la tasa de inflación es 4 por ciento, la tasa de interés real es:

$$\text{TIR} = \frac{10 - 4}{1 - (4/100)} = 5.77\%$$

El tipo de cambio y la devaluación

En este contexto, cuando se adquieren bienes extranjeros o se invierte en otro país, es necesario comprar moneda de ese país para efectuar el pago de la transacción.

El mercado de divisas es el mercado en el cual la moneda de un país se intercambia por la moneda de otro.

El mercado de divisas se compone de miles de personas e instituciones: importadoras, exportadoras, bancos y especialistas en la compra venta de divisas, llamados cambistas.

El precio al cual una moneda se cambia por otra se llama tipo de cambio.

Por ejemplo, en enero de 2001, un dólar de Estados Unidos podía comprar un peso argentino, 1.95 reales brasileños, 570 pesos chilenos, 2,242 pesos colombianos o 9.77 pesos mexicanos. Por tanto, el tipo de cambio en México en esa fecha fue de 9.77 pesos por dólar.

Devaluación Y Revaluación Monetaria

A pesar de que el tipo de cambio real es el más importante en el mercado de bienes, el tipo de cambio nominal tiene efectos muy importantes sobre las exportaciones e importaciones.

Dado que el tipo de cambio que en realidad se utiliza para comerciar es el nominal, cualquier desviación de éste con respecto al tipo de cambio real afectará al comercio exterior de bienes y servicios.

La depreciación o devaluación de la moneda es la caída del valor de una moneda en términos de otra.

Por ejemplo, si el tipo de cambio pasa de tres pesos por dólar a cinco pesos por dólar, el valor de un peso disminuye de 33 a 20 centavos de dólar. Entre 1999 y abril de 2001, el tipo de cambio en México disminuyó, es decir, el peso mexicano se apreció. La apreciación de la moneda es el alza del valor de una moneda en términos de otra. Por ejemplo, si el tipo de cambio en México baja de 10 a nueve pesos por dólar, el valor del peso aumenta de 10 a 11 centavos de dólar, es decir, el peso se aprecia en 10 por ciento con respecto al dólar.

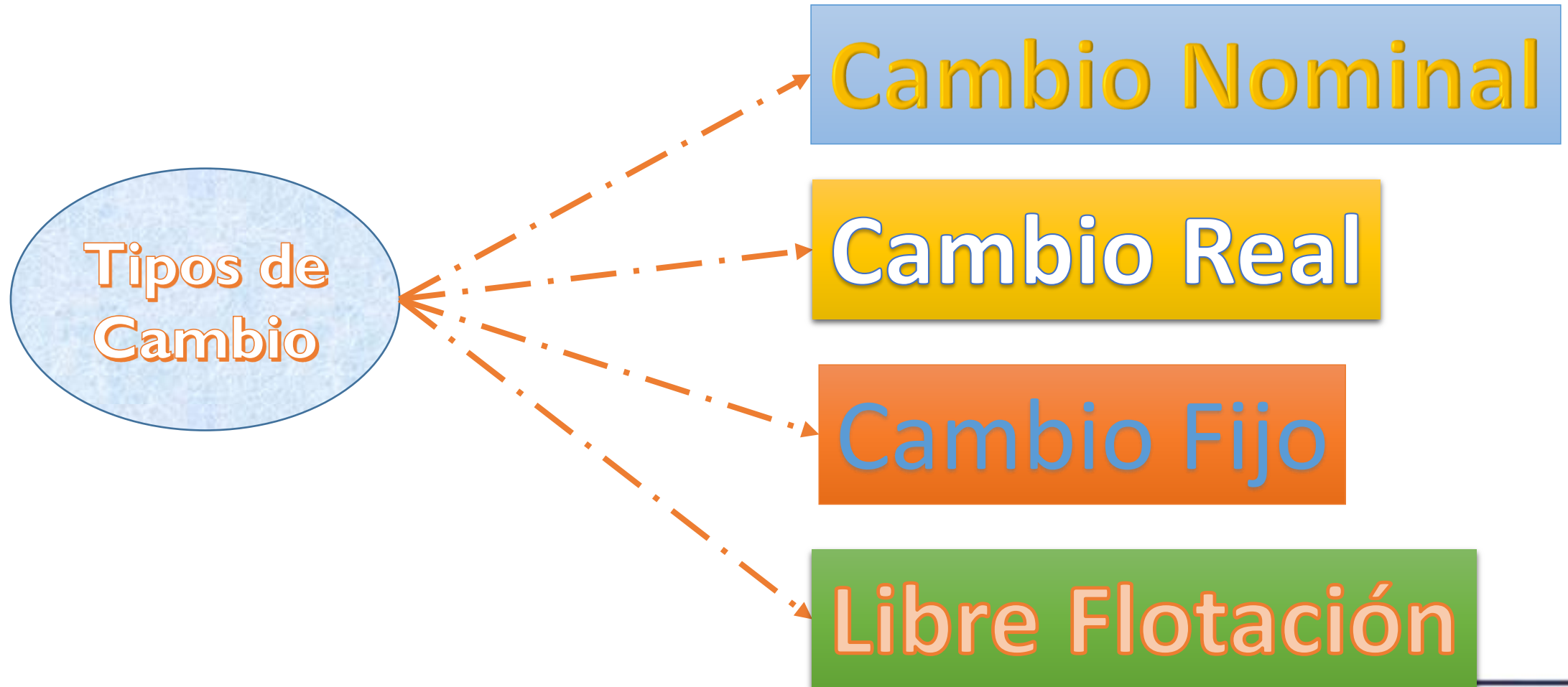
¿Por qué fluctúa el valor de las monedas?

