

Estimados alumnos de 9no. Cuatrimestre de la Licenciatura en Derecho de la Universidad del Sureste, les doy la más cordial bienvenida a la materia denominada **Tratados y acuerdos comerciales.**



# Presentación del profesor

**Nombre:** Sandra Daniela Guillén Pulido

Lic. En Derecho, egresada de la Universidad Autónoma de Chiapas, Facultad de Derecho, Campus III.

Maestra en Administración, egresada de la Universidad del Sureste y doctoranda en Administración.

- 2013: Profesora en COBACH plantel I 64, Plan de Ayala y plantel 51, Guadalupe Victoria.
- 2014: Profesora UDS Campus Comitán.
- 2014-2019: Directora de Serv. Esc. /Secretaria académica en corporativo UDS.
- 2019-2021 Profesora de licenciatura y maestría en UDS.



# Presentación de la materia

- **Nombre:** Tratados y acuerdos comerciales.
- **Objetivo de la materia:**

Los ACUERDOS COMERCIALES, es un acuerdo comercial vinculante que suscriben dos o más países para acordar la concesión de preferencias arancelarias mutuas y la reducción de barreras no arancelarias al comercio de bienes y servicios.

# PROGRAMA

## UNIDAD 1

### LOS TRATADOS DE LIBRE COMERCIO Y LA EXPERIENCIA MEXICANA

- 1.1. - Acuerdos firmados con América del Norte.
- 1.2. Acuerdos firmados con Sudamérica
- 1.3. Acuerdos firmados con la Unión Europea.
- 1.4. Relaciones comerciales con Asia y Medio Oriente.



## **UNIDAD 2**

### **TLCAN Y CRECIMIENTO EN MEXICO**

2.1.- Cambios en la estructura de las exportaciones a partir de la apertura económica.

2.2.- Evaluación de las perspectivas macroeconómicas de México frente a la apertura y el Tratado de Libre Comercio.

2.3. - Estudios relacionados con el sector industrial: sectores automotriz, petroquímico y siderúrgico.

2.4.- Estudios del sector de servicios: seguros, bancos y casas de bolsa.



## **UNIDAD 3**

### **LOS RESULTADOS DE LAS ESTRATEGIAS DE COMERCIO E INTEGRACION EN MEXICO**

- 3.1.- Rasgos esenciales de la política comercial.
- 3.2.- Las negociaciones comerciales internacionales.
- 3.3.- Los resultados de la estrategia comercial seguida.

## **UNIDAD 4**

# **LA INTEGRACION EUROPEA Y LOS ACUERDOS CON MEXICO**

4.1.- Las razones de la importancia de la integración europea.

4.2.- Implicaciones de la relación México-Unión Europea en la actividad comercial.



# CRITERIOS DE EVALUACION

## UNIDAD I

**1. Foros 30%**

Semana I 10%

Semana II 10%

Semana III 10%

**2. ACTIVIDAD 20%**

**3. EVALUACION 50%**



## UNIDAD II

**1. Foros 30%**

Semana I 15%

Semana II 15%

**2. ACTIVIDAD 20%**

**3. EVALUACION 50%**

## UNIDAD III

### **1. Foros 30%**

Semana I 10%

Semana II 10%

Semana III 10%

### **2. ACTIVIDAD 20%**

### **3. EVALUACION 50%**

## UNIDAD IV

### **1. Foros 30%**

Semana I 15%

Semana II 15%

### **2. ACTIVIDAD 20%**

### **3. EVALUACION 50%**



# MATERIAL DE APOYO

- Antología Tratados y acuerdos comerciales