

TEORÍA DE LA OFERTAY LA DEMANDA





Ley de la demanda

Ley de la oferta





LEY DE LA OFERTA

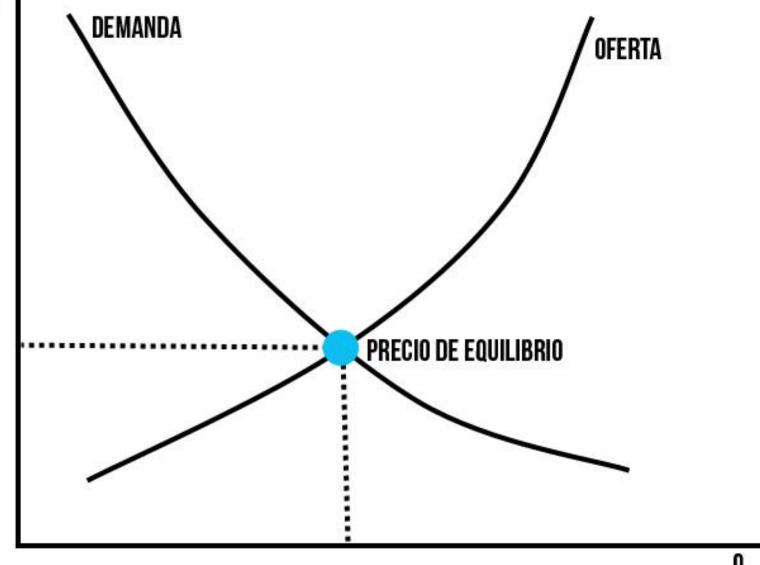
• Indica que la oferta es directamente proporcional al precio; cuanto más alto sea el precio del producto, más unidades se ofrecerán a la venta

LEY DE LA DEMANDA

• Indica que la demanda es inversamente proporcional al precio; cuanto más alto sea el precio, menos demandarán los consumidores



Q = Cantidad P = Precio



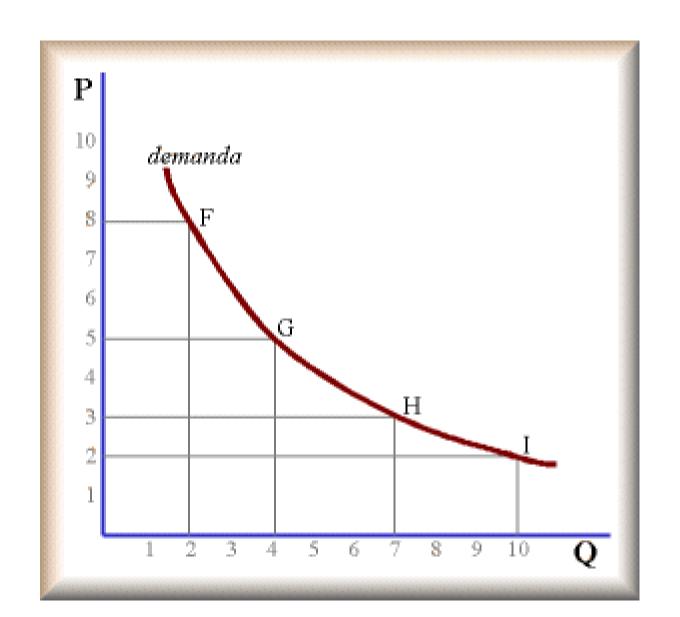




- <u>Demanda:</u> se refiere a las cantidades del producto de una industria que los consumidores están dispuestos a comprar a los posibles precios del mercado.
- Ley de la demanda: "Permaneciendo constante todos los demás factores que tienen que ver con la conducta del consumidor las cantidades demandadas varían en sentido inverso a las variaciones del precio."
- Curva de la demanda: al subir el precio disminuye la cantidad demandada. Al bajar el precio, la cantidad demandada aumenta.
 - Al subir el precio disminuye la cantidad demandada.
 - Al bajar el precio, la cantidad demandada aumenta.



CURVA DE LA DEMANDA





DETERMINANTES FUNDAMENTALES DE LA DEMANDA

• Precio del bien

Precio de bienes sustitutos

- Precio de bienes complementarios
 - Ingreso de los consumidores

- Gustos y preferencias
 - Población

Precios futuros esperados



PRECIO DEL BIEN

• Al aumentar el precio de un bien disminuye la cantidad demandada y viceversa. Si el

precio de algo aumenta, compramos menos Si el precio disminuye, compramos más.



PRECIO DE BIENES SUSTITUTOS

• Si el precio de un bien Y, un bien sustituto del bien X, aumenta, entonces la demanda del bien X va a aumentar, y si

el precio del bien Y (bien sustituto de X) disminuye, la demanda de X va a disminuir.





PRECIO DE BIENES COMPLEMENTARIOS

• Si el precio de un bien Y, un bien complementario al bien X, aumenta, entonces la demanda de X va a

disminuir y viceversa.