¿Por qué a veces una moneda se deprecia y algunas veces se aprecia?

¿Qué ocurrió en 1995 para que el peso mexicano se depreciara tanto con respecto al dólar?

El tipo de cambio es el precio al cual se intercambian dos monedas. El tipo de cambio peso- dólar, expresado como pesos por dólar, muestra que el tipo de cambio en México ha tendido a aumentar, por lo que el peso mexicano ha perdido valor, es decir, se ha depreciado con respecto al dólar

Clasificación del tipo de cambio



Tipo De Cambio Nominal

El tipo de cambio nominal está determinado por el equilibrio del mercado de dinero.

Si en México se pagan intereses muy altos comparados con los de Estados Unidos, el peso deberá devaluarse de forma tal que equilibre el mercado, puesto que de otra forma, los inversionistas estadounidenses moverían su dinero a México para ganar un premio por invertir.

Estos es, el mercado de dinero debe cumplir con la condición de arbitraje y es el tipo de cambio nominal quien se encarga de esto.

Tipo de cambio real

El tipo de cambio tiene dos dinámicas muy diferentes, una real y otra nominal.

Mientras que el tipo de cambio real está determinado por el flujo de comercio y por cuestiones “reales” como la productividad, el tipo de cambio nominal refleja los movimientos de dinero, de capital y está determinado por cuestiones “nominales” como la oferta de dinero y la tasa de interés.

De acuerdo con la mayoría de los modelos del sector externo, el tipo de cambio real es determinante en el comportamiento tanto de las exportaciones como de las importaciones.

Tipo De Cambio Fijo

El régimen de tipo de cambio fijo es muy fácil de explicar. Se determina una cantidad de moneda nacional a intercambiarse por divisas.

En México se vivió bajo un régimen de tipo de cambio fijo de 1954 a 1976, es decir, 12.50 pesos por dólar.

Tipo de cambio de libre flotación

Se determina por el libre juego de la oferta y demanda, el Banco Central no tiene injerencia en la cotización de las divisas extranjeras respecto a la moneda nacional.

En México el mercado de divisas opera bajo el esquema de libre flotación.

Otras variables macroeconómicas

I. Renta o Producto Nacional

Normalmente, se utilizan los conceptos renta nacional y producto nacional para referir el valor de la producción total de bienes y servicios de una economía durante un periodo económico de un año.

2. Ingreso Nacional

El ingreso nacional implica la medición de la renta nacional al costo de los factores de producción.

El concepto ingreso nacional trata de medir, exclusivamente, los ingresos ganados por los dueños de los factores de producción.

El ingreso nacional es igual al producto nacional bruto menos la depreciación y los impuestos indirectos.

Los impuestos indirectos son aquellos que se cargan sobre los artículos de consumo.

3. Ingreso Personal

El ingreso personal es una medición de todos los ingresos monetarios que, finalmente, recibió la sociedad de todas las fuentes de actividad económica.

Anteriormente se utilizó el término de ingreso ganados.

Del ingreso ganado por los dueños de los servicios productivos es necesario hacer ciertas deducciones que representan la porción del ingreso ganado que se retuvo en su origen y que no llegó a manos de la sociedad. Así, por ejemplo, de los salarios, jornaleros y otros pagos complementarios, se debe deducir aquella porción retenida para fines de compensaciones por desempleo, por vejez, por retiro o por accidente de trabajo.