|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Nombre del alumno (a)** | | |  | | | | **Sello de autorización** |
| **Profesor** | Espinosa Espinosa Yaneth del Rocío | | | | **Parcial** | 2 |  |
| **Carrera** | LAN | **Semestre**  **/cuatrimestre**  Quinto  Semestre | |  | **Fecha** | 23.02.2023 |
| **Materia** | Economía de la empresa | | | | **Nomenclatura del Grupo** LAN02EMC0121-A | |
|  | **Total de Preguntas:** | | | |  | | **Calificación :** |

**RESUELVE LOS SIGUIENTES PROBLEMAS:**

**1.- REALIZA UN PRESUPUESTO DE VENTA Y EL PRESUPUESTO DE INGRESOS CON LOS SIGUIENTES DATOS:**

1. Nombre de la empresa: Los Mejores S.A. DE C.V.

2. Periodo: 01 de enero al 31 de diciembre del 2023.

Caso 1. La empresa Los Mejores S.A de C.V., tiene que hacer su presupuesto de ventas para el año 2019. En 2018 obtuvo un volumen anual de ventas de $8,800,200. El año pasado había productos que no tuvieron competencias por un monto de $430,000, para impulsar más su red de mercado implementaron un nuevo producto esperando tener ganancias de $540,000.Los bancos nos indicaron que se tiene una depreciación equivalente al 7%, por lo tanto, la empresa realizo nuevas políticas de publicidad dejando un 15% como margen de mejora.

Caso 2.- La empresa la Redonda necesita un presupuesto de ventas con los siguientes

datos:

Sus ingresos anuales fueron de $7,000,000, tomando en consideración que ese mismo año

se originó un incendio que provoco una pérdida de $1,800,000, a esta situación la empresa

opta por invertir en moneda nacional al banco la cantidad de $500,000. La empresa ubicada en Comitán se expande al municipio de Trinitaria estimando $890,000. Dentro de su producción se generó un 10% y por el cambio climático afecto en gran medida a la empresa por un 5%.

Caso 3.- En la Trinitaria una empresa cafetalera necesita un presupuesto de ventas para el siguiente año:

Las ventas del presente año corresponden a $9,330,740. En temporada de lluvia notaron un aumento del 17%, a modo de inspección notaron una descendencia en puestos por 12%.Dando paso a un crecimiento para mejora de la empresa por $545,300, por lo que se apostó en el departamento administrativo un cambio de $1,080,100.

Caso 4.- Una empresa de exportación presento un total de ventas de $9,019,450. Se pronosticó que el clima será favorable en un 8% pero con la producción de los demás productos se verán rezagados por un 13%. El año pasado hubo un incendio que dejó pérdidas por $870,300; para recuperar la inversión anterior del cultivo deciden cambiar el diseño del producto por $200,500 con la meta de lograr abrir y expandirse a otros lugares

$715,992.