INGRESO DE LOS CONSUMIDORES

• En los bienes normales, al aumentar el ingreso de los consumidores la demanda por un bien va a aumentar y viceversa. Por el contrario en los bienes inferiores, al aumentar el ingreso del consumidor,

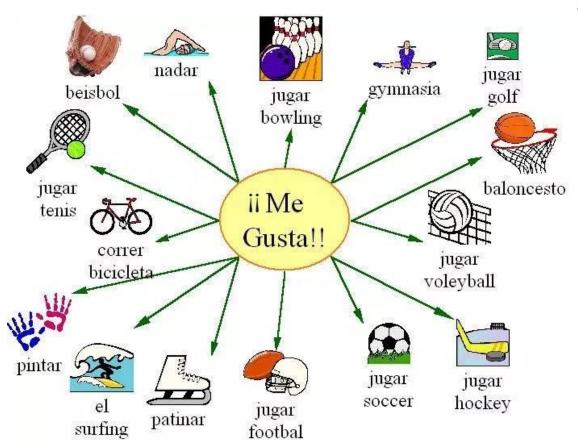
la demanda del bien va a disminuir.





GUSTOS Y PREFERENCIAS

• Al aumentar las preferencias por un bien (ya sea por moda, temporada, etc.) la demanda del mismo va a



aumentar.



POBLACIÓN

• Al aumentar la población es de esperar que la demanda por un bien aumente ya que existe mayor número

de consumidores con la misma necesidad.





PRECIOS FUTUROS ESPERADOS

• Si se espera que el precio de un bien aumente a un cierto plazo, la demanda inmediata de este bien va a aumentar. Por otra parte, si se espera que el precio disminuya en el futuro la demanda va a disminuir ahora, pues la gente pospondrá su decisión de compra hasta que el precio baje.





DETERMINANTES FUNDAMENTALES DE LA OFERTA

• La competencia

• Cambios en la tecnología

• Costos de producción

• Expectativas de los productores



LA COMPETENCIA

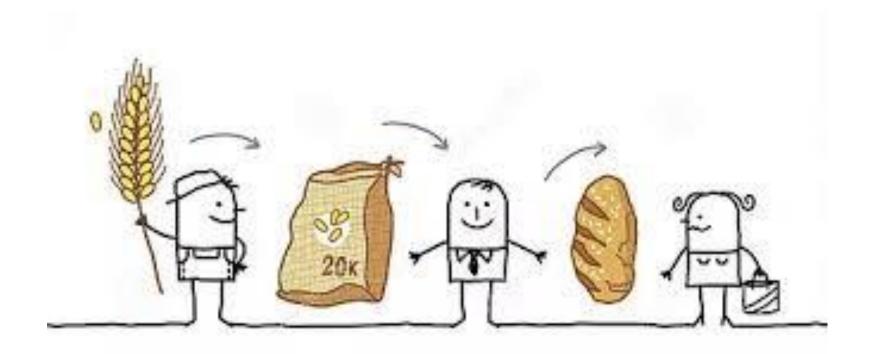
• Los precios de otros bienes y servicios en el mercado





COSTOS DE PRODUCCIÓN

• El aumento o disminución del precio de los recursos productivos o materia prima





CAMBIOS EN LATECNOLOGÍA

• Desde nueva maquinaria hasta nuevos métodos de innovación. Los cambios en la

tecnología permitirán a la empresa reducir costos y obtener mayores ganancias





EXPECTATIVAS DE LOS PRODUCTORES

• Toman en cuenta factores del entorno







La cantidad que se desea ofertar de un bien o servicio será tanto mayor cuanto

mayor sea su precio.



EQUILIBRIO DE MERCADO

Es una situación que se da cuando a los precios que éste ofrece, aquellas personas que

compran o consumen un bien o servicio, pueden adquirir las cantidades que deseen, y los

que ofrecen ese bien o servicio, pueden vender todas sus existencias.



Las funciones de oferta y demanda de mercado de un determinado bien, son:

$$X_0 = 150P - 300$$

$$Xd = 62.700 - 300P$$

CALCUL A EL PRECIO Y LA CANTIDAD DE EQUILIBRIO



El precio de equilibrio es aquél en el que coinciden la cantidad ofrecida y la demandada, por

ello para calcular el precio y la cantidad de equilibrio se deben igualar las funciones de oferta

y demanda

150P - 300 = 62.700 - 300P



Una vez hallado el precio de equilibrio, se sustituye el precio en una de las funciones para calcular la cantidad

de equilibrio. Para comprobar que el resultado es correcto conviene sustituir en las dos funciones y confirmar

así que el resultado es el mismo (la cantidad de equilibrio debe ser la misma para la oferta que para la

demanda)

$$X_0 = 150P - 300$$

$$Xd = 62.700 - 300P$$



Explica que ocurriría si

$$P = 170$$

$$P = 110$$



PRECIO	CANTIDAD DEMANDADA	CANTIDAD OFERTADA
110	29.700	16.200
140	20.700	20.700
170	11.700	25.200



EJERCICIO DE RETROALIMENTACIÓN

I.
$$X_0 = 5,000 + 150p$$

I.
$$Si p = 40$$
 $Si p = 190$

2.
$$Xo = 50p - 100$$

$$Xd = 42,300 - 100p$$

Xd = 40,000 - 250p

I. Si
$$p = 125$$
 Si $p = 290$

$$Si p = 290$$

3.
$$X_0 = 2,850 + 85p$$

$$Xd = 31,220 - 185p$$

I.
$$Si p = 150$$
 $si p = 100$